

安全与通讯

博世安全与通讯 2014年3月 第二十五期



BOSCH

博世 科技成就生活之美



选择博世 共赢未来

新战略，新团队

弹指一挥间，付云平就任博世安防通讯系统中国区总经理已经有整整一年时间。今年，在他的带领下，博世安防通讯系统将会有哪些新的调整和变化？让我们一起探寻 > P4

选择博世，共赢未来

2014年，博世安防通讯系统针对市场推出了视频监控Go Big（市场快速增长）计划，并为此带来了商业类视频监控产品与解决方案。在此，我们为您列出11款明星产品 > P14

RADION系列无线外围设备

新系统满足了一般地产和小型商业应用的需求，通过增加一个或多个中继器来扩大探测范围，可以轻松扩展到更大型的应用场合 > P22

为索契提供有力支持

恰逢索契有史以来举办的最盛大活动，博世为其新建的五星级丽笙酒店与会议中心提供了综合的安防保障，并通过旗下RTS内通系统为NBC的转播提供有力支持 > P26

经销商角度看博世

上海塞嘉电子的宋来珠先生与深圳华际公司的余刚先生与博世安防通讯系统有着长远而密切的合作，现在您可以通过他们的角度来了解博世安防通讯系统 > P34-P35



目录

博世人物

- 4 新战略，新团队，扎根中国主流市场
访博世安防通讯系统总经理付云平

核心行业案例集锦

- 8 银行业案例集锦
9 零售业案例集锦
10 平安城市与智能交通行业案例集锦
11 能源行业案例集锦
12 工业园区行业案例集锦
13 酒店、零售与商业楼宇行业案例集锦

商业类产品介绍

- 14 选择博世，共赢未来
博世视频监控商业类11款明星产品

新品速递

- 18 具备敏锐的监测能力
适用于挑战环境下的FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机
21 博世推出VIDEOJET系列的两款新式解码器
带来经济性的高清视频显示
22 博世为防盗报警控制主机推出新型无线外围设备
RADION系列提供卓越的探测范围，安装简单
25 Electro-Voice在2014年NAMM展会推出全新ETX便携式有源音箱

案例速递

- 26 博世为索契新建的五星级酒店提供安防保障
RTS内通系统为美国全国广播公司奥林匹克节目组成功转播2014索契冬奥会提供通信设备和支持
27 RTS为第20届MTV欧洲音乐大奖颁奖典礼完美实况转播保驾护航
29 博世旗下专业音响品牌DYNACORD成功进驻昆明欢乐汇娱乐中心
30 博世斑丽数字音频矩阵系统成功进驻澳大利亚悉尼Hard Rock Café
31 Electro-Voice为Dunkin' Donuts Center打造美妙音效
32 Electro-Voice为“冰上歌剧”打造完美音效

经销商动态

- 34 迎着市场的发展，携手并进
—访上海塞嘉电子科技有限公司总裁宋来珠先生
35 兼顾渠道与产品，与博世的良性合作实现共赢
—访深圳市华际电子系统有限公司总经理余刚先生
36 博世三度获评CRF年度“中国杰出雇主”
营造健康工作环境，员工满意度持续提升



博世安全与通讯 2014年3月

内容编辑

陈焜	Ye Chen
马青云	Cherry Ma
施佳黎	Scarlett Shi

美术编辑

王怡	Ladia Wang
----	------------

本期通讯员

高岩	Gao Yan
王斌宾	Wang Binbin
赵明哲	Patrick Zhao
夏宇来	Jason Xia
谭建军	Allen Tan
许培明	Kevin Xu
王宇	Steven Wang
花卫华	Mars Hua
杨昱峙	Minzhi Yang

编辑信箱:

Ye.Chen2@cn.bosch.com
Cherry.Ma@cn.bosch.com
Scarlett.Shi@cn.bosch.com

广告与发行请联系:

+86 21 2218 5313

版权所有，本刊图文未经同意不得转载



请关注@博世安防系统



2013年2月1日，博世安防通讯系统中国区总经理付云平正式就任，岁月如梭，弹指一挥间一年已经走过。这一年，在老付的带领下大家努力工作并创造了很多出色的业绩，如IP摄像机销售额增长了近70%，防盗报警稳健增长并取得了市场领导地位，专业音响产品也赢得了多个知名项目并在分销业务上开拓了新渠道，会议广播产品推出了划时代的新品为该业务注入了新活力。

展望2014，老付用全新的战略为我们展现了更多的业绩增长空间与可能：从本土化产品、团队与销售渠道三方面下手，着力推行视频监控Go Big(市场快速增长)计划；巩固核心产品、发挥各产品线的优势；在行业市场上，除了继续保持在交通、银行与能源等几个重点行业的核心竞争力，将关注平安城市与智能交通、制造业、商业连锁等新兴市场。

2014年伊始，博世就马不停蹄推出了视频监控商业类11款明星产品、RADION系列防盗报警无线外围设备以及EV ETX有源音箱等。与此同时，也贡献了很多精彩案例，如：博世精彩亮相索契，博世新推出的斑丽数字音频矩阵系统成功进驻澳大利亚悉尼Hard Rock Café等。值得一提的是，我们也通过采访博世两位重要的合作伙伴：上海塞嘉电子的宋来珠先生与深圳华际的余刚先生，让您从另外一个角度来了解博世。

欢迎您阅读本期杂志，并预祝您拥有马到成功的崭新的一年！

As the time flying away, it has been one year since Mr. Fu Yunping was appointed as the Sales Vice President of ST China. Under Fu's leadership, the whole team worked hard and achieved some excellent performance. For example, our sales volume of IP camera grew rapidly by over 70%; BU Intrusion became the market leader; BU Professional Sound achieved quite a few famous projects and extended the new channel for distribution business; BU Public Address and Conference launched the epoch-making new products which brought new vitality for the continuous business growth in future.

In 2014, Fu shows us more growth space and possibilities based on the new strategy: Implement Video System 'Go Big' plan through localized products, team and sales channel; Consolidate the core products & take advantage of the various product lines; Focus on emerging vertical market including safe city, intelligent transportation, manufacturing and commercial chain, while keeping our core competitiveness in key vertical market such as transportation, banking and energy.

At the beginning of 2014, Bosch has launched 11 key runner video surveillance products, RADION Series of Intrusion and EV ETX series loudspeaker. Meanwhile, we also won a lot of successful projects: Bosch's presence in Sochi, the newly launched Plena matrix successfully installed in Hard Rock Café Sydney. What's more, we also interviewed our two key partners: Mr. Song Laizhu from Saga Technology and Mr. Yu Gang from Visioncom System. Their story will let you know more about us from another angle.

We sincerely invite you to read this publication and wish you a successful year of horse!

编者手记

新战略，新团队，扎根中国主流市场

访博世安防通讯系统总经理付云平

岁月匆匆如白驹过隙，弹指一挥间，付云平就任博世安防系统中国区总经理已经有整整一年时间，大家对他的称呼从付总转到了亲切的老付。

这一年，在老付的带领下，博世安防系统做了哪些调整？都发生哪些改变？各个产品线销售情况如何？2014年又将会有哪些新变化和战略侧重？

带着这些问题，我们访问了老付，并一一获得了解答。





▶ 付云平与部分团队成员的合影

犹记得一年前，新上任的付总到每个办公桌前与各位同事逐一打招呼，而现在，他摇身一变成为老付，为我们娓娓道来：“刚到博世来，一个一个都是陌生的面孔，要努力去记住每一位新同事，而转眼一年过去，每个人的名字都在嘴边熟悉不过。回顾整个2013年，对于博世安防通讯系统，对于我，都不是容易的一年。对于博世安防通讯系统，这么大的一个团队要接受一个全新的领导，是一个适应的过程；对于我而言，突然融入到一个新的行业新的大家庭，则是一个挑战。还好，经过一年的磨合，我们都适应了过来。”

回顾2013：走进一线促销售，IP类产品获得显著增长

在短暂的磨合之后，老付就开始了他的空中飞人生活。作为一个经常坐在办公室里面的员工，想要见到老付是非常困难的，但是对各个区域的销售人员来说，老付则成为了他们的熟面孔。过去的365天，老付如飞人般奔波在经销商、客户和销售之间。这样的努力，激发出了员工们的干劲，也使得博世在多个产品线的销售方面有了卓越的表现。

“2013年，博世的IP类视频监控解决方案销售增长了近40%，而其中单IP摄像机就实现了70%以上的增长”，谈到安防类产品销售时，老付神采飞舞地说到，“取得这样卓越的成绩，不仅得益于我们产品本身所拥有的高品质图像、智能视频分析、低带宽和高效率存储等特点，也离不开销售团队的积极努力。同样，我们的防盗报警产品线在市场上也有卓越的表现，强有力的销售团队将我们的销售额带入了业内的领先地位。”

如果说安防类的整体销售情况还比较乐观的话，那么通讯类产品的销售则在2013年楼堂馆所与政府投入收缩的情况下受到了一些冲击。

“的确，受外界大环境的影响，博世一直在业内居于领先地位的会议系统受到了一定的影响”，老付说到，“但是，2013年对于所有产品线来说是推陈出新、蓄势待发的一年。我们利用这一年的时间推出了诸多适用于中国市场的产品，我们也开发并耕耘了一些新的市场，这些都将实现2014年销售的增长和突破。”

回顾2013：耕耘行业，带来颇丰收获

众所周知，博世安防通讯系统拥有广博的产品

线，这些产品也都是各个行业中的翘楚。而这些产品的不同组合，也带来了极具竞争力的整合解决方案，在这些优秀的条件的推动下，博世一直以来都是诸多行业的优质合作伙伴。

“2013年，我们继续发挥博世的传统行业优势，比如交通运输行业，而与此同时，我们更结合中国的市场现状，对银行、平安城市与智能交通、工业园区以及零售和酒店业进行了深度开发”，老付接下来举例说到，“银行业，我们去年就收获了中国农业银行数据中心、农行总行入围和民生银行，平安城市与智能交通里有内蒙古鄂尔多斯东胜区、沈阳环城高速公路和安徽亳州道路监控等，工业园区方面则有杭州卷烟厂、常德卷烟厂、漯河卷烟厂等，零售和酒店业则有宁波柏悦、上海浦东文华东方酒店、星期五餐吧、天津文化中心等诸多项目。”此外值得一提的是，以上这些提及的案例，是拿到客户宣传授权函的，很多重大案例因为安全保密原因不便公开。

2014新开局，2013年所做的努力和精心培育，将要在这一年开始陆陆续续开花结果，老付告诉我们：这是期待收获的一年。

展望2014：实施Go Big，为视频监控开拓新市场

在老付看来，视频监控是博世安防通讯系统



▶ 为农业银行数据中心提供安防保障



► 博世为杭州卷烟厂提供视频监控系统

中，最具价值却在中国市场中未被完全发掘出来的一个产品线，“每每提及德国品质和技术，我都觉得无比自豪，因为这一点也无疑也体现在了博世的 products 上，尤其是视频监控系统”，老付热情洋溢地说到，“博世近年在高清动态转码、高清图像优化、智能检索等方面取得了质的飞跃。以博世高清动态转码技术为例，系统能自动调整清晰度保证流畅的远程视频浏览，尤其当接入带宽很低的情况下（比如ADSL上行512k），只要用户按下暂停键，即可看到当前场景的高清照片。此外，博世研发出了高清图像优化技术，包括智能曝光及智能降噪技术，提升了在极具挑战的光线条件下输出高品质图像的能力，同时将高清视频的带宽降低到接近标清从而为用户节省几乎50%的存储成本。此外，在智能搜索等方面，博世依然是业界为数不多能够提供根据对象的颜色、大小、运动方向、速度等条件快速搜索到录像的厂家之一。”

博世安防通讯系统从2014年开始将在中国实施视频监控Go Big（市场快速增长）计划，而且项目短期内迅速得到博世全球总部的大力支持。藉此，博世期望透过在中国市场的战略投入，促使视频监控业务获得更加蓬勃增长。

每一个计划的推出，不是一蹴而就，而是需要一个完善的步骤和计划。就此，老付也为我们耐心地讲解了他为这一计划推出所做的各种部署。

► 创立本土化团队，开发本土化产品

对于博世而言，本土化一直是中国制胜的关键字。早在2011年，博世提升了中国运营团队的市场自主权，将中国区升级为全球的直接汇报区域，这意味着博世可以根据中国市场的需求推出最契合中国用户需求的产品和解决方案，为重要客户提供定制化的产品，进入中国的主流市场，而不仅仅局限在高端市场。

“中国的IP监控市场目前还有很大发展空间，对于我们来讲正是一个很好的机会，但是进入到IP时代，用户的需求也越来越个性化，这意味着我们在中国市场要更加专注，更加贴近用户的核心需求，才能俘获他们的‘芳心’，尤其是博世全球及中国研发中心在新一代IP技术平台的战略性投入，相信能够帮助博世继续保持既有的优势地位。”老付说到。

