

# 安全与通讯

博世安全与通讯 2014年6月 第二十六期



**BOSCH**

博世 科技成就生活之美



## 非同凡响 EV在华30周年

### “高·大·尚” 监控新品发布会

作为行业领先者，博世持续向市场推出最新的技术和产品，此次“高·大·尚”监控发布会也是如此：超高清摄像机、超低照度摄像机与BiG视频行业定制管理平台，让人眼前一亮 > P4

### EV在华30周年

1927年创立于美国的专业音响品牌EV，如今已经进入中国市场30年了。它不仅蜚声国际音响界，同样在中国的体育场馆和剧院有着杰出的表现 > P18

### 监控渠道招募全国巡演圆满落幕

携手视频监控全国总代理上海塞嘉电子科技有限公司与珠海市金方达科技有限公司，历经3个月，在全国圆满举办了12场招募活动 > P12

### 扬声巴西世界杯

本年最激情四射、举世瞩目的体坛赛事仍在火热进行中，作为长于体育场馆的博世来说，怎可缺席？博世与旗下专业音响品牌EV，保障安全并让每一位现场观众清晰听到解说 > P25

### 荷兰海牙第三届核安全峰会

该全球性会议共有58个国家的领导人参加，同时博世提供58台DCN multimedia多媒体会议发言设备，其声音的清晰度、投票表决功能和声音的均衡覆盖完全契合了峰会要求 > P32

30 Years in China

# 目录

## 安防资讯

- 4 “高·大·尚” 博世视频监控新品发布会首站在京举办  
展示业界领先技术，带来更多高清与集成可能
- 6 “高·大·尚” 博世引领超高清及行业定制平台发展  
视频监控团队接受《中国安防》独家专访
- 8 本土化团队助力中国快速增长计划  
访博世视频监控事业部中国区总监陈绮韵女士
- 9 蝉联行业亚军，荣膺最佳高清摄像机称号  
博世安防系统在台北国际安全博览会上喜获双奖
- 10 定制成就行业大智慧  
博世推出BiG行业定制视频管理平台
- 12 博世视频监控渠道招募全国巡演圆满落幕  
携手两家总代，覆盖全国12个城市
- 14 为关键基础设施提供全天候保护  
DINION IP IMAGER 9000高清摄像机为您捕捉所有细节
- 15 外观与性能同等重要  
博世推出全新DINION IP 4000和5000高清摄像机
- 16 博世为新加坡大型娱乐购物中心 —The Star量身打造集成安防系统

## 通讯资讯

- 18 EV进入中国市场30周年纪念
- 19 EV在华30周年官方网站正式上线
- 20 Electro-Voice：八十七年的品牌沉淀，三十年的在华闪耀  
博世通讯系统高级产品市场经理张星专访
- 22 博世旗下专业音响品牌EV精彩亮相InfoComm与PALM展会
- 24 EV在中国推出ETX有源流动扬声器
- 25 耀世登场，扬声巴西世界杯  
博世旗下专业音响品牌EV和公共广播系统成功进驻巴西世界杯主体育场
- 26 EV的EVA线阵扬声器成功进驻位于德克萨斯州  
阿灵顿的联合卫理公会三一教堂新圣所
- 27 ETX有源流动扬声器震撼亮相加拿大卡尔加里DJ秀
- 28 EV成功进驻河北会堂，实现声音新体验
- 30 博世携多款会议广播获奖产品华丽亮相InfoComm2014
- 32 博世DCN multimedia多媒体网络会议系统成功进驻荷兰海牙第三届核安全峰会

## 技术博世

- 34 彩转黑摄像机的原理及与红外灯的配合使用
- 38 金融营业网点ATM机安全防护技术方案和设备选型技术要点

## 企业资讯

- 42 赏椰林海滩，谋发展共赢  
博世安防通讯系统于三亚举办2014年度尊贵经销商会议
- 43 博世安防通讯系统2014年度台湾经销商会议顺利举办  
博世安防通讯系统官方网站繁体版正式上线
- 45 博世集团销售业绩全面增长  
博世集团捐赠500万美元赞助“清华大学苏世民学者项目”



## 博世安全与通讯 2014年6月

### 内容编辑

陈焯	Ye Chen
马青云	Cherry Ma
施佳黎	Scarlett Shi

### 美术编辑

王怡	Ladia Wang
----	------------

### 本期通讯员

高岩	Gao Yan
王斌宾	Wang Binbin
赵明哲	Patrick Zhao
夏宇来	Jason Xia
谭建军	Allen Tan
许培明	Kevin Xu

我们的微信订阅号正式开通了！从现在起，加微信抽奖品。您有机会赢得EV三十周年纪念帽子哦！



博世安防通讯系统



EV在中国



请关注@博世安防系统



热情如火的桑巴，舞来了让球迷狂欢的巴西世界杯，这一刻同看精彩的帽子戏法，这一刻共听喜悦的呼喊，这一刻有博世的摄像机、公共广播、火灾报警系统保障百万球迷的安全，这一刻更有博世旗下专业音响品牌EV为您传递现场的沸腾。

