



Als verlässlicher Kunststoff-Distributeur vertritt die **ALBIS PLASTIC GmbH** die führenden Hersteller und Marken Europas mit einem der breitesten Kunststoffportfolios der Welt. Gleichzeitig entwickeln und produzieren wir als Compoundeur eigene hoch spezialisierte technische Compounds. Zusammen macht uns das zu einem technisch versierten Experten und unabhängigen Berater rund um das Thema Kunststoff – eben zum idealen Partner für unsere Kunden.

SALES REPRESENTATIVE (M/W)

Für unsere Tochtergesellschaft Österreich suchen wir ab sofort unbefristet und in Vollzeit in Salzburg einen Sales Representative (m/w).

Ihre Aufgaben:

- Regelmäßige Kundenbesuche und Verkauf der ALBIS-Produktpalette sowie die Akquisition und Wahrnehmung von verkaufsorientierten Aufgaben durch regelmäßige telefonische Kundenkontakte
- Beschaffung von Marktinformationen sowie die Ermittlung und Beobachtung der Wettbewerbssituation
- Aktive Verkaufsakquisition sowie Identifikation von Verkaufsmöglichkeiten und Projekten
- Angebotsabgabe und Preisverhandlungen mit dem Kunden vor Ort
- Ersetzung von Wettbewerbsprodukten durch eigene Produkte
- Aufnahme, Bearbeitung und Lösung von Kundenproblemfällen
- Repräsentation und Darstellung aller Leistungen des Unternehmens
- Absatz-, Umsatz- und DB- Verantwortung für den zugewiesenen Bezirk
- Umsetzung regionaler und überregionaler Vertriebs- und Marketingstrategien im Bezirk sowie Unterstützung von Vertriebs- und Marketingkonzepten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung; idealerweise zusätzliches betriebswirtschaftliches oder technisches Studium
- Praktische Kenntnisse der gesamten Wertschöpfungskette der kunststoffverarbeitenden und kunststofferzeugenden Industrie
- Erste erfolgreiche Vertriebsaußendiensttätigkeit, idealerweise in einem internationalen Umfeld
- Fähigkeit zur Durchsetzung von Unternehmensinteressen beim Kunden unter Wahrung der Kundenzufriedenheit
- Sicheres, seriöses Auftreten
- Hoher Grad an Selbstständigkeit und Eigenmotivation
- Sehr starke kommunikative Fähigkeiten
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Konflikt- und Kompromissbereitschaft
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Die Stelle ist dotiert mit einem Jahresbruttogehalt ab EUR 45.000, abhängig von beruflicher Qualifikation und Erfahrung. Eine Bereitschaft zur Überzahlung ist gegeben.

Mit rund 1.000 Mitarbeitern weltweit, flachen Hierarchien und flexiblen Arbeitszeiten bieten wir vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten in einem zukunftsorientierten, international ausgerichteten Unternehmen. Unser Ziel ist es, die besten Mitarbeiter der Branche zu gewinnen. Sind Sie bereit, sich dieser Herausforderung zu stellen? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.