为了更好地推动Go Big计划的开展，在老付的带领下，组建了一支中国区视频监控团队。这个团队覆盖了研发与测试、软件应用开发与管理、产品管理以及市场推广，真正在每一个环节能够快速响应和满足中国客户的需求。这些尤其体现在了即将推出的本土化平台管理和应用端，老付强调：“过去我们都是通过全球软件平台来支持中国的市场，未来我们将会推出中国版的管理软件平台，在此基础上，我们强化在各行各业的深度应用和功能，全力出击中国主流市场。”

► 扩大市场覆盖，优化销售团队

计划实施的效果如何，终究还是要落地到销售数字上，在后方产品与推广团队搭建好的基础上，如何搭建一个有力的销售团队，成了老付苦苦思索的问题。经过一年的摸索与调整，现在终于建立起了一个立体的销售团队。

“为了实现更好的市场覆盖，今年我们精心挑选各地的一线销售同事组建成了可以覆盖全国的区域渠道销售，这些销售同事将配合我们两大经销商进行深度市场拓展”，采访中老付说到，“项目类的销售将会专注在行业市场及重点客户上，加强在项目的控制力和渗透力。”这样的布局让博世实现以渠道和行业项目双管齐下，进行更加专业和精细化管理。

“我们的团队不应该局限在高精尖市场的思维上，必须走向中端主流。在了解客户需求方面，要真正贴近用户，就如穿别人的鞋，只有把脚伸进去了，才能真正地了解并确保正确的解决方案。同时，我们要让过去只对博世的高端市场业务或者是会议广播熟悉的合作伙伴了解和认识到博世的改变，一起携手共同拓展中端主流市场的业务，这才是其未来博世扩展中国市场的钥匙。”付云平反复强调销售走到一线，真正为客户着想解决他们的问题。

采访中，老付还谈到需要加强对销售人员的培训，让他们成为行业的专家，从而贴近用户、贴近集成商，而不仅仅是单一的产品销售，为客户提供专业的定制化的服务与解决方案。

展望2014：巩固各产品线优势，赢得更大增长

“我们的防盗报警业务在2013年取得了稳健地增长，占据了中国市场的领导地位”，老付不无自豪地说到，“2014我们将推出更有竞争力



► 博世为中国馆提供摄像机产品

的CMS IP产品与解决方案及可视对讲产品，期待它们在中国市场有更大的作为。”

在2014年，博世旗下专业音响品牌EV通过渠道架构的优化、新产品的推出，以及基于过去一年的销售基本功积累，让我们有信心实现稳健地增长并赢得更多体育场馆与剧院类的项目。2014年也是EV品牌进入中国的第三十年，我们也会为此开展一系列的纪念与宣传活动。同样隶属于博世的内部通讯品牌RTS/TELEX也值得骄傲，它一直在市场中保持了领导地位，更是在许多重大赛事上频频崭露头角。

会议系统与公共广播系统一直以来是博世最成熟的业务，去年的销售情况受到了一些宏观因素的影响。但随着DCN多媒体网络会议系统以及斑丽数字音频矩阵系统等新品的推出，这些产品拥有更先进的技术和外观设计，可以更好地满足当今移动生活中对于便捷性和共享性的需求。同样，这些产品的推出，也为博世打开了全新的市场，如商用背景音乐市场，也让我们为新的市场表现而充满期待。

博世一直注重研发符合开放式标准的产品，而将来可融入开放式系统的产品越来越多，除了视频监控作为ONVIF标准的发起者之一，在广播会议、防盗报警、智能家居等领域也将提供更多的产品适合开放式应用。付云平强调：“博世将以开放的态度对第三方的设备、产品



▶ 博世为上海环球金融中心提供公共广播产品

进行更为高效的整合，以对用户的投资进行良好的保护，使得其投资效益最大化。”

展望2014：持续关注行业市场，完善渠道服务体系

随着渠道市场竞争越来越激烈，行业市场逐渐成为厂商逐鹿的主战场。除了继续保持在交通、银行、能源等几个传统主流行业的核心竞争力，依

据去年的经验老付认为平安城市与智能交通、制造业及商业连锁都是值得去关注的新兴市场。

行业市场和区域市场两步走战略定下来之后，如何走，如何做到兼顾？老付表示，这不仅需要强大的解决方案和产品，同时需要团队在渠道、销售模式进行革新和默契的配合。对于如何在行业市场进一步打下更为扎实的基础，他表示，博世将继续从深度和广度两个维度，扩大集成商、解决方案、软件等合作伙伴的覆盖范围。

另外，博世在安防拥有各种类型的合作伙伴，许多合作伙伴过去只对博世的高端市场业务或者是会议广播等等更加了解，如何让更多合作商了解和认识到博世的改变，一起携手共同拓展中端主流市场的业务，是其未来博世扩展中国市场的关键。“我们的核心价值是服务最终用户，产业链的价值有各自的体现，我们期望无论是在垂直行业市场还是区域市场，透过与集成商、经销代理商和最终用户的密切沟通，博世可以为他们提供定制化的解决方案，达到其深层需求，实现多赢。”老付分析道。

企业的长足发展，离不开正确策略的指定，也离不开整个团队的通力协作。2014，已然到来，当应快马加鞭，让新的策略得以实施、开花结果，这是值得期待的一年。



▶ 博世为上海东方体育中心提供视频监控、公共广播与专业音响产品

银行行业案例集锦



▶ 中国农业银行总行数据中心

成立于2005年11月，是中国农业银行生产运营工作体系中的运行、保障和处理的核心，承担全行所有金融电子数据的生产运行、技术和业务保障、生产数据管理、交易监控以及门柜业务的后台处理职能。

自农行数据中心成立起，博世安防通讯系统一直以来就是它的安防设备供应商，为其提供了接近一千路的模拟摄像机与编码器产品。理论上安防产品设备尤其是存储设备的寿命周期一般都为4-5年，到2010年时已经开始洽谈安防设备的升级方案，但是恰恰因为博世产品的高品质从未出现故障，使得升级方案拖延到现在。

现在面对新的产品更新换代，银行数据中心倾向于博世产品，说起原因博世技术支持杨晓非说到：“银行数据中心出于其行业的特殊业务功能，其上级管理单位银监会要求的录像保存时间为不小于两个月，该要求往往是一般安防项目的2倍。博世凭借高清摄像机可提供的iDNR压缩码流技术，在今后本项目的前端升级改造中至少可以帮助客户节省1半的存储空间和造价。由此可见客户真正采购的是一套能满足未来五年平台扩展升级计划的系统。”过硬的整体技术优势，成为了本项目中博世胜出的砝码。



▶ 交通银行

交通银行是中国早期四大银行之一，也是中国早期的发钞行之一。经重组成为中国第一家全国性的国有股份制商业银行。作为中国五大国有大型商业银行之一，交通银行致力于创办一流公众持股银行，打造最佳财富管理银行，开创综合经营新格局，锻造民族金融国际品牌，跻身全球经济舞台最前方。在运营过程中，除要实现各项金融业务的长足发展，保障资金、客户及员工的安全也至关重要。

为了满足交通银行的需求，实现顺利而有效的运营，博世安防通讯系统非常荣幸地赢得了此项目。为交通银行总行及河北分行配置了一整

套专业的视频监控解决方案，提供了全面细致的安防保障。其中包括53台VTC 216V04-1C、37台VDC 260V03-10P，以及6台LTC 0455/11C、5台LTC 0498/11C和3台VTI 216V04-1C(WZ16)视频监控系统。所有摄像机在光线变化的环境里仍然具有超强的灵明度和超高的清晰度，可完美的捕捉到局部画面，避免错过任何细节。所有系统的可靠性和稳定性完全匹配交通银行对于视频监控和取证搜索的需求，使银行本身和所有人员的安全得到了可靠的保证。（图片来源于网络）



▶ 民生银行

成立于1996年的中国民生银行，是中国首家主要由非公有制企业入股的全国性股份制商业银行。在业务不断发展壮大的形势下，于北京市顺义新城建立了中国民生银行总部基地。

中国民生银行总部基地总占地面积约200亩，建筑面积13.3万平方米，五栋独立大楼服务内容涵盖了总部办公中心以及多种业务中心。分别独立的五栋大楼，却要求在安防系统中实现统一集中的控制，以及相互的信息调用与权限设立。博世安防通讯系统，通过视频监控、防盗报警、门禁控制、公共广播与紧急语音疏散等多方面的系统的联动与融合，较好地满足了

中国民生银行总部基地的安防与通讯需求。

博世安防集成系统（BIS），作为一个优秀的管理平台，拥有优质的拓展性和兼容性，实现了视频监控与报警系统的联动、门禁控制与视频的联动、数字与模拟监控系统的联动、模拟矩阵联网管理等。中国民生银行总部基地五栋大楼通过BIS系统，集成了博世模拟和高清的摄像机1,500多路，1,000多个读卡器在内的门禁系统，5个报警主机覆盖了300多个报警防区，极大地保障了总部基地的安全。

机场行业案例集锦

▶ 西安咸阳国际机场3号航站楼

西安古称长安，作为举世闻名的世界四大文明古都之一，是中华文明的发源地，拥有华夏精神故乡的美誉。地处中国西北地区的核心，西安咸阳国际机场每年迎来送往约1,800万乘客，是西北地区对外交流的重要窗口，也是该区域最大的空中交通枢纽。面对日益增长的运输要求，西安咸阳国际机场二期扩建工程于2011年3月开始实施，博世凭借着高品质的技术与产品解决方案成功赢得该项目，并为该工程提供了摄像机、视频管理系统与扬声器产品。这是西部民航集团第一个采用数字化的解决方案的机场，选用博世为管理平台，实现与门禁和消防产品的联动，保证了事件发生时的快速响应。

博世在此次项目中选用了前端摄像机系列涵盖了室内球形一体摄像机、室内球形固定摄像机、室内半球一体化摄像机、室外球形一体化摄像机、室外枪型摄像机、室外高清固定摄像机、室外枪式云台摄像机等共计1,600余台摄像机，400余台室内/室外编码器，BVMS博世视频管理系统，以及用于公共广播的扬声器产品，覆盖了T3A航站楼、停车楼、IT管理中心大楼、货运楼、站前区域（即航站楼陆侧的站前广场、道路、办公区、生活区等整个陆侧区域）、飞行区、场区电力管沟七个单体建筑和区域。



▶ 上海虹桥综合交通枢纽

上海虹桥综合交通枢纽是上海城市交通规划中的重要项目，总用地面积约26.26平方公里，紧密融合了高速铁路、磁悬浮、城际铁路、高速公路客运、城市轨道交通、公共交通、民用航空等各种运输方式的集中换乘功能，整个交通枢纽集散客流量可达48万人次/日。该项目不仅在2010上海世博会举办期间承担重要的交通功能，而且将在未来的城际交通中扮演着枢纽的作用。

人员的人身安全，虹桥综合交通枢纽需要配备相应的世界一流的视频监控、Praesideo数字公共广播以及紧急语音报警系统。

博世安防通讯系统为虹桥国际机场量身打造了视频监控系统的扩建工程方案。此扩建项目采用数字与模拟相结合、集中与分布相结合的视频监控系统，具有智能化、高效率的特点。据统计，共有1,686个不同型号的博世摄像机、406通路VIP X1600编码器及Dibos硬盘录像机等设备安装在在西航站楼、交通中心、飞行区远机位站坪等区域。



▶ 成都双流机场2号航站楼

成都双流国际机场位于四川省成都市双流县北部，距离成都市建成区16km，有成都机场高速与成都市建成区相通。并且是中国中西部最繁忙的民用机场，是中国西南地区重要的航空枢纽港和客货集散地。2011年双流国际机场旅客吞吐量达到2,907.4万人次，比2010年增长11.3%，超过深圳机场，排名上升至全国第五，成为西部第一大机场，2012年年初正式被民航局确认为国家级航空枢纽机场。

力，体现中枢机场的设计要求。为了保证机场在面临高度复杂的安全防范与紧急事件时高效的应对能力，以及保证在紧急状况下旅客与工作人员的人身安全，博世安防通讯系统根据机场的需求，为其提供了顶尖的公共广播、视频监控、语音报警和会议系统解决方案。

其中，博世公共广播系统采用全数字音频网络系统，通过接口与T1广播系统连接，构成一套综合广播系统，实现T1与T2的整体运行。系统具有不少于256路音频输入和384路音频输出。