让人喜悦的项目背后，是全球团队孜孜不倦的努力。2014年对于博世安防通讯系统中国区而言，亦是繁忙的一年，用最新的技术和产品、更多样的宣传推广让市场了解来自博世的动态。

面对着激烈的市场竞争，博世视频监控团队积极求新求变。在技术上求新，4K超高清摄像机、DINION 8000星光系列高清摄像机等十余款摄像机与博世BiG行业定制视频管理平台精彩亮相“高·大·尚”视频监控新品发布会；在渠道上求变，3个月内联合2家视频监控总代理在12座城市举办了“博世视频监控渠道合作伙伴”招募活动。此外，博世视频监控事业部中国区总监陈绮韵女士也通过专访为我们介绍了该团队的战略目标。

努力之外，是喜悦的述说：2014年，恰逢博世旗下专业音响品牌EV进入中国市场30周年纪念，我们已在InfoComm和PALM两大知名展会上进行了展示，同时，网站、微信订阅号、影片、纪念册等推广资料也一并上线。请您期待在7月底EV成功案例—广州白云国际会议中心所举办的三十周年庆典活动。

为了让您能及时快速地了解我们的动态，欢迎您通过微信账号“博世安防通讯系统”和“EV在中国”关注我们。

此外，在本刊杂志中您还可以看到两位资深技术专家的文章，这两篇优秀文章也同时被业内知名杂志收录并刊登，欢迎您的阅读。

Passionate Samba brings global fans a most excited month - World Cup! Bosch is delighted to announce that we provide video surveillance, public address and fire alarm system for the safety at multiple soccer stadium venues in Brazil; furthermore, Electro-Voice is also ensuring excellent sound quality for spectators.

Behind such a proud project, it is the effort of a global team. And it is also a very busy year for Bosch Security Systems China. We actively promote our new technologies and solutions through all kinds of marketing activities.

Facing fierce market competition, China video surveillance team keeps on changing. We focus on the innovation, and bring a local VRM platform and series of new cameras including 4K Ultra HD camera, DINION 8000 Starlight HD camera, etc. during three stations of product introduction days in China; meanwhile, we also develop the new channels, and held the VS channel recruitment events in 12 cities within three months together with two big partners. Ms. Tracy Chen, director of regional BU video surveillance China, introduced our local team's strategic objectives through the interview.

This year is the 30th anniversary for EV to enter the Chinese market; we have already shown up at the two biggest exhibitions: InfoComm & PALM in China. Meanwhile, you can find the introduction of EV presence in China through website, social media, movie and booklet. A fascinating anniversary ceremony will be held in the end of July in one of our successful references - Guangzhou Baiyun Convention Center.

You can also find the 2 technical articles written by our local technical engineers. These two professional articles are also published by the trade media in their magazines. We sincerely invite you to read through this publication.

## 编者手记

# “高·大·尚” 博世视频监控新品发布会首战在京举办

## 展示业界领先技术，带来更多高清与集成可能



▶ “高·大·尚” 博世视频监控新品主画面

- ▶ 博世4K超高清摄像机，采用业界最卓越的技术
- ▶ 现场黑箱对比实验，验证超低照度下的卓越成像能力
- ▶ 博世BiG行业视频管理平台，灵活接入多种平台，带来定制化的解决方案

2014年5月29日，北京，“高·大·尚”博世视频监控新品发布会在京顺利举办。此次主题“高·大·尚”口号既迎合当今的潮流，又体现了这一次推出新产品的特征。作为全球领先的安防供应商，博世安防系统为市场带来了业界领先、设计时尚的超高清摄像机产品、博世BiG行业定制视频管理平台等系列新品。博世安防系统视频监控中国区总经理陈绮韵女士为听众带来博世视频监控的最新市场战略，产品经理则分别就推出的新产品进行了详细的讲解。现场通过生动的讲解、现场演示与互动，为来宾生动展示了新产品先进的技术 with 多项特性，共吸引了约200余位来自安防业界的集成商、设计院、最终用户、经销商与媒体的参与。

### 博世新款摄像机概览

博世拥有业界领先的高清成像技术，尤其是此次推出的博世4K超高清摄像机，可在最高30帧/秒的条件下捕捉顺畅的画面，并提供的像素达3,840X2,160—这种性能在业界无人可

以比拟！该款摄像机拥有超高清的分辨率和非常高的帧速率。提供超高清图像，并配以先进的智能视频分析(IVA)和电子旋转/俯仰/变焦(E-PTZ)操作，可以对最细微的细节进行图像的分析。

**博世DINION 8000星光系列高清摄像机**，在最高帧速率下拥有业界最佳的感光度，可以在超低照度下提供高品质的画面。即使是在超低照度和高清屏幕上，该款摄像机仍旧可以提供高品质的图像。安装最先进的传感器和智能动态降噪技术(i-DNR)，使得该款摄像机生成低比特率，这一改进确保在低带宽环境下运行并节省存储空间高达50%。

