



Your Passion For Customer Support. Our Passion For Sensor Solutions.

作为堡盟集团北亚大区分公司，我们是一家国际化的传感器，编码器，过程仪表和视觉产品生产商，我们的产品品质卓越，精准可靠。我们的员工热情，专业，致力于为客户寻求最好的解决方案。

为了壮大我们的团队，我们正在寻找这样的你：

销售工程师 – 杭州地区 (BACN115)

作为销售工程师，你需要寻找和建立分销商网络，寻找区域内新客户，积极收集区域内竞争对手相应信息，支持市场部门制定产品发展战略：

岗位职责：

- 寻找和建立区域内分销商网络，负责区域为：浙江。
- 寻找区域内新客户，挖掘和拓展新机会，完成销售目标。
- 积极收集区域行业客户，行业竞争对手的相应信息，支持市场部门制定产品发展战略。
- 负责客户对相应产品和服务的咨询，建立和维护稳定的客户关系。
- 负责相关区域的市场推广和销售工作，参加展会等活动。
- 向销售经理交周报和月报。
- 填写和维护CRM系统的客户信息。

任职要求：

- 工业自动化或电气工程相关专业毕业。
- 大于2年的工业自动化产品销售经验。
- 自我管理能力强。
- 具备团队精神。
- 熟悉渠道销售管理制度。
- 能够熟练运用电脑办公软件。
- 能够短期出差。

如需更多信息，可联系人事部负责人梅小姐，（+86 21 3373 8297）或将简历投递至 hr.cn@baumer.com
堡盟电子（上海）有限公司 上海市松江工业区民强路 1525 号 11 幢