本次成都双流机场T2航站楼扩建项目，建设完成具有处理3,800万年旅客吞吐量，高峰小时11,400人次，高峰小时飞机起降86架次的能



平安城市与智能交通行业案例集锦



▶ 内蒙古鄂尔多斯市东胜区

鄂尔多斯东胜区是鄂尔多斯最大最富裕的地区，位于内蒙古自治区伊克昭盟中部偏东，是全盟政治、经济、文化中心和交通枢纽。东胜区不仅经济快速发展，更是一个平安城区的典范：2007年东胜区被评为“全国平安畅通旗县区”、2008年，东胜区被评为“平安建设先进旗区”、2009年，东胜区名列全国最安全城市第7位。

为了更好地为平安城区提供安防帮助，东胜区选择安装了博世模拟与高清视频监控产品以提升其安防系统品质。根据政府的要求，安装在道路监控的高清摄像机除了能够识别车牌外，

还能识别车的外形、外观以及车内人的基本轮廓，博世摄像机凭借着出色的日间/夜间识别能力，从十余家竞争对手中脱颖而出，为其提供了4,000余只Dinion 2X系列日夜两用型摄像机、190余只FlexiDome 1080p日夜高清摄像机、230余只AutoDome系列PTZ摄像机以及80余只红外灯等产品。（图片来源于网络）



▶ 沈阳环城高速公路

沈阳绕城高速公路，又称沈阳三环路，是中国国家高速公路网规划中北京至哈尔滨、丹东至阜新国家高速公路的重要组成部分，总长81.9公里。2013年7月31日，改造后的沈阳绕城高速已经正式全线通车。

沈阳环城高速公路是沈阳市“三环”交通格局中的最外一环，是沈阳市通向省内各地各条高速公路的总起点。其总起点位于于洪区北李官镇与京沈高速交汇点，全长82.1公里。作为重要交通路线，为有效规范交通参与者的出行行为，保障道路的安全畅通，沈阳环城高速公路需要配备相应高保障的视频监控系统。

为了更好地为平安城市建设提供安防帮助，沈阳环城高速公路最终选择安装了博世模拟与高清视频监控产品以提升其安防系统品质，包括FlexiDome1080p日夜高清摄像机、AutoDome高清1080p高清快球摄像机等。

博世安防通讯系统所提供产品在沈阳环城高速公路建设项目使用过程中可以提供清晰的图像质量，性能稳定故障率低，很好地满足了高速公路管理局的使用要求。（图片来源于网络）



▶ 安徽亳州道路监控

亳州市是安徽省省辖市，从商城王建都开始，是一座拥有三千余年历史的文化古城。在历史文化名城的身份之外，亳州同样是安徽知名的老工业基地，拥有机械制造、酿酒、卷烟、医药、纺织、食品等十几大门类。以这些雄厚的实力为依托，带动了整个城市的发展和建设。

在当地政府的规划与努力下，城市安全需要不断地完善。为了提供更加完善的城市安全设施并方便相关部门的监管，其需要一套完善的城市安全监控设备。博世，长于高清技术与产品的提供，为该项目提供了50余只Dinion系列日夜两用型1080p高清摄像机。该摄像机采用基

于CMOS的最新高清感应器，无论是白天还是夜晚都可以拍摄出更清晰、更细致的图像，并拥有高强度防暴外壳特别适用于室外环境。

博世安防通讯系统所提供产品在安徽亳州平安城市建设使用过程中可以提供清晰的图像质量，性能稳定故障率低，很好地满足了该项目使用要求，为平安城市项目安保工作做出了卓越的贡献。（图片来源于网络）

能源行业案例集锦

▶ 秦山核电站

坐落于风景秀丽、交通便利的浙江省嘉兴市海盐县，秦山核电站面临杭州湾，背靠秦山，是理想的核电站建设之地。秦山核电站的建成结束了中国大陆无核电的历史。

面对着厂区巨大以及核电站内部严苛的环境，为确保内部员工及时有效的沟通及工程的顺利运营，秦山核电站需要一套清晰稳定的公共广播与紧急语音报警系统来确保信息的及时清晰送达。在该项目中，博世安防通讯系统非常荣幸提供了一流公共广播与紧急语音疏散产品与解决方案。

秦山核电站厂区占地面积大，对公共广播与紧急语音疏散有着严格的要求。这一需求尤其体现在汽轮机厂房中，汽轮机厂房由水泥建筑，内部无移动通讯信号覆盖，而汽轮的运转带来的噪音非常大，平均值已经达到了95分贝，因此要求广播系统输出更高的声压级。

面对上述复杂的问题，来自博世安防通讯系统的工程师，在深入研究探讨与实验后，决定使用系统的呼叫堆栈功能，从而成功地解决了扬声器的啸叫问题，实现了信息的有效传达。



▶ 国家核电技术有限公司

国家核电技术有限公司数字会议系统工程，是国家核电技术有限公司总部办公楼智能化工程的重要组成部分，是国家核电举办大中型会议及日常会议的重要场所，因此，需要配备一流的会议系统来满足其专业化的需求。博世安防通讯系统有幸为其设计并配置了专业的DCN数字会议系统，提供专业化的解决方案，从而保障了其会议顺利高效的召开。

博世安防通讯系统为其提供的DCN会议系统解决方案包括了40个中央控制器、4台主席机、560个代表机，1,800红外线接收机、300个话筒连接面盘、300个话筒控制面盘、200个话筒

连接面板、200个话筒控制面板、12个红外线发射机、1,000个立体声耳机、22个红外辐射板、4台主席机等。从小组讨论，到数千人代表的参加的多语种会议，它都是理想之选，无需借助操作人员就可以处理听到的信息。其设计一流，符合人体工程学，其抗移动干扰，实现难以置信的通话清晰度。

另外，所有的会议代表机和主席装置均采用创新的平板扬声器，大大改善了声效性能，减少了声音反馈，从而实现了卓越的通话清晰度。



▶ 中国石油大厦

位于北京东城区东二环内的中国石油大厦的总建筑面积200,838平方米。作为面向世界的特大型企业的办公中枢，中国石油大厦采各家之所长，集中联控，致力成为智能型总部大厦。为了增强企业运营效率及安全性，中石油大厦需要一套稳定性强、灵活性高的视频监控系统。在该项目中，博世安防通讯系统非常荣幸为北京中石油大厦提供一整套数字视频监控系统，实现监控系统的网络化数字化。

凭借在视频监控系统项目的领先技术，博世安防通讯为中石油大厦配置了一套涵盖了后端管理软件平台、前端编解码器等在内的数字监控

系统，包括40台通过专用网络来传输视频及控制信号的VideoJet8008编码器；42台用于电视墙显示视频的VIP XD解码器，通过无限通道VIDOS视频管理软件对整个系统进行管理。

博世安防通讯旗下的VIDOS是一款独特且功能强大的视频监控系统。VideoJet编码器拥有无以伦比的录像灵活性，而VIP XD解码器能够以每秒高达25/30幅图像的速度，通过IP网络显示拥有DVD品质的H.264、MPEG-4和MPEG-2编码视频。拥有卓越视频监控系统技术，博世安防通讯系统成为中石油大厦的最佳选择。



工业园区行业案例集锦



▶ 杭州卷烟厂

杭州卷烟新厂隶属于中烟集团，是500家最佳经济效益最大经营规模工业企业之一。根据其需求，提供的安防监控系统必须实现全方位、全天候的监控，监控的范围应该覆盖整个厂区，并满足其各部门的使用需求。

面对这些要求，摄像机的高清晰度、监控广度和灵敏度成了需求的关键，而博世在这一方面当仁不让。面对生产部门监控车间范围广、出事点位不固定、摄像机吊顶高等特点，博世安防通讯系统为其安装了高清的球型固定摄像机，拥有高清的分辨率并且可以根据需要实现镜头的快速旋转以实现定位，并且查看范围大。

博世的高清摄像机为杭州卷烟厂实现了监控系统和生产设备的联动，让两个部门在管理权限有所交叉时实现相互调阅相关视频，并通过优先级别的设置保障最核心部门的使用权限，保障生产与厂区的安全。“相比原来的模拟监控设备，新安装的博世数字监控系统很大程度提高了生产线上监控画面的清晰度”，博世视频监控技术支持人员杨晓非在采访中谈到，“在这样一套数字系统安装之后，杭州卷烟厂的监控设备已经跳出了一般的安全保护的基础功能，而升级成为了生产运营的保障，为厂区的安全运营与全自动化生产保驾护航。”



▶ 东风本田汽车有限公司

东风本田汽车有限公司是一家由东风汽车集团股份有限公司与日本本田技研工业株式会社各出资50%共同组建的整车生产经营企业。公司成立以来，快速发展，经营质量持续看好，有着良好的发展前景。随着公司的快速发展，东风本田汽车有限公司内外部的沟通需求日益增加，为了提升会议的有效性，东风本田选择了博世会议系统。

东风本田为其多功能厅安装了多功能无线、红外同传系统，他们选用了博世15只无线会议设备跟100套红外同传设备。此多功能厅建成后能满足东风本田汽车有限公司每年两次大型董

事会议同声传译会议、以及日常各种大中型会议需要。

另外，东风本田公司还采用了博世的无线语言分配系统Integrus，该系统是一款通过红外线辐射进行音频信号无线传播的系统。它可应用于需要使用多种语言的国际性会议的同声传译系统中。Integrus最突出的方面就是它对各种照明系统的完全抗扰性，通过使用更高的频段（2到8MHz），Integrus的工作通道超过了所有类型的会场灯光所能达到的范围，为您提供完美的接受信号。



▶ 基伊埃工厂

是德国独资企业，公司致力于液体/粉体加工工程系统的设计、制造和供应，并提供食品、酿造、饮料、乳品、医药、化妆品和化工行业的项目管理。GEA新工厂项目需要一套包括监控系统、周界报警和门禁控制在内的安防管理系统，为整个厂区及生产车间、仓库和办公等区域提供全方位的安全防护。

博世安防通讯系统为基伊埃工厂精心设计了一套稳定可靠、简便易用的安防管理系统，包括周界报警、视频监控和门禁系统等，全系统支持30多个读卡器(含门禁、考勤、餐厅等)，30多个摄像机以及10多对周界探测器。

简便易用的博世快捷门禁控制系统提供了工厂限制区域通行管理功能，同时也规范了工厂内部安全管理流程，并有效提高其工作效率。领先的AEC门禁系统把Web服务器特性与门禁管理的功能进行了完美地融合，操作员可通过内部网络随时随地对系统进行管理，并有效降低了整体实施成本。性能卓越的博世视频监控系统监控区域覆盖了工厂周界和室内外的重要场所，能够提供完美的图像，创新的AutoDome球形摄像机和Dinion摄像机在光线变化的环境里仍然具有超强的灵敏度，能够完美捕捉局部细节，为实时监视及事件取证提供了保障。

酒店、零售与商业楼宇行业案例集锦

▶ 宁波柏悦酒店

坐落于享有“西子风韵、太湖气魄”美誉的宁波东钱湖畔，是凯悦国际酒店管理集团旗下的五星级休闲度假酒店。总用地面积10万平方米，由五大区域共97幢单体建筑组成。其落户开业为东钱湖旅游度假区旅游产业发展提供巨大潜力。为了确保酒店在面临复杂的安全防范和紧急事件时有序高效的应对能力，保障酒店工作人员和住客的人身安全，宁波柏悦酒店对视频监控系统有着极高的要求。博世有幸为其量身定制了一系列专业视频监控解决方案，为酒店的高效运营提供强有力的保障。

在此项目中，博世为其提供了先进的视频监控

解决方案，包括142台VDC-241半球摄像机、35台VG4-313 PTZ摄像机、43台LTC 0455固定摄像机、51台LTC 0488固定摄像机以及LTC8900矩阵系统。整个系统的可靠性和稳定性能轻松胜任酒店对于视频监控的各种需求，同时，优雅的外观设计同酒店尊贵的气质相得益彰，尽情展现了酒店低调中的奢华。博世先进的视频监控系统完美契合了宁波柏悦酒店的相关需求，顺利实现了酒店对于监控效果的要求。酒店工程部负责人表示非常满意博世长久以来的品质保证，目前所有系统都顺利运行，图像清晰，操作便捷，并深信博世的產品将是酒店顺利运营的长久合作伙伴。



▶ C&A时装零售店

C&A是全球著名的时装零售品牌，以其适合多种场合，并为家庭成员带来领先的时尚潮流产品而享誉全球。自1841年在荷兰成立以来，C&A的零售业务已遍及全球20个国家，拥有超过1,700家专卖店，并将持续扩张。2005年4月，C&A获准在上海注册成立了一家外商独资企业，自此，C&A在中国内地的所有专卖店都将由C&A（中国）直接经营和管理。

为了满足C&A在中国长期发展的需求，商店的广播系统尤为重要。拥有卓越产品品质的博世成功赢得了C&A项目，并为其提供了一整套专业的公共广播系统，满足了C&A对于公共广播系统的高要求。