**MIC 7000极致系列高清一体化云台摄像机**，也是博世的知名产品，可以很好地对抗各种恶劣环境，今年推出的博世MIC 7000系列涵盖了1080p高清宽动态摄像机与星光系列720p高清摄像机两款。该款摄像机是一款先进的高速云台摄像机，结合了博世在机械设计、材料工程、智能成像与视频流等多领域的专业技术。其高清版本采用业界最新的智能分析和视频码流技术，集成的智能编码和智能视频优化技术使得其可在低照度和低带宽的条件下提供高清晰图像。

新一代MIC 7000系列高清一体化云台摄像机符合业界最严苛的标准，如IK10和IP68/NEMA6P，拥有极致的机械强度和耐用性，适合于极度恶劣的环境。

**AUTODOME 7000系列高清快球**涵盖了星光系列和动态系列，是一款易于安装的高速PTZ球型摄像机，它采用经过现场验证的室内/室外



▶ 发布会现场

吊装防护罩或室内嵌入天花板式防护罩，配备一流的高清(HD)720p50/60视频（动态PTZ摄像机为1080p25/30）和30倍光学变焦，无论在白天还是黑夜都可以提供无与伦比的画面质量和网络性能。

该摄像机使您可以通过网络完全控制球型摄像机的所有功能，包括旋转/俯仰/变焦操作、预置位、巡视路线和报警，并可通过Web配置球型摄像机的所有设置。此外，它还提供直接网络视频流，并且采用H.264压缩/带宽限制技术，不但能高效地管理带宽和存储要求，同时还能提供出色的图像品质。

**TINYON IP 2000微型摄像机**作为IP 2000系列微型摄像机的延伸，致力于为用户提供最灵活的应用。TINYON系列提供720p的分辨率，拥有无线和有线两个版本，并拥有红外人员监测和白光补偿等功能。这款外观时尚的摄像机拥有卓越的表现，给人们带来清晰的画面细节。

博世TINYON IP2000系列微型摄像机拓展了博世的监控产品组合，可以适用于如小型办公室、小型连锁超市或者住宅等领域。

**博世BiG行业定制视频管理平台**

博世BiG行业定制视频管理平台，可以在IP网络上为您提供数字监控、音频和数据的统一管理。它完美地结合博世最新的IP摄像机、编码



▶ “高·大·尚” 博世视频监控新品发布会在京举办

器、视频管理和录像技术，兼容第三方设备或系统，即插即用，安全可靠。

构；从局域网到广域网，都可以通过博世BiG找到相应的系统搭建方式。

博世BiG行业定制视频管理平台拥有灵活性的架构，适用于各种项目类型，从小型的单点项目，到大型的园区项目；从一级架构到多级架



▶ 博世4K高清摄像机



▶ 博世BiG行业定制管理平台

# “高·大·尚” 博世引领超高清及行业定制平台发展

## 视频监控团队接受《中国安防》独家专访



▶ 博世视频监控团队接受采访

2014年5月29日，以“高·大·尚”为主题的博世视频监控新品发布会在京举办。共有200多位来自安防业界的集成商、设计院、最终用户、经销商与会。记者现场有幸采访了博世安防系统视频监控中国区总监陈绮韵女士、视频监控产品高级市场经理王剑峰、视频监控产品解决方案经理陈创、产品市场经理邓刚，他们为我们详细介绍了此次新品的情况以及博世视频监控在中国区的发展策略。

**《中国安防》：没记错的话，博世在去年是8月份召开的新品发布会，时隔不到一年的时间，这次博世将给我们带来什么样的新产品？**

**邓刚：**是的，我们今年的发布会提前了，在离上次新品发布会不到10个月的时间里，要突破老路拿出一系列的新产品、新方案，对我们来说备感压力，但经过大家的努力现在为大家呈现的博世产品不管是在技术上还是产品组合上都有一个非常大的变化。博世安防系统这次为市场带来了业界领先、设计时尚的超高清摄像机产品，包括4K超高清摄像机、DINION 8000星光系列高清

摄像机、MIC 7000极致系列高清一体化云台摄像机、TINYON IP 2000微型摄像机等，此外还有博世BIG行业定制视频管理平台等系列新品。其中高清摄像机系列新品体现出了此次发布会主题“高大尚”中“高”的特点，这一系列产品拥有非常多的优势，其一是拥有超高清的成像能力，二是具有应对低照度黑暗环境的成像能力，三是在恶劣天气影响下能提供清晰的图像，四是实现超高清的同时实现超低码流，降低网络运行的压力和存储成本，五是摄像机内置智能分析(IVA),对视野内的目标进行分析,产生准确的提示和报警。六是智能图像优化技术(CBIT)使摄像机定位移动目标的位置，自适应现场变化，对目标进行有针对性地画质提升和优化。

