

Belparts is gespecialiseerd in de ontwikkeling, de productie en de marketing van componenten voor de automatische regeling van HVAC systemen in gebouwen. Met haar *Dynamic Flow Networking* concept, introduceert Belparts een nieuwe methode voor de comfortregeling & het energiebeheer in gebouwen. Belparts' continue productinnovatie wordt gedreven door concrete noden in de markt en vertrekt vanuit een permanente zoektocht naar een hoger comfort voor de gebruiker in combinatie met een lager energieverbruik en lagere life-time kosten.

Haar home markets België, Nederland, Luxemburg en Frankrijk bedient Belparts sinds de oprichting in 1987 middels haar eigen verkooporganisatie. Daarbuiten is Belparts gestart met de uitbouw van een netwerk van internationale partners.

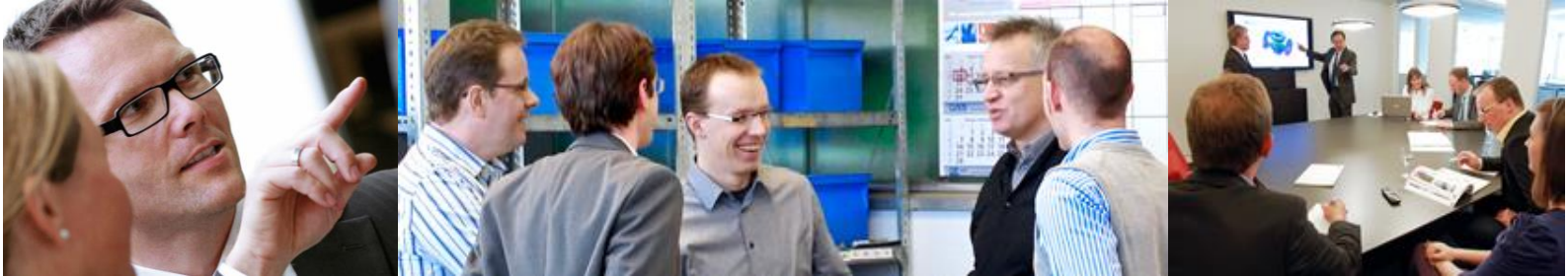
Om haar groei en verdere internationalisering te realiseren, is Belparts op zoek naar een m/v:

## **SALES ENGINEER**

### *Vlaanderen / Brussel*

#### **Doel van de functie**

- Verantwoordelijk voor het realiseren van de commerciële doelstellingen binnen de toegewezen regio en klantenportefeuille
- Verantwoordelijk voor het creëren / verbeteren van de naambekendheid en de acceptatie van de eigen concepten, producten en oplossingen
- Verantwoordelijk voor het beheren van de bestaande klantenportefeuille en het aantrekken van nieuwe klanten
- Verantwoordelijk voor de prospectie en acquisitie in projectverband



## Kerntaken

- Realiseren van de overeengekomen commerciële doelstellingen (objectieven)
- Beheren van de toegewezen klantenportefeuille binnen de toegewezen regio
- Prospecteren en verwerven van nieuwe klanten
- Opvolgen en bewerken van projecten
- Meewerken aan gerichte communicatie- en marketingacties
- Rapporteren aangaande de eigen commerciële activiteiten
- Actief deelnemen aan interne salesmeetings
- Het onderhouden van parate, praktijkgerichte technische kennis teneinde klanten meest optimale oplossing voor te kunnen stellen

## Competenties

- Minimale opleidingsniveau : Master of Bachelor elektromechanica, of gelijkwaardig door ervaring
- Ervaring in een technisch-commerciële functie (bij voorkeur binnen de HVAC sector)
- Relevante applicatiekennis en kennis van het productgamma
- Kennis van de gangbare MSOffice tools (Word, Excel, PowerPoint, Outlook), kennis SAP Business One is een pluspunt
- Zeer goede kennis van het Nederlands en het Frans. Kennis van het Engels en/of het Duits is een pluspunt

## Persoonlijkheid


- Je hebt een goed voorkomen
- Je bent gedreven en je gaat ervoor
- Je bent een goede communicator
- Je kan anderen met de gepaste argumenten overtuigen
- Je hebt een natuurlijke verantwoordelijkheidszin en werkt resultaatgericht
- Je bent zelfstandig genoeg om de buitendienst met een thuiswerkfunctie te bekleden
- Je gaat planmatig tewerk en besteedt zorg aan de opvolging van je dossiers
- Je bent flexibel en leergierig
- Je integreert je zonder moeite in het bestaande team

## Aanbod

Wij bieden je een boeiende job met verantwoordelijkheid in een innovatief familiebedrijf met no-nonsense mentaliteit en groeipotentieel. Je vindt er een team van enthousiaste collega's, die met hoge betrokkenheid meebouwen aan onze groei. Je verloning is marktconform en resultaatgericht, aangevuld met diverse extralegale voordelen. Vanzelfsprekend is er een doorgedreven opleiding over onze producten, oplossingen en werkmethodes.

## Interesse ?

Stuur dan uw CV met motivatiebrief naar Belparts NV ter attentie van de heer Jan Ulens, CEO, Wingepark 4 te BE-3110 Rotselaar of stuur een e-mail naar [hr\[at\]belparts.com](mailto:hr[at]belparts.com) met vermelding van de functie.

 Alvorens dit document uit te printen, denk na over de impact op het milieu. Dank u.