C&A作为潮流时装品牌店，更加注重公共广播的音质，它需要通过播放具有特色风格的音乐来烘托商场环境，使顾客有更加强烈的购物欲望，达到轻松舒适的购物体验。因此，在斑丽公共广播系统之上，博世为其配置了超音效吸顶扬声器和低音扬声器，两款扬声器具有卓越的语言和音乐还原能力，安装便捷迅速、设置简易。同时，具有防火型号和附件，符合了国际语音疏散标准要求。此外，博世也为其提供了壁挂式扬声器，独特的声场导向技术使声音能够均衡覆盖全场，以保证在突发状况时能充分发挥作用，成为紧急时刻安全有序的保障。这些扬声器外观低调简约，与整个商店氛围浑然天成。



▶ 天津文化中心

是天津标志性文化建筑群，同样也是全国规模最大的文化休闲中心。天津银河国际购物中心，面对购物中心人员庞杂、人流如织等特点，需要在多角度设置摄像机产品，而这些摄像机的统一管理以及录像成为一个非常艰巨的任务。在这些项目中，博世非常荣幸参与到了天津银河国际购物中心的视频监控项目中。

博世安防通讯系统视频监控产品拥有出色的稳定性和管理性能，为天津银河国际购物中心提供了专业的视频监控解决方案，涵盖了159台VIPX 1600XF编码器、54台VIPXD编码器、86台DLA-AIOXL1-08AT存储设备以及博世视频管

理系统BVMS。其中，博世视频管理系统BVMS拥有出色的视频管理能力，在此项目中，轻松实现了对2千余路的视频管理。

面对天津文化中心这一项目，博世安防通讯系统技术支持经理吴晓明说到：“博世的视频监控系统简单易用，稳定性和兼容性强，这点在这个项目中得到了充分的体现。我们本来以为在这么大型的项目中调试一定会遇到不少问题，并为此做了精心准备，但事实证明这些都是多余的。”目前，这些产品都完成安装，并实现了平稳的运营。



选择博世，共赢未来

博世视频监控商业类11款明星产品与解决方案

2014年，博世安防通讯系统针对市场推出了视频监控Go Big（快速市场增长）计划。该计划的实施期望进一步拓展销售渠道，招募高资质的合作伙伴，并携手在这个充满机遇的市场，实现彼此的目标，共绘美好的蓝图。

在此，我们为您列出了首次推出适用于商业领域的11款明星产品以及简易的系统图示例，帮助您快速地查找、配置甚至创造完美的安防系统。

博世IP视频监控解决方案

该解决方案涵盖了高清摄像机、DIVAR磁盘阵列一体机产品，适用于中小型应用场合，比如商店、连锁超市、加油站、办公室等场合。具有方便安装、配置快捷等特点，并具备博世产品所具有的高稳定性的特点。

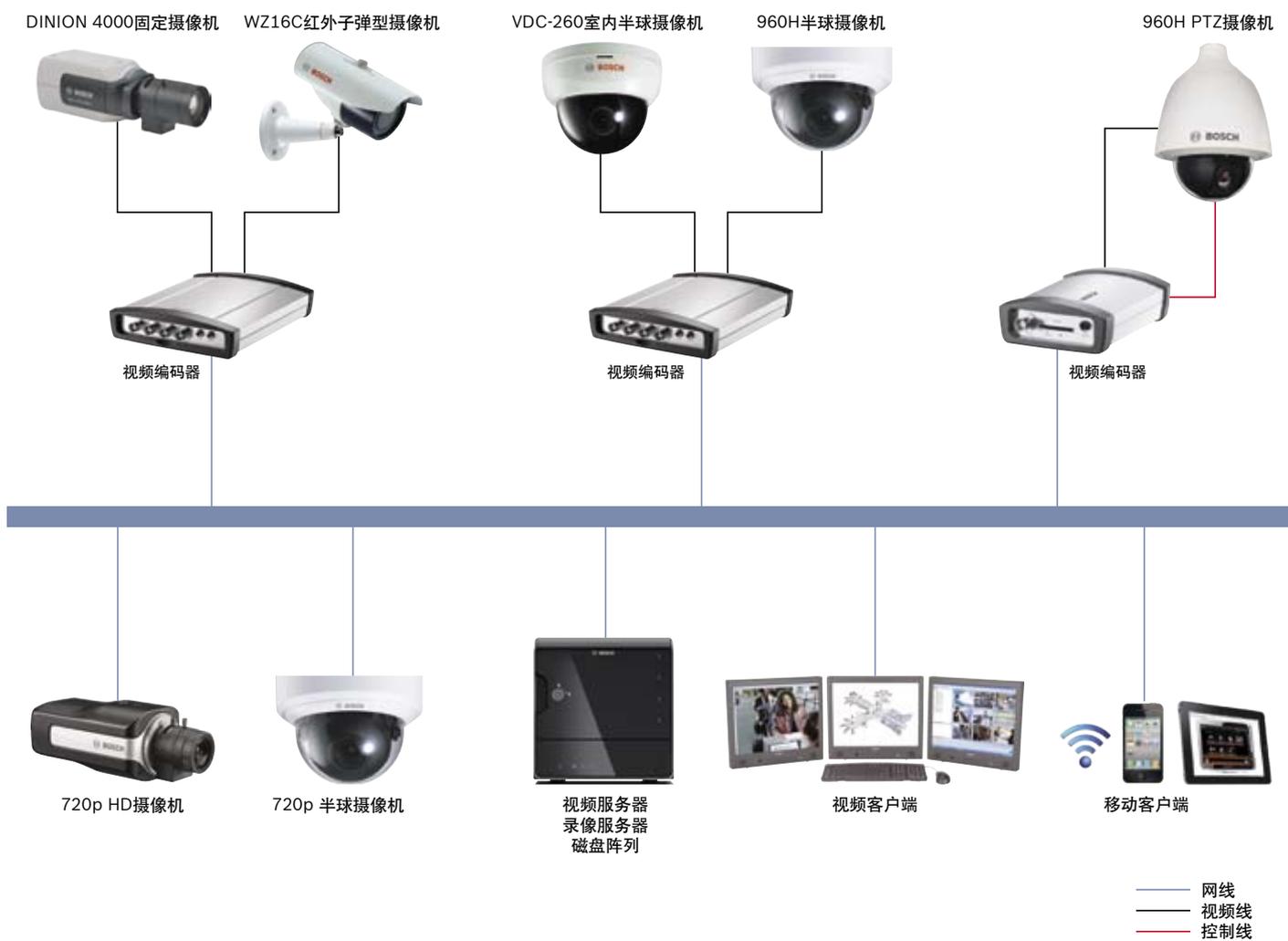


► 博世IP视频监控解决方案系统图示例



博世Hybrid视频监控解决方案

该视频监控解决方案采用模拟和数字混合的形式，涵盖了模拟摄像机、IP摄像机、视频编码器、DIVAR磁盘阵列一体机产品。即使使用了模拟产品，本质上还是采用数字的方式，通过编码器实现对模拟摄像机的接入和管理。该解决方案同样适用于预算较低的中小型应用场所，比如商店、连锁超市、加油站、办公室等。



► 博世Hybrid视频监控解决方案系统案例图

适用于博世IP视频监控解决方案的产品组合

DINION 4000 HD日/夜摄像机



- ▶ 720P分辨率
- ▶ iDNR可降低30%的带宽和存储需求
- ▶ 支持SD卡存储
- ▶ 76dB动态范围
- ▶ 支持ROI
- ▶ 支持双向音频，内置麦克风

FLEXIDOME 4000 HD日/夜半球摄像机



- ▶ 720P分辨率
- ▶ iDNR可降低30%的带宽和存储需求
- ▶ 支持SD卡存储
- ▶ 76dB动态范围
- ▶ 支持ROI
- ▶ 支持双向音频

DIVAR IP 3000磁盘阵列一体机



- ▶ 内置BVMS
- ▶ 支持4个硬盘位，提供最大8TB的存储容量
- ▶ 支持最大32个通道的摄像机
- ▶ 支持Dynamic Transcoding

适用于博世Hybrid视频监控解决方案的产品组合

DINION 4000 彩色摄像机



- ▶ 720TVL传感器
- ▶ 电子彩转黑
- ▶ 隐私区域，移动侦测，HLC，DNR，数字WDR

DINION 4000 日/夜摄像机



- ▶ 720TVL传感器
- ▶ 机械红外滤镜
- ▶ 隐私区域，移动侦测，HLC，DNR，数字WDR

WZ16C 红外子弹型摄像机



- ▶ 540TVL
- ▶ 20米红外夜视距离
- ▶ 数字降噪，隐私遮挡
- ▶ 符合IP66

选择博世 共赢未来

VDC-260室内半球摄像机



- ▶ 540TVL
- ▶ 机械红外滤镜
- ▶ 数字降噪
- ▶ 三轴向调整
- ▶ 隐私区域，移动侦测

960H半球摄像机



- ▶ 720TVL传感器
- ▶ 数字宽动态
- ▶ 数字降噪
- ▶ 三轴向调整
- ▶ 隐私区域，移动侦测

960H宽动态半球摄像机



- ▶ 720TVL传感器
- ▶ 机械红外滤镜
- ▶ 数字宽动态
- ▶ 数字降噪3DNR
- ▶ 三轴向调整
- ▶ 隐私区域，移动侦测

960H PTZ摄像机（室内）



- ▶ 720TVL传感器
- ▶ 36X光学变焦，12X数字变焦
- ▶ 宽动态范围
- ▶ 隐私区域，移动侦测，对比度增强
- ▶ 符合IP66，IK10

960H PTZ摄像机（室外）



- ▶ 720TVL传感器
- ▶ 36X光学变焦，12X数字变焦
- ▶ 宽动态范围
- ▶ 隐私区域，移动侦测，对比度增强
- ▶ 符合IP66，IK10
- ▶ 工作温度：-40 - -50°C

DIVAR IP 3000磁盘阵列一体机



- ▶ 内置BVMS
- ▶ 支持4个硬盘位，提供最大8TB的存储容量
- ▶ 支持最大32个通道的摄像机
- ▶ 支持Dynamic Transcoding

具备敏锐的监测能力

适用于挑战环境下的FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机



► 博世FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机

- 全黑条件下仍可生成清晰可用的图像
- 拥有防暴防拆的特性
- 带宽消耗量和存储成本下降50%

现在优秀的视频监控系统必须有能力监控照明条件不佳、易受破坏的场所。博世新推出的FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机能够很好地满足这些要求，特别适用于公交车站、护理中心和医院这样的关键场所。此款摄像机通过提供可用的清晰视频画面（甚至是在全黑环境下），实现视频监控，是保护公交乘客和病患安全的一款真正意义上的预防工具。安保人员将能更快洞察到周围环境的变化，从而能及早介入。

像等候室这样的场所很容易发生破坏活动，而且监控设备本身也是最易遭到破坏的对象。最

基本的问题可能就是照明条件不佳，甚至是全黑环境，但仍必须利用最少数量的摄像机来覆盖整个场所，同时提供额外照明，并具备防暴防拆功能。FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机能够满足这些需求，具备清晰度高、监控视角广、细节最清晰和图像可用性最高的特点，它的广角鱼眼镜头能覆盖被监控区的各个角落。此外，为了提供所需的额外照明，还集成了主动红外LED灯，用于在全黑环境中仍能获得清晰的视频。此型摄像机结构坚固，无把手设计，防拆能力更强。最后，它还配备了最新的基于内容成像技术，减少了带宽消耗，借助智能动态画面降噪（iDNR），使得存储成本最高可下降50%。此创新功能禁用了所有不相关的画面噪声工件，因此从根本上减少了所需带宽。

“为照明条件苛刻的单一环境或场所中提供更好的保护对于视频监控来说，是一项日益重要的要求，”博世安防系统视频监控产品市场经理邓刚解释说。“全新FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机代表的解决方案不仅适用于一般应用场合，也同样适用于需要额外保护的工业环境。”

FLEXIDOME IP 9000 MP墙角安装摄像机能与博世的各种安防软件和录像解决方案（例如，视频管理系统BVMS和DIVAR IP录像机）以及第三方供应商提供的类似产品（例如，符合ONVIF标准的系统）相集成。集成合作伙伴计划也支持此型摄像机，它能使合作伙伴即时访问在线工具，轻松进行集成。

- ▶ 高品质图像
- ▶ 智能视频分析
- ▶ 低带宽
- ▶ 高效存储

光线太暗？不用拉灯！ 星光系列高清摄像机 让您一目了然！



即使在极其昏暗的光照条件下，博世星光系列摄像机仍可以提供高品质的图像。博世星光系列涵盖了DINION 720P高清、FLEXIDOME 720P高清防暴与防暴增强型半球摄像机产品，集成了先进的高感光元件，结合低照度图像处理和提升技术，有效智能地抑制图像噪声，实现高清安防在低照度环境中应用的真正突破。博世全新的星光系列高清摄像机配合应用App（App商店中搜索 Bosch Security）在克服带宽限制的前提下，让高清无处不在。