**《中国安防》：博世从去年开始就提4K摄像机的概念，这一次正式发布4K摄像机产品，请问有哪些创新和产品优势？这一产品的应用行业和市场潜力如何？**

**邓刚：**4K是电视行业的新标准，4K超高清最简单的定义是只要这个摄像机的有效像素达到全

高清1080P的4倍以上的清晰度我们就可以称之为超高清摄像机或4K摄像机。超高清，特别是实时的超高清成像，需要很强的运算平台以及更强的芯片组合来支撑它。从这点上来说，博世的超高清产品与市场上正在研发的产品相比更具有挑战性，因为我们有一个全新的芯片平台（CPP6），即第六代博世视频处理平台，这是博世专门为超高清应用准备的技术平台，在这平台上芯片可以每秒处理6亿个像素的色彩或光线的变化，同时每秒有2.5亿个像素的编码处理能力，这就为传达出实时、流畅、超高清的画面提供一个具有先天优势的技术平台。此外，博世的4K超高清是1200万像素，而不仅仅是停留在800万像素的水平。其可在最高30帧/秒的条件下捕捉顺畅的画面，并配以先进的智能视频分析(IVA)和电子旋转/俯仰/变焦(E-PTZ)操作，可以对最细微的细节进行图像的分析。从目前来看，超高清摄像机的应用很广泛，其将在典型的应用市场如平安城市、机场、火车站、道路监控、商场、体育馆等拥有较广阔的应用前景。

**《中国安防》：目前模拟系统仍占有一定的市场，高清还没有大规模普及，有专家说4K只是一个噱头，如此4K是否会面临有市无价的局面？博世怎么看？**

**王剑峰：**这个问题要分如何看待，几年前高清刚推出的时候也是很少有人用，市场还是以模拟为主，但这几年高清快速发展起来了。对于4K也一样，短时间也许没有太大的量，但这是发展趋势。4K是2012年刚发布的电视工业行业标准，我们感到骄傲的是我们安防行业第一次赶上了电视的脚步，推出了4K超高清摄像机，以前都是落后好多年。从目前来看，4K的规模应用和以前模拟时代推出的高清一样，它也会面临如成本比较高、占用码流比较多等问题，但在应用方面其比普通高清更具优势和价值。而我们知道摄像机将来的趋势是植入更多的应用功能以及能更好地融入智能化的功能在里面，而这需要以提供高画质为前提，因此随着成本以及码流进一步降低，4K今后将逐步得到更多的应用。

**《中国安防》：这次博世推出的这些摄像机新品都有一个“星光”处理功能，能为我们介绍下“星光”的概念、技术和优势吗？**

**邓刚：**这个主要是针对超低照度成像推出的，我们知道监控系统是24小时连续不断运行的，

安装在室外的摄像机会经历日出日落的光线变化，到了夜晚在只有星光照明的情况下摄像机是否还能正常的工作，这将考验制造商的智慧和设计摄像机的能力。博世对星光技术的引入是为了将以前看不清或是看不见的画面更清晰地呈现给用户。我们是2013年年初正式推出星光级高清摄像机产品，今年我们将星光技术覆盖到了博世的全系列摄像机产品，我们称之为星光家族。博世星光级的摄像机主要是依靠现在最新的高灵敏度图像原件以及基于博世独有的芯片级的低照度画面提升能力以及噪声抑制能力，在提供一个明亮画面的同时最大程度地滤除雪花点噪声，生成一个平滑的图像。目前博世的星光系列高清摄像机在最高帧速率下拥有业界最佳的感光度，可以在超低照度下提供高品质的画面，即使是在超低照度和高清屏幕上摄像机仍旧可以提供高品质的图像。

**《中国安防》：除了一系列的高清摄像机，博世这次还新展出了BiG视频监控管理平台，这是一款怎么样的产品？与同类型的产品相比具有哪些优势？**

**陈创：**BiG视频监控管理平台是博世本地研发团队在中国市场需求的基础上研发的视觉管理系统(VMS)，该平台在开发中注重智能、创新、行业三大原则，在融合了博世原有视频监控管理系统独特优势的基础上，融入了更先进的性能，并可以根据行业用户的需求进行深度灵活的定制开发。同时，博世BiG行业定制视频监控管理平台拥有灵活的架构，从中型到大型的综合安防项目；从一级架构到多级架构；从局域网到广域网。适用于各种行业项目，这些应用特征都契合了我们此次主题“高·大·尚”的特点。说到平台产品，其实博世还有一个应用很成熟的BVMS管理平台，现在我们新推出BiG

平台将对中国用户需求的了解融入到本地化产品的开发中，更好地加强本地化支持，加快新业务推出的速度，并期待与各种行业应用系统相结合提供一站式安防大平台解决方案。今年可以说是博世软件的本地化元年，BiG行业定制视频管理平台的推出是博世安防本地化战略下我们很看好的平台产品。

**《中国安防》：说到平台产品，您如何看待管理平台市场的发展？未来会有哪些发展方向？**

**陈创：**软件发展到今天已经经历了较大的变化，我认为软件不仅仅只是软件而已，其应该是整体解决方案的一部分，甚至是核心。早期传统的安防软件只是具备单一的、简单的管理功能，而且各个系统的软件管理平台也是独立的，现在我们看到了整合应用的趋势，即综合业务管理平台不断推出，因为现在技术发展已经成熟到一定的程度，几乎所有的子系统都已经走到IP的阶段，各个子系统的成本也越来越低，厂家拼的就是集成解决方案的整合实力，而不光只是一个单系统，而解决方案的核心就是软件平台，可以说硬件是安防行业的基础，而软件则决定着安防行业未来前景的趋势。

**王剑峰：**面向应用是安防未来的发展趋势之一，面向应用是靠软件实现的，对于硬件来说，随着技术的发展各个品牌间的差异越来越小，将来的差异化会体现在应用和软件方面。

**《中国安防》：近年来，我们看到监控市场有了很大的变化，对博世的监控市场有什么影响？您如何看待接下来的视频监控市场的发展？博世又将如何应对？**

**陈绮韵：**安防今后的发展趋势将是高清智能化、大数据、面向应用以及安防与IT的融合。视频监控市场中软件平台与存储的重要性会越来越突出，系统的开放性，兼容性与客户定制化会成为发展趋势。其次，中端市场的发展也不容忽视，中端市场将成为国内外品牌的主要战场。目前市场上虽然在数量上来看模拟仍占比较大的比例，但是在销售额上数字高清已经超过模拟，而且这几年IP销量的增长是模拟的4倍左右。从博世安防中国监控销售的情况来看也是如此，博世的IP系统增长速度远远大于模拟，面对这样的市场发展趋势，博世将会聚焦IP的发展，今后我们将会把主要的精力放在IP产品的研发上，同时也会加大对软件平台的开

发。通过对整体系统竞争力的增强，为客户提供一体化的全套综合解决方案。

**《中国安防》：从此次发布会可以看出，2014年博世在中国安防市场这块有较大的倾向和变化，可以介绍一下博世在视频监控的战略发展方面有哪些新的规划？**

**陈绮韵：**博世在中国的视频监控团队今年做了新的重组以及一些新功能的延伸，此外在解决方案这块今年有重要的新定位，我们除了拥有全球性的标准软件平台，我们会推出本地化可以定制功能的软件平台，并针对各个行业提供整体的解决方案。而以上这些举措的推出，可以归结到博世视频监控的四个重点发展战略上。

首先，保持高端市场的领先地位。博世，拥有先进的技术和雄厚的科研实力，我们将会通过产品组合优势的最大化、深度挖掘现有优势的产业以及大客户的管理继续保持在高端市场的领先地位。

第二，需要加快中端市场的发展。面对着中国中端市场需求的不断提升，博世也需要提供适应市场和国情产品，接下来我们将更注重本土研发提供适合中端市场的产品，用合理的价格和快速的反应速度赢得中端市场的认可，在以上的基础上，继续拓展新的业务渠道，扩大市场的占有。

第三，提供博世整体的解决方案。作为一个拥有长产品线的品牌，博世可以提供从前端显示到后端平台和存储的一体化整体解决方案，可以更方便地为客户提供量身定制的行业应用，提供更为可靠的质量保障与服务。