查看我们全新的高清视频解决方案，请点击 <http://cn.boschsecurity.com>



BOSCH

博世 科技成就生活之美

博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：security@cn.bosch.com

- ▶ 高品质图像
- ▶ 智能视频分析
- ▶ 低带宽
- ▶ 高效存储

集大成于一体， 让管理游刃有余



博世视频管理系统(BVMS 4.5)，是一款功能强大、运行稳定、操作简便的数字视频管理系统。升级后的BVMS继续支持博世高清摄像机及备受赞誉的博世监控存储技术，融合先进的智能视频分析(IVA)和智能取证搜索能力，更能在低带宽条件下提供高清视频的远程监控。更多信息，敬请浏览 <http://cn.boschsecurity.com>



BOSCH

博世 科技成就生活之美

博世安防通讯系统

服务热线: 400-8310-669

咨询邮箱: security@cn.bosch.com

博世推出VIDEOJET系列的两款新式解码器

带来经济性的高清视频显示



▶ 博世VIDEOJET系列两款新式解码器

- ▶ 无需其它PC或软件
- ▶ 拥有高清品质的卓越性能

引入VIDEOJET解码器3000和VIDEOJET解码器7000后，博世在其解码器系列产品中增加了两款全新视频流解决方案，适用于优质高清图像IP摄像机，可以应用到大型平板监视器或监视墙等不同应用。

提供不同的显示选项时，两种解码器的设计目的在于无需增加PC或软件就能对视频信号解码。因此，它们支持向IP技术过渡时视频监控系统的经济性升级。不仅易于安装，固件还可进行远程升级，使解码器时刻保持最新版本。

VIDEOJET解码器3000解决了视频系统中愈发突出的问题：使用最新的IP摄像机作为图像源，而模拟技术仍然在图像监视器中使用。VIDEOJET 3000缩小了这一差距，在解码阶段即实现了全高清品质。

VIDEOJET解码器3000让使用IP网络的PAL、NTSC或高清图像源提供的H.264解码视频显示达到最高每秒60帧的速度。VIDEOJET解码器能够在全屏模式下解码单一高清视频流或在四屏模式下同时解码最多4个标清视频流。因为其直接驱动HDMI显示器，解码器非常适合平板监控器应用。或者，解码器还能通过复合视频BNC输出与模拟监控器连接。此外，解码器提供一路平行于视频流的双向音频通信。

通过可选IP矩阵许可证，支持 IntuiKey 键盘，并与视频客户端和视频管理系统整合。VIDEOJET解码器3000应用范围包括了从最小型单机应用一直到大型或分布式中心控制应用的各种解决方案。

VIDEOJET解码器7000显示来自摄像机和编码器的高清和标清视频。除了VIDEOJET解码器3000提供的功能外，它还能直接驱动两个高清显示器，每台显示器都具有可独立配置的屏幕

布局，尤其适用于平板监视器墙。此外，任何一种视频流和分辨率均能以最高的清晰度解码和缩放至想要的视频窗口。摄像机视频流的简化显示支持安保人员关注视频内容，而不是被迫克服技术局限性。

系统基于嵌入式操作系统和 VideoSDK 5 高清监控墙软件运行，两者均为高清视频解码量身打造。

“VIDEOJET解码器系列的新产品支持高清IP视频流的流畅播放，加强监控人员的环境感知能力，” 博世安防通讯系统产品市场经理胡超表示：“通过减少对额外PC和软件的需求，可以降低客户的成本，从而将空闲资源用于其它投资，例如，从模拟监控器移至全新数字高清监控器。”

博世为防盗报警控制主机推出新型无线外围设备

RADION系列提供卓越的探测范围，安装简单

- ▶ 完整的产品组合，可满足多种应用要求
- ▶ 轻松注册和诊断，简化了安装和维护工作
- ▶ 高性价比设备，系统成本更低

博世安防通讯系统推出了用于博世防盗报警控制主机的RADION系列无线外围设备。新系统满足了一般地产和小型商业应用的需求，通过增加一个或多个中继器来扩大探测范围，可以轻松扩展到更大型的应用场合。

RADION拥有出色的可靠性，能在433兆赫兹(MHz)的频段内运行，发射功率更高，穿透建筑材料性能更强。中继器可用于改善通信不畅区域内的通信质量，增加了设计灵活性。此

设备的电池续航能力格外出众，能够可靠运行数年时间。

RADION的推出旨在与最新一代博世防盗报警控制主机无缝集成使用，安装和维护轻松自如。技术人员可以使用任何控制主机的键盘来输入设备的RFID，从而向系统进行注册。或者，技术人员也可以输入无线配置菜单，并在无线设备中安装电池来启动自动设备注册。通过任何键盘或远程编程软件都可进行故障诊断，简化了维护工作。远程设备注册、配置和诊断有助于减少高昂的现场工作费用，使得技术人员在现场的工作效率更高。

通过博世防盗报警控制主机，RADION接收器可与各种发射器无缝集成到无线网络中。在完整的外围设备系列的支持下，RADION几乎可满足任何应用要求。

- ▶ 移动探测器包括防宠物单红外和三技术型号
- ▶ 两键和四键遥控钥匙扣能通过对定制功能进行编程来布防和撤防
- ▶ 便携和位置固定的紧急按钮含单键或双键，减少了误操作的可能性
- ▶ 针对门窗磁提供表面安装和嵌入式安装
- ▶ 通用发射器用于监视门、窗和其他干触点
- ▶ 其他专用发射器包括玻璃破碎探测器，以及钱夹触发器

RADION PIR 和 PIR C



- ▶ 目前提供两种型号。探测区域为 12 米 x 12 米 (40 英尺 x 40 英尺) 的 PIR 装置，探测区域为 12 米 x 1.5 米 (40 英尺 x 5 英尺) 的 PIR C 装置

RADION TriTech



- ▶ 11 米 x 11 米 (35 英尺 x 35 英尺) 探测范围
- ▶ 防宠物功能，宠物最大重量可为 45 千克 (100 磅)

RADION 玻璃破碎探测器



- ▶ 双频声学探测技术
- ▶ 滑动自锁式外壳，易于安装
- ▶ 使用一个用户可更换的 CR123A 锂电池，工作寿命长达5年

RADION 遥控器



- ▶ 防水防尘
- ▶ 布防、撤防和应急功能
- ▶ 由用户指定打开和关闭信号的精确报告

RADION 紧急按钮



- ▶ 防水防尘
- ▶ 通过用户发送紧急警报进行唯一的识别
- ▶ 单键或双键版本，减少错误激活

RADION 通用发射器



- ▶ 内单个报警回路输入可配置为与几乎所有常开或常闭外部探测器配合使用
- ▶ 集成磁控舌簧开关触点



BOSCH

華際系統 VISION COM

华际只做最专业的报警运营服务解决方案 ——网络化、专业化、可视化



17年，我们专注开发面向中国市场的“安防运营服务综合接警平台”
全国数百家大、中型报警中心选择了我们

17年，我们专注提供面向中国市场的金融、商业、民用解决方案
全国数百家大、中型报警中心选择了我们

17年，我们专注“行业增值拓展、中心保障和运营交流”
全国数百家大、中型报警中心选择了我们

新一代报警运营服务



巡检110



短信服务



自助查询



录音服务



电子地图



双机热备



运营收费



网络报警



远程控制



视频联动



人机定位

www.huaji.cc

总 部：深圳市福田区上步南路锦峰大厦19楼CDE
北京公司：北京市西城区马连道25号中基大厦9003,9008室
上海公司：上海市普陀区兰溪路900弄15号816-819室
成都办事处：成都市武侯区航空路7号华尔兹广场B栋508

总机：0755-82078899
电话：010-83993883
电话：021-64026011
电话：028-85583110





Electro-Voice



ETX

有源音箱

10 · 12 · 15 · 15 3分频率
15 低音扬声器 · 18 低音扬声器

- 集成DSP的D类1800W（超低频）和2000W（全频）功率放大器，用高灵敏度，低失真率的换能器（包含DVX和SMX系列低音单元和精密DH3-B钛高频压缩驱动器）实现高声压级还原。
- EVCoat饰面的18毫米，13层桦木胶合板箱体，轻便、耐用而且紧凑；八个安装点可用于永久固定安装；定制的压铸铝支架安装接口、把手以及其他配件。



强大性能，卓越声效

智能力量

智能设计，革新技术



- EV的FIR驱动器采用了最新有限脉冲响应（FIR）滤波技术，优化换能器的线性特性以及先进的限幅器算法，实现峰值保护和换能器过热保护。
- 通过一个直观的单旋钮界面完成DSP控制。液晶屏的应用方便了系统的设置和监控：包括限幅状态，输入电平控制/指示灯和主音量控制，确保最佳的增益设定。超低音箱配有预设可以实现真正的心型指向。
- EV专利的信号同步换能器（SST）波导设计提供精确而恒指向的覆盖角度，满足所有系统的配置。波导根据每一款ETX型号进行专门的定制和优化。

博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：electrovoice@cn.bosch.com

www.electrovoice.com/ETX

Electro-Voice在2014年NAMM展会推出全新ETX便携式有源音箱



▶ EV ETX便携式有源音箱

- ▶ 智能技术，革新设计
- ▶ 强大性能，卓越声效

2014年1月23日，2014年NAMM展会在阿纳海姆，加州举办。借此契机，EV全球同步推出了全新ETX有源音箱，该系列产品基于业界领先的创新技术和EV85年的传统电声音响工程历史，提供当今市场上最先进的专业便携式有源扬声器。

ETX有源音箱拥有三个两分频型号（10英寸，12英寸和15英寸，并且均安装了精密钛高频压缩驱动器），一个三分频型号（15英寸，包含一个6.5英寸MF驱动以及一个精密钛高频压缩驱动器），和两个超低频型号（分别为15英寸和18英寸的驱动器）。

ETX有源音箱定位高于ZLX和Live X系列，这样也就完成了EV便携式音箱三重奏。每一种都致力于在该价位上提供最一流的性能。（在2013年NAMM展会上推出的ZLX是EV有史以来所推出的最成功的产品，并且现在已成为美国该类产品中的佼佼者）。

ETX有源音箱每一款都有紧凑、高档木质的外观，而音箱的独特性能使ETX有源音箱与众不同。这些革新工业设计、智能技术的结合使得ETX有源音箱在所有应用程序中都有出色表现。由EV设计的高效换能器、高功率D类放大器、信号同步换能器（SST）波导设计以及智能FIR驱动的DSP技术协同工作，以在最高声压级下提供无与伦比的EV声音品质和精确的覆盖角度。

智能技术，革新设计

- ▶ EV的FIR驱动器采用了最新的有限脉冲响应（FIR）滤波技术来优化换能器的线性特性以及先进的限幅器算法，实现峰值保护和换能器过热保护。
- ▶ 通过一个直观的单旋钮界面完成DSP控制。液晶屏的应用方便了系统的设置和监控；包括限幅状态，输入电平控制/指示灯和主音量控制，确保最佳的增益设定。超低音箱配有预设可以实现真正的心型指向。
- ▶ EV专利的信号同步换能器（SST）波导设计提供精确而恒指向的覆盖角度，能满足所有系统的配置。波导根据每一款ETX有源音箱型号进行专门定制和优化。

强大性能，卓越声效

- ▶ 业界领先的组件造就EV高品质音质传奇并赢得专业人士的信赖；集成DSP的D类1800W（超低频）和2000W（全频）功率放大器，用高灵敏度，低失真率的换能器（包含DVX和SMX系列低音单元和精密DH3-B钛高频压缩驱动器）实现高声压级还原。
- ▶ EV Coat饰面的18毫米，13层桦木胶合板箱体，轻便、耐用而且紧凑；八个安装点可用于永久固定安装；定制的压铸铝支架安装接口、把手以及其他配件。



▶ EV ETX便携式有源音箱

博世为索契新建的五星级酒店提供安防保障



▶ 索契丽笙酒店与会议中心

恰逢索契有史以来举办的最盛大活动，新建的五星级丽笙酒店与会议中心(Radisson Blu Resort & Congress Centre)举行了开幕仪式。

博世为丽笙度假酒店和会议中心提供安防保障，并通过博世安防通讯集成系统(BIS)实现了对综合视频监控系统、公共广播和紧急语音疏散系统以及火灾报警产品的集成和集中管理。

坐落于黑海沿岸，丽笙度假酒店与会议中心设有500多间客房，三间餐厅，健身中心及SPA等设施。丽笙度假酒店还拥有在俄罗斯南部最大的与酒店连接的会议中心之一，包括11间会议室，其中总理厅占地约1,500平方米。