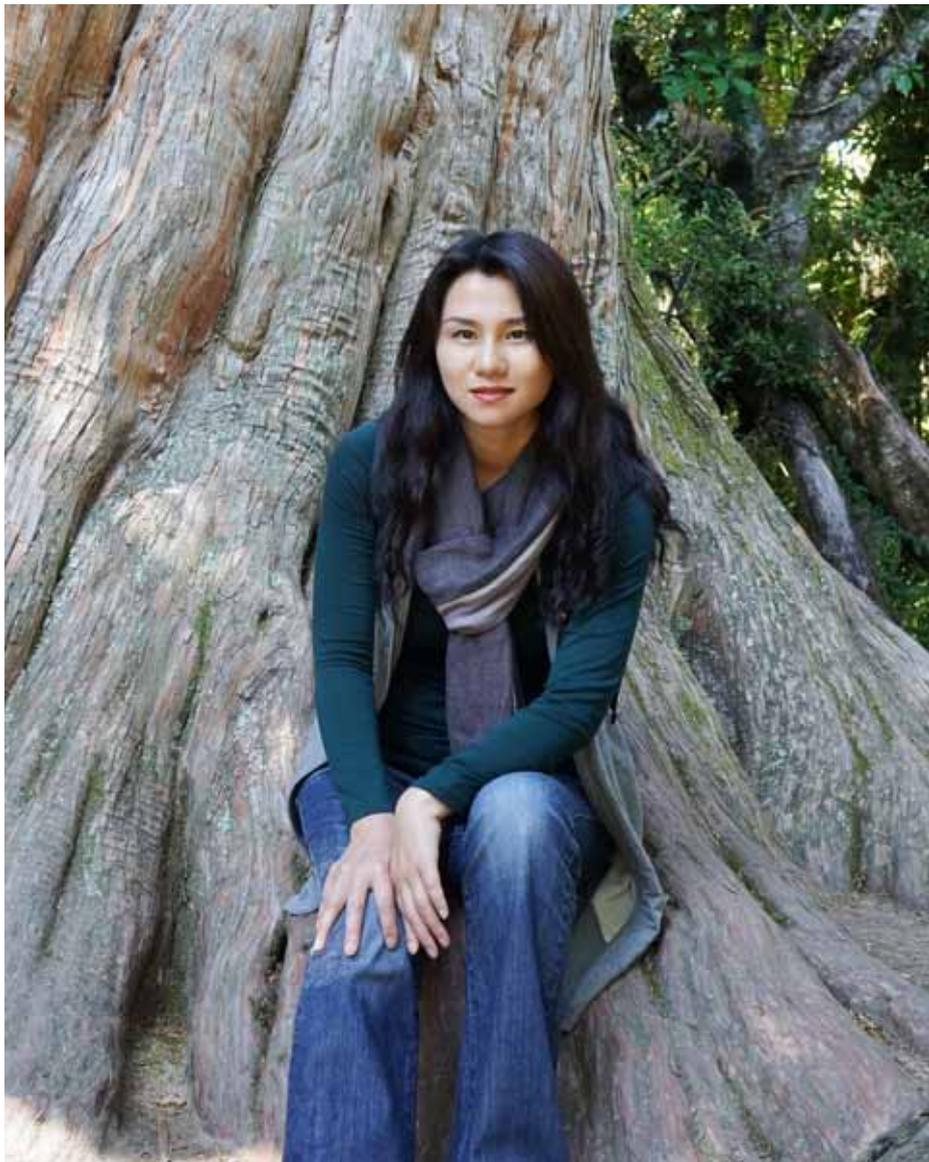
最后，提高本土化的研发能力。博世全球已经看到了中国市场的巨大潜力，其实博世一直以来在本地研发上有所投入，但是现在我们将会投入更多，本地的研发团队的定位也不只是硬件方面，同样在软件的开发上我们会有更多的投入。从前端到后端，博世会进行系统性的本地化研发满足中国客户所需要的产品。

此外，博世的投资计划会加强对中国市场的关注度，除了团队的建设与本土研发，不排除和合作伙伴的合作计划、将来的收购计划等。（此文摘自《中国安防》）



# 本土化团队助力中国快速增长计划

## 访博世视频监控事业部中国区总监陈绮韵女士



► 博世视频监控事业部中国区总监陈绮韵女士

2014年4月，博世安防系统成立了中国区视频监控事业部，并由陈绮韵女士任该部门的总监，以实现与视频监控全球事业部的直接对接。这一举动是基于怎样的定位？具体职能如何？又有哪些重要的发展策略？带着这些问题，我们访问了陈绮韵女士。

**请为什么在中国区专门成立一个视频监控事业部？**

陈绮韵：中国作为全球最大并且保持快速增长的安防市场之一，拥有着巨大的市场潜力和增长速度，每天我们都可以发现新增的安防市场需求。我们面对的是强劲的竞争对手，可以利用本土研发能力对客户的需求快速反应，并能根据市场的发展快速地研发出市场所需要的产品，平均下来3-6个月新的产品就可以研发出来。

我们必须加快步伐以确保市场的领导地位。选择以进入中端市场为切入点，然后通过了解新的客户需求为更多的行业打造差异化的端到端的解决方案。为实现以上的目标，我们需要一个本土化的团队。

**该部门有哪些具体的职能呢？现在这一团队在中国有多少人呢？具体有哪些分工呢？**

陈绮韵：现在我们的团队已经有了14位成员，负责产品市场、软件设计与平台管理、本土化产品开发，这一团队还在不断地壮大中。

主要负责四个方面：1) 全球产品的引入与推广，主要是制定中国区的视频监控策略、促销与活动的开展，根据产品采用合适的定价策略及销售工具；2) 项目与渠道管理，管理产品的销售渠道并为他们提供相应的支持；3) 本土化的产品开发，以更好地满足本地客户的需求，为中国客户定制的不仅包括摄像机等硬件产品，还有管理平台等软件产品；4) 一体化解决方案的提供，基于行业客户的特定需求提供视频监控端到端的解决方案，针对特定的行业提供客户化的解决方案。

**视频监控中国区在近期会有哪些具体的动作呢？**

陈绮韵：今年，我们着重推出了一个名为“中国快速增长计划”，作为该计划的重要组成部分，我们将主要在以下四个方面发力：第一，稳固高端市场。在全球产品组合下实现最大化的销售，并保持双位数的增长。通过大客户与端到端的解决方案实现在机场、能源、商业楼宇等重点行业的发展；第二，向中端市场渗透。基于适中的定价与对中国市场的快速反应提供本土化的产品组合，通过新渠道的拓展实现在如银行、城市监控等中端市场的开拓；第三，差异化的博世解决方案。提供涵盖摄像机、管理平台(包括为客户需求定制化的本土化管理平台)、存储和BIS博世楼宇集成系统的一体化解决方案；第四，增强本土团队在硬件、软件和行业解决方案的实力，打造一个可以把握客户需求的优秀团队。

# 蝉联行业亚军，荣膺最佳高清摄像机称号

## 博世安防系统在台北国际安全博览会上喜获双奖



安防行业五十强”亚军及最佳IP高清摄像机。博世安防系统台湾区销售经理陈士祥应邀参与了颁奖晚宴。

Secutech第十七届台北国际安全博览会由法兰克福新时代传媒主办，亚洲最国际化、也是台湾唯一的安防展会。此次展会共邀请了来自17国500家国内外厂商，在1,200个展位上展示了3,000种先进的安防设备，涉及了高清监控、门禁控制、防盗报警、智能建筑、消防等产品线，不仅仅局限于产品展示，更是各大安防厂商交流技术、推动行业进步的平台。

此次展览会上，博世还参与了“最佳IP高清摄像机(Secutech Excellence Award)”的评选，在激烈角逐中，博世所主推的DINION IP 星光7000系列高清摄像机轻松入围十佳榜单。该摄像机可全天候提供清晰图像—即使在夜间或低光照条件下也不例外。甚至在最低环境光下，如在彩色模式 (0.017 lx) 和黑白模式 (0.0057 lx)，灵敏度也极高，可以正常工作。这种杰出的光照灵敏度与视频优化技术 (CBIT) 相结合，确保在所有照明条件下均提供锐利、清晰、细腻的图像，成为业界的翘楚。

博世安防系统台湾区销售经理陈士祥先生应邀代表博世参与了颁奖晚宴活动并表示：“博世安防系统非常荣幸再次荣登行业亚军宝座，获奖的DINION IP 星光7000系列高清摄像机更是首屈一指的优秀产品。未来，博世有信心为市场提供更为技术领先的产品与解决方案。”

▶ 博世DINION IP星光7000系列高清摄像机荣获最佳IP高清摄像机

- ▶ 博世继续蝉联“全球安防行业五十强”亚军宝座
- ▶ 博世DINION IP星光7000系列高清摄像机荣获最佳IP高清摄像机

2014年3月19-21日，Secutech第十七届台北国际安全博览会在台湾台北世贸南港展览馆顺利举办。作为全球领先的安防产品与解决方案供应商，博世安防系统喜获两枚奖项——“全球

### 历届获奖产品



▶ Detektor国际大奖  
博世DINION 720p星光系列摄像机



reddot design award  
product design 2014



▶ 红点大奖  
博世DINION IP 4000/5000高清摄像机



▶ 优秀工业设计奖  
博世DINION 1080p高清摄像机

# 定制成就行业大智慧

## 博世推出BiG行业定制视频管理平台



► 博世推出BiG行业定制视频管理平台

- 满足中国客户需求而开发，带来更多集成可能性
- 灵活的架构方式，满足各种行业的定制化需求

“什么样的衣服最合体？量身定制的，同样，什么样的视频管理系统最能满足客户的多种需求？当然是博世安防系统根据客户需求而打造的BiG行业定制视频管理平台”，2014年5月，博世安防系统发布了新推出的BiG行业定制视频管理平台时，这是博世本土研发团队在中国市场需求的基础上研发的视频管理系统(VMS)，视频监控产品经理陈创谈到这一产品优势时说到：“这款产品是我们为了满足中国客户需求而开发，在融合了博世原有视频监控管理系统优势的基础上，融入了更多先进的性能，带来了更多集成的

可能性，并且可以根据行业用户的需求，进行灵活的定制开发。”

博世BiG行业定制视频管理平台，可以在IP网络上为客户提供数字监控、音频和数据的统一管理。它完美地结合博世最新的IP摄像机、编码器、视频管理和录像技术，兼容第三方设备或系统，即插即用，安全可靠。

博世BiG行业定制视频管理平台的开发，注重3个I原则，第一个I为Intelligence即智能，这是一个智能的平台，充分尊重中国用户的使用习惯，轻松集成各种应用系统；第二个I为Innovation即创新，延续一贯的创新能力，在本地研发能力的支撑下提供快速的市场反应，引领安防整体解决方案的发展方向；第三个I

为Industry即行业，平台以行业市场为目标客户，如地铁、能源、金融、平安城市等，将传统安防系统拓展至行业本身的业务系统，为客户创造额外价值。

博世BiG行业定制视频管理平台拥有灵活的架构，适用于各种行业项目，从中型的安防监控项目，到大型的综合安防项目；从一级架构到多级架构；从局域网到广域网，都可以通过博世BiG找到相应的系统搭建方式。