由于酒店的不同部分有不同的安防需求，基于LLC svyaz计算机安装程序的Krasnodar设计了一套网络解决方案，将11个独立的防火板和8,000余防火探测器集成到一个系统以集中管

理。博世火灾报警系统与博世斑丽公共广播紧密结合为特殊情况下紧急疏散提供安全保障。视频监控方案则包括了近300个IP摄像机，并且这些摄像机由博世视频管理系统进行统一控制。此外，博世智能视频分析(IVA)能够可靠地检测出紧急情况，以减少人力劳动的开支。

博世安防通讯系统在俄罗斯的销售主管在访问中谈到：“安全保障无疑是索契这些天首要问题，然而，丽笙度假酒店有更加长远的考虑。他们需要的是长期的安防解决方案，并因此决定安装一个基于开放标准的集成和高度可扩展的安防系统。这将使他们在任何需要时，能够很容易地扩展和修改现有的解决方案，甚至当需求变化时，也能利用初始投资。”

RTS内通系统为美国全国广播公司奥林匹克节目组成功转播2014索契冬奥会提供通信设备和支



▶ 博世RTS内通系统

2014年2月4日，纽约，美国全国广播公司(全美三大商业广播电视公司之一)奥林匹克节目组选中RTS来助力其转播索契冬奥会，该部门

是美国全国广播公司体育集团下的一个分支，致力于在2月6日至2月23日期间转播2014俄罗斯索契冬奥会。美国全国广播公司奥林匹克部

高级副总裁兼工程师David Mazza以及RTS销售总监Harry Klane共同宣布了此消息。

Klane说：“作为对于美国全国广播公司奥林匹克节目组的承诺，RTS为此专门配备了一名专家。一旦发生任何情况，这名RTS专家将提供专业的现场支持。在过去几年里，美国全国广播公司奥林匹克节目组因其庞大的业务，成为了RTS内通系统使用频次最高的用户。考虑到在冬奥会期间需要一个覆盖范围更广泛的全球网络，美国国家广播公司创建了这个世上最大的内部通讯系统。”

作为美国全国广播公司奥林匹克节目组通信工程主管，John Pastore在采访中说到：“我们非常高兴能够同RTS合作，我们也相信此技术的应用将会为NBC环球提供设备间的无缝集成。”

关于美国广播公司奥林匹克节目组

美国全国广播公司体育集团下的一个部门，该部门主要负责生产，规划和促进广播公司的奥运赛事报道。它以呈现无与伦比的奥运遗产、屡获殊荣的产品以及聚集全美电视史上最大的观众群能力而闻名于世。

RTS为第20届MTV欧洲音乐大奖颁奖典礼完美实况转播保驾护航



▶ 博世RTS内通系统安装于现场

- ▶ 有5,000万观众观看了2013年11月10日在阿姆斯特丹举办的第20届MTV欧洲音乐大奖颁奖典礼的实况转播，1.5亿观众通过网络进行观看
- ▶ 广播专业公司UNITED负责全球转播的现场电视画面和声效
- ▶ RTS对讲系统保证了无缺陷通信

11月10日，第20届MTV欧洲音乐大奖颁奖典礼在阿姆斯特丹的Ziggo Dome音乐厅隆重举行。60多个国家约5,000万歌迷观看了此次典礼的实况转播。此次盛会上多名国际级音乐偶像进行了表演，包括Eminem、布鲁诺·马尔斯（Bruno Mars）、凯蒂·佩里（Katy Perry）、麦莉·赛勒斯（Miley Cyrus）和莱昂国王（Kings of Leon）乐队等。这是荷兰希尔

弗瑟姆地区广播专业公司UNITED第一次全面负责这样大型活动的转播工作。UNITED为此雇用了150多名工作人员从四个不同的位置捕捉画面和声音，利用的设备包括5辆转播车、6个上行站、2个下行站和2辆录音车。

“EMA是国际上享有盛誉的音乐盛会，规模宏大，举办难度颇高，”UNITED体育赛事事业部经理Bolke Burnaby Lautier回忆说。“不夸张的说，全球有数百万人会通过电视和互联网观看实况转播，任何技术方面的故障都无疑是一场灾难。”因此，各个实况转播点之间的通信质量对于最终的信号输出效果至关重要。为此，UNITED为所有部署的转播车选用了可靠的RTS对讲系统。其中一个重要的转播设备是UNITED的OB14，它支持高清技术，用作流动

控制室来控制总体音效。现场通信的中枢系统来自RTS，它采用144 x 144端口配置，连接到OB14中带彩色显示屏的31个键控通话面板（KP-32 CLD或KP-12 CLD）。该系统通过转播车上连到第二个ADAM框架，此框架支持舞台上的28个外接面板。6个2W/4W RTS数字混合接口以及RTS TW BP-325双通道腰包式发射器，共同构成了现场完整的通信设备系列，令人印象深刻。

在其他UNITED的场外转播车中安装的OB15、OB8和OB12都具有类似功能：RTS对讲设备能够随时提供无缺陷通信。此外，OB12中还运用了RTS ADAM数字阵列，OB15中运用了RTS Cronus阵列，包括23个键控通话面板、8个2W/4W接口和20个腰包式发射器，这些产品全部来自RTS，用作外围设备。在OB8的对讲解决方案的核心系统中还提供了Cronus阵列。考虑到现场工作人员，还包括通过180个无线发射器发生的音效。这些音效拆分后通过21个信道传输，这些信道也会连到RTS对讲系统。

“从技术上来说，实况转播与录制表演用于刻录DVD没有任何区别，”Lautier解释说。

“让情况变得复杂的原因是我们得实时转播表演。这包括协调来自四个舞台的输入，安排插播商业广告的时间以及全球各个MTV频道的输入。”总之，通信系统预计涉及世界各地共400多人，因此Lautier完全有理由增加通信工作人员：“负责对讲系统的工程师Hilbert Flokstra是这一庞大、复杂通信网络的核心人员。”

据Lautier表示，演出效果非常棒。“我们总是会对RTS产品的可靠性和高品质惊叹不已，”Lautier表示。“我们在当天的盛会上实现了完美的通信，这一切离不开训练有素的团队，以及RTS设备的效率和可靠性。”





北京益泰方原电子有限公司是博世安保通讯金牌授权经销商,是博世旗下国际著名音响品牌Electro-Voice的经销商。

我们不仅是一家代理、销售世界知名品牌的公司,而且可以为客户提供会议系统、同声传译系统、无线讨论系统、数字公共广播系统、专业音响系统、视频监控系统、报警等系统的全面解决方案,并且为客户提供产品安装指导、系统调试等技术服务。

地址:北京市海淀区紫竹院路31号华澳中心嘉惠苑东厅B2 联系电话:86-10-68459348

广州(86-20-85613470) 上海(86-21-33872108) 江西(86-791-86201688) 太原(86-351-7027377) 西安(86-29-88376660) 新疆(86-991-4618939)

博世旗下专业音响品牌DYNACORD成功进驻昆明欢乐汇娱乐中心

- ▶ 120余只扬声器，60余台功放，打造新秀娱乐圣地
- ▶ 用声音证实品质，用品牌提升格调

对于娱乐场所而言，选择优质的音响设备是一永恒的话题，不仅能让往来的顾客聆听优质的声音，更能提升整个娱乐场所的格调。为了符合该中心致力于打造成为新秀娱乐圣地，博世安防通讯系统旗下的专业音响品牌DYNACORD成功进驻了该场所，为实现该中心的高品质锦上添花。

DYNACORD是世界上最早设计制造功率放大器的厂商，以精良的设计和“德国工艺与品质”闻名世界，经过多年发展已经成为专业音响行业内技术领先、产品齐全的知名品牌。

凭借DYNACORD在音响领域的创新技术，博世为昆明欢乐汇娱乐中心量身打造的一整套专业音响系统解决方案，包括116只D12-3音箱，其丰满而不加渲染的低音重现能力，低失真的频与清晰的分辨力，使这款轻便小巧的全频卫星音箱，在塑料箱体音箱市场中处于领先地位。



▶ 博世DYNACORD SL1800

经过疲劳测试的DL12 BFH低频驱动器具有大功率处理能力，可处理低于700Hz频率范围的信号。对于中频范围，该音箱使用了具有低失真的DYNACORD DND 6120钕磁钢中频驱动

器，高频率范围使用90°×50°覆盖角度的恒指向性号筒，可清晰地重现4kHz以上的信号。

另外，该项目中安装的6只D15-3在最高声压级、功率和线性频响方面都非常优秀，同时只有中型的尺寸和较轻的重量。由于装备了大功率的DYNACORD DND钕磁钢单元，D15-3强大而自然的声音重现能力和震撼的低频效果令人信服。

“为了实现稳定功率输出和高性能的高效因素，针对昆明欢乐汇娱乐中心我们还建议业主同时安装DYNACORD旗下的功放，包括58台SL1800和3台SL2400”博世专业扩声高级销售主管钟磊说道，“SL系统功放配有过热，过载，短路，高频率和输出直流保护，动态地降低了功放的输入增益。”

上海戴拿（DYNACORD中国大陆区总代理）在整个项目过程中也为业主提供了很多专业建议，实施中整个项目都完成得相当顺利，赢得了业主方的一致认可，也进一步巩固并证实了DYNACORD数十年来建立的品质保证。

昆明欢乐汇娱乐中心

坐落于昆明市西山区前兴路，整个项目总面积13,000平方米，是西山区的新秀娱乐设施。昆明欢乐汇装修华丽、环境舒适，是休闲、放松的绝佳场所。



▶ 博世DYNACORD D12-3

博世斑丽数字音频矩阵系统成功进驻 澳大利亚悉尼Hard Rock Café



▶ 悉尼达令港连锁餐厅Hard Rock Café

位于悉尼达令港的连锁餐厅Hard Rock Café迅速发展成为最受人们喜欢的海滨娱乐餐饮点，在这里可以欣赏到美妙的海港风景。该餐厅于2011年7月在新店址重新开业，设有500多个座位，包括一个休闲吧、户外露台就餐区以及现场表演区。Hard Rock Café 连锁店素以其标志性纪念品、汉堡包、特色商品和鸡尾酒而闻名，因此新店仍离不开背景音乐、前景和现场专业音频系统，以此保证老客户在愉悦的氛围中就餐。



原有的Pro Audio系统被认为无法充分满足悉尼分店的要求，因此VisionX被招来安装由Umow Lai公司首席ICT顾问Mal Barnes设计的数字解决方案。“最近我参加了一个与博世新品斑丽数字音频矩阵系统的相关研讨会。会上，这一系统给我留下了深刻印象，并发现此系统正好能满足Hard Rock Café项目的要求。餐厅要求将声音分布和控制分为8个区，这对于斑丽数字音频矩阵系统来说是非常理想的，因为该系统配备有8x8路DSP混音器和扬声器处理器，并且DSP架构不变，因此承包商能够更轻松地做到效果一致。”为了确保扩音功能足够强大，VisionX团队安装了由 Electro-Voice扬声器、功放和超低音单元构成的一套音响系统。

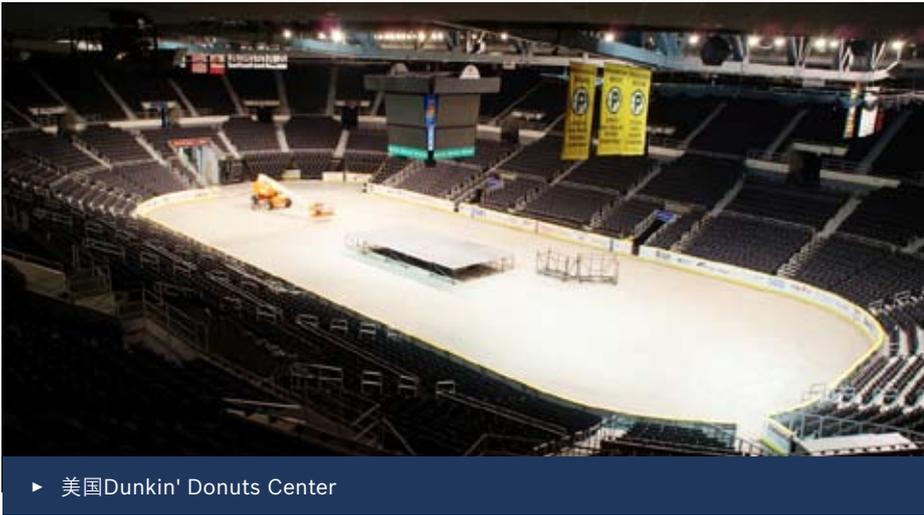
VisionX团队与该餐厅有着长期的合作经验，因此这次项目只限于改装博世及旗下Electro-Voice合成音响系统，这些工作在每晚顾客离开餐厅后进行，时间仅需一周。很幸运，斑丽数字音频矩阵系统采用的单电缆连接方式，系统安装快速、高效。无线遥控可通过将相应App下载到包括iPad和iPhone在内的IOS移动设备上来实现。餐厅中拥有主题为“拯救世界”的壁画区域，借助

博世运动探测器，可以在分区内无人员活动时使功率放大器自动切换至“自动待机”模式，以此实现智能能耗管理。

“直到最近，该类改装依然极具挑战性，但以后将再也不会，”Barnes总结说。“此外，斑丽数字音频矩阵系统可全面编程，因此区域的工作人员会具有很大的灵活性。从价格方面考虑，长远来看，功耗和初始安装成本低的优点对于任何业主或管理人员都极具吸引力。”



Electro-Voice为Dunkin' Donuts Center 打造美妙音效



▶ 美国Dunkin' Donuts Center

Dunkin' Donuts Center是美国冰球联盟普罗维登斯棕熊队和普罗维登斯学院男篮球队的主场。该中心坐落于美国罗德岛普罗维登斯中心城区，是一座集体育与娱乐于一体的大型场馆。中心根据所举办的不同活动，最多可容纳约13,000人。场馆不仅适合举办包括NCAA男篮第一级比赛在内的多种体育赛事，也适合举办各种公司活动、贸易展会、毕业典礼和明星演唱会。2008年，场馆进行了大规模翻新，改造后的声音效果和内部装修均堪称一流。尽管如此，举办体育比赛时的音响效果依然不甚理想，直到最近采用Electro-Voice的扬声器、功放和数字路由系统对原有音响系统进行了升级后，这一情况才得以改善。

“原有系统的不足主要表现在两个方面：覆盖范围和清晰度。”位于罗德岛沃里克市附近的Ambient Sound公司总裁Tom Barrett这样说道。Ambient公司在Robert Deyarmond的领导下主要负责安装工作，并与Electro-Voice技术服务部合作设计了音响系统。“体育比赛中总是有大量解说员的现场评述，”Barrett继续说道：“但除非你坐在其中一个音响阵列中的正前方，否则根本无法听清楚解说员的声音。此外，原有系统没有低音炮，而对于篮球比赛来说，低音设备恰恰最为重要，这是因为在比赛间歇总会播放许多助威的音乐。”

由于低层钢构对音箱阵列垂直空间的限制，使得音箱的尺寸功率比成为关键因素；此外还关注该音箱能在极少数构成阵列的情况下依然能

满足全部性能要求。根据这些要求，设计团队选择了分布式阵列系统，即采用Electro-Voice EVH1152两分频同轴喇叭负载式全频扬声器。

“EVH1152系列包含多种产品可选，这点非常棒。”Barrett说道。“你可以通过挑选正确的音箱来定制所需的声音覆盖范围，40 x 30、60 x 40和90 x 90，同时还可根据需要旋转号角；另外还有适用于这些音箱并且可应用于各种环境的整套吊挂件，所有部件都是现成的而不需要任何定制。这些都让系统的设计变得更为简单，且极具价值。”

“这些音箱的尺寸完全满足场馆的需求。Ambient生产经理Mario Pregoni表示。“无需任何吊笼，通过音箱本身自带的羊眼螺栓就能直接将音箱吊挂起来。这样一来既可减轻重量，又能避免加高，从而使吊挂更加精巧。”

Pregoni表示，选择EVH的另一个原因是EV提供的是成套系统，含扬声器、功放、路由、控制装置和处理设备。“所有设备均来自一家制造商，避免了各种品牌混杂；这样可保证所有设备均能良好协作，不会有任何兼容性问题。此外，EV在各大大型场馆和体育馆音响应用方面均有不俗的过往记录，这正是EV的实力所在。而设备在使用时的人性化设置也是其特色之一。”

场馆中共部署了36只EVH1152扬声器，其中32只每两只一组构成垂直阵列；冰球馆长轴每

侧四组，短轴每侧三组，每组间隔约30英尺，剩下的两组垂直阵列覆盖冰场的两端；另外四只音箱构成点声源阵列向下覆盖冰场的中央区域。

主扩声系统通过12只EVF-2151D超低频进行了补充，超低频分六组阵列吊挂于场地中央记分牌和显示屏上方。“我们必须确保音乐播放能量充足，并具有震撼力。”Pregoni说。“我们只能将低音设备安装到目前的位置。这款双15寸超低频正好适用于这一环境。这些设备外形紧凑，但性能强劲，能满足大场地的音效要求。将这些设备吊挂安装，每组阵列安装两只，避免阻挡观众视线。”

音响系统通过18台Electro-Voice巡演级功放TG5和3台TG7进行驱动。音频经由2台NetMax N8000数字矩阵系统控制器以数字方式路由到功放。每台功放配备EV最新一代遥控DSP模块RCM-28。RCM-28是双通道数字控制器模块，适用于TG系列功能，支持系统控制、监控和DSP，包括音频优化FIR滤波器。RCM-28是EV产品中率先支持新的OMNEO媒体网络架构（由博世引入），将Dante音频联网与OCA控制联网平台组合在一起。安装了RCM-28模块的功放能够集成到基于标准以太网运行的OMNEO网络中，也可与支持Dante和OCA的其他制造商产品进行互操作。安装了RCM-28模块后，可以全面监控网络、音频和系统参数，并可通过IRIS-Net软件进行远程控制。

“EV技术支持人员与我们的内部工程人员密切合作，确保用于RCM卡的软件和协议全部能够顺利运行，事实上也确实做到了这一点。”Barrett说。“支持人员的工作非常出色。”正如Pregoni指出的，成功最有力的证据是：“人们第一次能够清晰地听到音乐，人们不再抱怨听不清现场解说员在说什么。”这样的改造收到的反馈绝大部分是正面的。



Electro-Voice为“冰上歌剧”打造完美音效



▶ 意大利维罗纳圆形露天剧场

- ▶ Electro-Voice音响系统为在古老的意大利维罗纳圆形露天剧场举办的“冰上歌剧”打造完美音效
- ▶ 12,000名观众观赏了精彩的演出
- ▶ 音响系统由Backstage PA负责安装
- ▶ 使用的系统包括XLD线性阵列扬声器、Xsub、CP3000S和CP4000S功放，以及DC-One和Dx46控制器——全部出自Electro-Voice之手

意大利维罗纳圆形露天剧场历史悠久，在该剧场上演的“冰上歌剧”实现了技艺高超的花样滑冰与高雅的歌剧艺术的完美融合。2013年的表演吸引了近12,000名观众，受到众多名流的热情追捧，其中包括摩纳哥皇室长公主卡露莲及其儿子摩纳哥王子皮埃尔·卡西拉奇。演出汇聚了各路技艺精湛的冰上表演艺术家，其中包括全球最著名的花滑明星（Carolina Kostner和Evgeni Plushenko）以及Vittorio Grigolo、Elisa Balbo等一流歌剧表演者。

此项演出的音响效果由位于意大利米兰北部Mariano Comense的Backstage PA公司负责。维罗纳圆形露天剧场有着2000年的悠久历史，也是世界上现存的第三大圆形露天剧场。其独特的建筑结构有利于剧场正面声场的均匀分布。

在挑选扬声器时，除了要考虑声音覆盖角度、高声压级以及要求的不同频响外，紧凑性也

是非常关键的一个要素。因为意大利电视台Canale 5要录制整场表演，并在2013年12月25日圣诞节播放。

“我们希望电视观众看到的音箱越少越好，所以音箱尺寸不能过大。”Backstage PA董事总经理Pino di Constanzo说。为此，客户要求系统必须功能强大且外形紧凑。

Di Constanzo与其团队经过多方比较，最终选中来自Electro-Voice的系统。为了找出能实现声场均匀分布且合理覆盖的解决方案，Backstage PA在这座古老的剧场中进行了多次模拟测试。根据测试结果，最佳解决方案最终浮出水面：将剧场中音响要覆盖的区域划分成两个区。主PA由两排共16个悬挂式Electro-Voice XLD线性阵列扬声器构成。另外12个XLD音箱，分为两排悬挂，每组音箱用于进行侧场补音，使得观众区的音响效果趋于完美。

对于正对舞台的冰场，还另外添加了8只Electro-Voice XLD音箱，用于下区补音，同时利用Electro-Voice Xsub来提升低频的能量。阵列音箱通过18台Electro-Voice CP3000S功放和6台Dx46控制器进行驱动，另外4台Electro-Voice CP4000S和两台DC-One控制器用于驱动超低频音箱。

演出结束后，Pino di Constanzo表示自己的团队选择EV是非常正确的，他对此极为满意。他

说：“这套系统生成的音效完美无缺，达到了我们预期的效果，”来自意大利北部的音效专家对这套设备的许多细节设计青睐有加。“我们可以从网站免费下载IRIS-Net，其中的出厂预设可作为XLD的控制器和FIR滤波器的标准设置，这让我们的工作变得格外轻松。这些是非常人性化、且有用的设计。”

对象“冰上歌剧”这样的盛大演出，所有主办方的期待都会相当高。di Constanzo在演出后不久就收到了来自各界的积极评价，这让他非常高兴。“200人的合唱团和管弦乐队指挥家Fabio Mastrangelo毫无保留地对我们的工作表示了赞赏，”di Constanzo回忆道。意大利电视台Canale 5的Riccardo Barbaglios也对Backstage PA团队的工作表示满意。“我要感谢Backstage的团队，正是因为你们选择了一套外形不起眼而功能强大的音响设备，”他说。“让我能够以理想的方式向观众呈现炫丽的舞台效果。”

剧场音效制作总监Paolo De Biasi最初在看到EV系统如此小巧的外形时，还曾对它的性能表示怀疑，但在第一次彩排后，就对EV的表现留下了深刻印象。据di Constanzo表示，Paolo De Biasi甚至打算从此以后只要是类似活动都使用EV的音响系统。

“冰上歌剧”简介

“冰上歌剧”是自2011年以来每年都会在维罗纳圆形露天剧场上演的花样滑冰表演。表演将花样滑冰与歌剧艺术完美融合，演员阵容不乏世界一流的花滑明星（包括奥运会冠军以及世界和欧洲锦标赛冠军选手），在由200名音乐家组成的合唱团和交响乐团的伴奏下，用花样滑冰的形式重新演绎各种经典歌剧。在意大利的三场演出获得热烈反响后，主办方计划将演出推向其他国家。



EV-Innovation

创新音频技术 共享完美音质

EV凭借80多年来的音频设备设计、制造及遍布全球的项目经验，推出了EV-Innovation (EV-I) 系列产品。EV-I具备在音频性能、通用性、易用性以及美观性等各方面的优势，并满足客户实际的固定安装需求。

EV-I系列产品的核心是创新精致的驱动器。该驱动器由经验丰富的EV工程师研发设计，运用了EV前沿的开发和诊断工具，以高标准制造，各款扬声器均代表了行业先进的技术水平。

- 多种波导设计呈现多种覆盖模式
- 多种材质涂层可选，其中包含全天候材质
- 齐全且灵活的安装配件
- 直观的输入面板
- 三个系列：号筒负载 (EVH)，主扩声负载 (EVF) 和线阵列 (EVA)

了解更多信息，请登陆www.electrovoice.com/cn



博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：electrovoice@cn.bosch.com



**LIVE
FOR
SOUND**

mics • dsp • amps • speakers
www.electrovoice.com/cn

迎着市场的发展，携手并进

访上海塞嘉电子科技有限公司总裁宋来珠先生



▶ 上海塞嘉电子科技有限公司总裁宋来珠先生

了解博世，就要了解他们的方方面面，这一次，我们通过采访优质经销商上海塞嘉电子科技有限公司的宋来珠总裁从侧面来为我们讲解他们所了解到的博世。

从产品的发展来看，模拟到数字再到IP成为主流，带着厂商和经销体系也有很大变化。那么随着安防市场的发展，经销商们该如何应对？

经销商如何面对竞争愈加激烈的市场？

宋总谈到：“作为经销商面对竞争愈加激烈的市场的确有压力，塞嘉也一直在做出调整，首先是增强我们销售网络渠道，建立更大的渠道网络；其次是给客户提供增值服务，这是目前我们重点能做到的，也是全力以赴去做事情。”

竞争愈加激烈的市场，博世如何提供帮助？

宋总认为从博世的角度来说，应该明确产品的定位，让博世的产品相比较其他产品更具竞争力，这是作为厂商对经销商最大的支持。其次博世从去年年初开始，慢慢开始针对中国本土的情况制定一些方案，并带来更多更适合中国市场的产品，也将博世的经销体系进行了很大

的调整，而这些变化都很贴近中国市场以及经销商的想法。尤其是2013年付云平先生的上任，这样最高管理者的本土化让我们在交流和对市场的认知有了更高的一致性，也提高了工作的效率。

如何积极应对中国市场，加大本土化力度？

国外厂商与经销商以往的交流方式可能是厂商单方面灌输想法给经销商，语言是一方面障碍，中外文化的差异才是双方最大的隔阂，早期的外商并没有针对中国市场以及中国文化作出针对性的方案。而现在从管理高层的本土化，使得厂商与经销商之间会有更紧密的沟通与交流。博世目前也计划建立本土化研发生产团队来应对中国市场。作为制造商，博世很早就珠海建立了制造和研发基地，从基础上奠定本土化的力度。随着博世加深对中国市场的理解再配合之前以奠定的基础，行动上肯定会比其他厂商快。

经销商在选择厂商时看重哪些品质？

宋总回忆说：从九七年开始，就与博世会议系统（前身飞利浦）建立了合作关系，到目前，

博世在整个产业的投入逐步加大，这点对于代理商来说是非常重要的。经销商最看重的两点是：首先是产品本身，其次则是厂商的渠道销售体系是否有利于代理商，给代理商带来合理利润以及成长空间。博世这两点还是令很我们满意的，从长远来说我们更愿意与一些能重视中国发展，同时在管理经营理念方面能给我们提供帮助的外商合作。这样我们收获的不只是产品利润，也能给公司成长和发展带来帮助。

如何看待发展行业市场？

我们将来可能会走产品层级以及应用细分这条路，希望博世能找到更多有针对性的产品市场，并能够引领那块市场的发展潮流。在细分市场中明确自己的行业定位、产品定位，有自己的目标市场才能制定有针对性的销售策略。这本身是一个长期摸索的过程，在外商中博世在这方面算是比较出色的。

最后想对博世说什么？

还是那句老话，博世对于我们最大支持就在于产品，希望能做出更具竞争力的产品，这对于我们合作双方是互利互惠的。



兼顾渠道与产品，与博世的良性合作实现共赢

访深圳市华际电子系统有限公司总经理余刚先生

跟老友博世的漫漫合作之路

博世与华际的结缘，始于一场报警中心交流会：2008年5月21日至23日，博世安防系统支持深圳市华际电子系统有限公司在珠海举行了国内大型报警中心交流会，会议邀请了来自全国各地80多家大型报警中心负责人近150名来宾参加，博世携手华际向国内报警中心客户共同推出了技术一流的专业报警中心产品及解决方案，合作自此拉开序幕。

第一届报警中心交流会选址在珠海，因为那里有博世的珠海工厂。从那个时候开始华际的余刚总经理，就意识到了产品的重要性，紧密地跟进了研发以实现全面的合作。在采访过程中，余总回忆起跟博世研发部门一起合作的点滴：“从2009年到2010年的两年时间，每次开会我都是跟他们研发坐一桌，因此跟产品部门的同事都非常熟络。”互动形成后，带来了信任的飙升。“我跟研发部门建立了直接的联系，沟通的时候只需要把信息抄送给中国这边产品负责对接人。通过这几年的跟研发的交流，我们对他们那边提交的问题都是非常准确和中肯的，而有时他们那边没有想到的问题我们这边也可以给出了建议。这样一来，我们之间的依赖和信用度就很高了。以至于到了2011年，博世开发新的主机，新产品的功能说明华际也一起参与设置。”

合作伙伴之间的高信任度往往能给企业双方带来双赢。尤其是在厂商和代理商之间这种关系中。余总对这一点颇为认可：“我们跟博世的领导层都能形成一个良好的互动，而研发方面我们也已经形成了良好的信用关系。这就是一个核心竞争力，研发可以基于这个市场做出正确判断，管理层表达出对中国市场的重视，我



们代理商可以及时提供中国市场的最新动态，实现一个市场和销售的良性互动。”

在和代理商合作的过程中，尽管博世扮演的是厂商的角色，下面签约的代理商也不是一家两家，但是，博世并没有仅仅顾及自身的利益，而是在给代理商们创造机会，良好的合作关系让双方都在不断的成长。

合作or挤压？不同公司采取的不同决策

这些在中国安防市场颇具影响力的外商品牌因公司背景和团队的不同，在中国市场采取的战略措施各有不同，因此外商和中国代理商之间也存在着相互选择。作为国内起步较早的防盗报警代理商，深圳华际的地位在圈内逐渐得以巩固，称得上是报警行业的标杆，很多外商在第一时间就看准了华际，但采取的决策不同。

余总讲到：“当时包括博世在内的两个国际企业都看到了我们华际，博世先找到我们，先一步抢占了市场先机。这两个欧美公司可能由于文化的差异带来决策不同。另一家公司采取的方式是挖人，那家公司的全国防盗销售总监其中五个当中人有四个人是华际的。从08年开始到2011年，从华际去到那家公司的人官升三级，直接担任区域销售经理。现在那里还有四个是华际的老员工。”

“以为把我们挖走，就可以把我们打倒。没有选择合作是因为他们顾虑我们进去之后会打乱原来的市场秩序，把原来的代理商体系打乱，而他们认为把我们的核心骨干抽走华际会受影响。但这个判断是不正确的。因为到2011年的时候我已经越做越大，那个时候这些厂商就开始改变策略想着跟我们合作。”

“对比那家企业的做法，博世便显得更加仁义理智。博世从一开始就想到跟华际达成合作。当时双方也都比较谨慎。我们在深圳南方片区试合作一年，看一下是正面影响多一些还是负面影响多一些，后来觉得效果还不错。华际做的是直销，而他们之前的代理商都是批发模式。博世的销售总监是有眼光的，看重的是市场，而不是所谓的完成多少任务。起初合作期间也有一些摩擦，但很快的就沟通好了，让我们的合作和销售走向了正规。”余总讲到。

博世与华际有着长期而稳定的合作关系，在他们的促进下让博世对市场有了更快速地反应。感谢余总在百忙之中抽空参加了我们的采访，期望华际继续保持稳定而又相互促进的合作关系，并预祝华际的业绩蒸蒸日上。



博世三度获评CRF年度“中国杰出雇主” 营造健康工作环境，员工满意度持续提升



▶ 博世三度获评CRF年度“中国杰出雇主”

- ▶ 荣获CRF联合调查机构2014年“中国杰出雇主”称号
- ▶ “全面薪酬”关怀员工
- ▶ “以人为本”的企业文化
- ▶ 人才培养对博世在华发展至关重要

作为全球领先的技术和服务供应商，博世第三次荣获CRF联合调查机构授予的2014年“中国杰出雇主”称号。该奖项基于五大维度进行调研评估，博世中国的整体得分较去年增长逾10%。“公司在华业务的持续增长离不开每一个博世人的努力工作和优异表现，”博世（中国）投资有限公司执行副总裁罗磊博士(Dr. Peter Loeffler)表示，“员工们通过努力获得满意的回报和个人职业发展，并且每一天都能‘快乐工作’，是我们一直努力的方向。”

“全面薪酬”关怀员工：从优厚的薪资福利到多元化的职业发展路径及培训项目

作为一家着眼长远且具有企业社会责任的公司，博世不仅为员工提供优厚的薪资和福利，还通过养老和储蓄等补充福利计划，帮助员工满足其中长期的财务需求，并改善退休福利。

博世一直以来提倡“持续进步”和“终身学习”的理念，员工可根据个人目标和能力，选择不同的职业生涯规划。“博世中国为各类人才提供多元化职业发展路径。”博世(中国)投资有限公司人力资源高级副总裁李晓虹表示，“博世为员工量身规划了三条不同职业发展路径，包括领导型职业道路、项目型职业道路以及专家型职业道路。”

此外，作为内部培训中心，“博世中国培训中心”(Bosch Training Center)为各级员工提供多样化培训项目，并积极鼓励员工参加培训以及其他跨部门交流活动。对于具备潜力的员工，培训中心为其定制专门的培训课程，帮助他们未来的职业发展。例如，“总经理培训”项目(General Management Curriculum Program)针对博世在中国的发展挑战设置了一系列的培训课程，从而强化博世管理团队的管理技能和领导力。

以人为本，携手共进

博世集团的百年发展史承载着一代又一代博世人的奋斗和出色业绩，这其中传承的不仅是卓

越的品质和创新的技术，还有“以人为本”的管理理念。早在1906年，罗伯特·博世先生就率先引入了8小时工作制和每日两班制的工作制度，以保证员工工作与生活平衡。在工作之余，公司还为员工及其团队、家人组织各种集体活动，例如家庭日、公司年会，以及2013年首度举办的员工微电影大赛等，丰富业余生活的同时展现博世人不一样的才华。

博世另一个“以人为本”的实例是“博雅会”的成立。作为博世首个专为女性员工设立的沙龙，“博雅会”提供了一个自由、轻松的交流平台，鼓励女性员工通过自发组织的主题活动，探讨她们感兴趣话题，相互交流，相互支持，从而在提升自身能力的同时，员工满意度也进一步提高。

人才战略，持续深化

“培养及储备本土优秀人才是博世在华保持市场竞争力、实现可持续发展的重要因素之一。”罗磊博士解释道。2012年博世中国拥有员工约34,000名，其中本土人才在高级经理级别的人员比例已达85%，总监级别及以上的人员比例超过60%。在未来约五年内，这两个数字将进一步提升，分别超过90%和80%。

最佳雇主，屡获认可

“以人为本”的管理理念以及本土化的人才战略使得博世中国在本土市场取得稳健的业绩，并获得国内外知名人力资源机构的一致认可。博世中国荣获分别由智联招聘及前程无忧颁发的“2013中国年度最佳雇主”和“2013最佳人力资源典范企业”两大年度人力资源奖项，并被美国职场互动网站 Glassdoor.com评为2013年度“最注重工作与生活平衡的公司”之一。





SHGBIT

上海金桥信息股份有限公司

Shanghai Golden Bridge InfoTech Co.,Ltd.



The 20th Anniversary of Golden Bridge

携手共迎二十载

热烈庆祝上海金桥成立20周年
暨博世与金桥真诚代理19年庆典



地址：上海市徐汇区田林路487号漕河泾开发区宝石园25号楼

电话：021-33674999

传真：021-64647869

网址：www.shgbit.com



我们的企业精神是 **完美、进取**
经营的原则是 **责任、高效**

成功案例



杭 州 +86 (571) 8195 1100
南 京 +86 (25) 8315 6189
广 州 +86 (20) 3758 3903

成 都 +86 (28) 6687 8288
济 南 +86 (531) 8703 1590
昆 明 +86 (871) 6561 1328



上海塞嘉电子科技有限公司及其前身成立于2000年6月。

2014年01月起，上海塞嘉电子科技有限公司已经成为上海仪电控股（集团）公司旗下的控股企业。上海仪电控股（集团）公司是经上海市人民政府批准，接受上海市国有资产监督管理委员会授权的国有资产经营公司，是国有独资的大型集团公司。

与此同步的是，原上海仪电旗下子公司上海亿人通信终端有限公司所属的博世安防业务也整体并入了上海塞嘉电子科技有限公司，实现了强强联合，优势互补。整合后的上海塞嘉无疑也成为了博世安防及通讯业务在中国最重要的合作伙伴，双方将在更广泛更深入的战略层面上共同拓展中国区的业务。

目前上海塞嘉在全国超过12个城市设有分支机构，覆盖全国主要经济区域，并在成都设有全国技术支持平台和研发中心，具备设备销售、技术咨询、规划设计、工程实施、运行维护、产品开发等综合能力。面向未来，上海塞嘉将以新一代信息技术为核心，布局智能安防、智慧城市、信息安全等领域，依托上海仪电控股强有力的支持，深耕机场、能源、轨道交通、大型制造业等行业客户，充分挖掘和展现公司的技术服务能力和综合竞争优势，贯穿“客户中心”的经营理念，尽心尽力为客户提供超乎其想象的优质服务。



北 京 +86 (10) 8419 5020

重 庆 +86 (23) 6701 9936

乌鲁木齐 +86 (991) 6626 071

总部地址：上海市宜山路2016号合川大厦5楼M座

电 话：+86 (21) 6405 6778

传 真：+86 (21) 6405 6126

邮 编：201103

- ▶ 高品质图像
- ▶ 智能视频分析
- ▶ 低带宽
- ▶ 高效存储

高品质图像 智能解决方案



为IP视频监控提供智能解决方案。在保护您的业务安全和控制系统成本前提下，可以同时的低带宽环境中提供高清图像质量？是的，您可以在博世IP 2000/5000系列摄像机与新推出DIVAR IP录像解决方案的组合中找到答案。通过博世高清摄像特有的编码算法，您可以有效地节省存储空间，并获得24/7连续高清视频的访问。同时通过DIVAR IP系列内置的动态转码模块，即使在低接入带宽中也可随时获取远程高品质图像。

更多信息，敬请浏览 <http://cn.boschsecurity.com>



BOSCH

博世 科技成就生活之美

博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：security@cn.bosch.com