**BiG**<sub>VMS</sub>

- ▶ 高品质图像
- ▶ 智能视频分析
- ▶ 高清低码流
- ▶ 高效存储

# 光线太暗？不用拉灯！ 星光系列高清摄像机 让您一目了然！



即使在极其昏暗的光照条件下，博世星光系列摄像机仍可以提供高品质的图像。博世星光系列涵盖了DINION 720P高清、FLEXIDOME 720P高清防暴与防暴增强型半球摄像机产品，集成了先进的高感光元件，结合低照度图像处理和提升技术，有效智能地抑制图像噪声，实现高清安防在低照度环境中应用的真正突破。博世全新的星光系列高清摄像机配合应用App（App商店中搜索 Bosch Security）在克服带宽限制的前提下，让高清无处不在。

查看我们全新的高清视频解决方案，请点击 <http://cn.boschsecurity.com>



# BOSCH

博世 科技成就生活之美

博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：[security@cn.bosch.com](mailto:security@cn.bosch.com)

# 博世视频监控渠道招募全国巡演圆满落幕

## 携手两家总代，覆盖全国12个城市



为大家带来业界优质的产品，提供更多的发财机会，同时也感谢两家全国总代理对于整个活动的支持以及为招募的付出。最后特别感谢我们的销售、产品与市场部的同事，奔波了12个城市圆满地举办了这些活动。”

拥有高品质的技术和产品才能在市场上更有发言权，为了配合计划的开展博世同样在硬件产品和管理软件上有很大的投入。硬件产品上，博世为这一合作伙伴计划的开展推出了多款视频监控产品，这些产品拥有高品质、高性价比、易安装、普遍适用于中小型应用场合等特点，可以很好地满足二三线城市的需求；在管理软件部分，博世即将推出行业定制视频监控管理平台，这一平台具有定制化满足客户需求和适合项目类型广两大特征，即通过本土化的研发提供更符合中国用户使用习惯的管理软件并实现快速响应，此外还具有如无级变速录像浏览、录像切片搜索、透雾、数字变焦画中画等强大的特色功能。

- ▶ 携手全国总代理上海塞嘉电子科技有限公司与珠海市金方达科技有限公司
- ▶ 招募会覆盖了全国共12个城市，旨在招募更多优质渠道合作伙伴
- ▶ 博世视频监控明星产品及核心技术优势的现场展示、介绍与黑箱实验

介。这些活动共历时近三个月，通过在北京、上海、西安、沈阳、南京、广州等共12个城市的活动举办实现对全国范围的覆盖。

在招募会上，不仅博世带来具有竞争力的视频监控新品及明星产品的展示，并通过黑箱实验演示了博世摄像机产品的卓越品质与实力。此外，两家全国视频监控产品总代理——上海塞嘉电子科技有限公司与珠海市金方达科技有限公司也与会并带来了具体的招募计划介绍。

2014年6月12日，博世安防系统视频监控渠道招募活动最后一站在美丽的天府之国——成都顺利落幕。博世安防系统销售、产品与市场推广团队，携手视频监控全国总代理上海塞嘉电子科技有限公司与珠海市金方达科技有限公司共同参与了这些招募活动，为近千名潜在的渠道合作伙伴带了详细的合作介绍与重点产品推

在本年度最后一场招募活动上，博世安防系统销售总监潘熠感慨万分地说道：“感谢各位前来我们的招募活动，博世希望通过这样的活动

博世安防系统于2014年首次就中国市场的特点推出了视频监控合作伙伴计划，该计划的推出旨在通过视频监控全国总代理招募到可以覆盖三四线城市的二级代理商，从而通过这样的渠道为更多客户带去博世高性价比的视频监控产品和系统。为此，博世精选了两家优质的合作伙伴——上海塞嘉科技有限公司和珠海市金方达科技有限公司。博世将从市场推广、产品技术支持与销售等方面与两家总代理展开深入地合作。

虽然博世视频监控渠道招募活动已经告一段落，但是我们的招募仍旧在进行中，欢迎感兴趣的合作伙伴前往我们的官方网站<http://cn.boschsecurity.com/>查看详情。





# 珠海市金方达科技有限公司

## ——博世视频监控产品全国总代理

### 公司简介:

珠海市金方达科技有限公司（以下简称“金方达”）是一家最具成长性的信息化解决方案供应商。2012年5月18日，珠海市金方达科技有限公司在珠海横琴特区注册，法人求伯君。公司在政府，金融，教育，电力，能源，交通，制造业，互联网&媒体，医疗卫生，酒店楼宇，物流，零售连锁等行业均取得业务突破，2013年实现5.2亿元人民币的销售额，2014年预计销售额突破10亿元人民币。



### 公司核心业务:

分销业务：博世视频监控产品总代理。

服务业务：承接各行业项目的售前咨询、安装调试、施工、维护、现场及电话支持服务。

### 分支机构及团队:

金方达整合了业界顶尖的分销业务与服务团队。2014年全国办事处达到18个，形成了覆盖全国的业务营销网络和服务支持体系。

**愿景：**成为“值得信赖的信息化解决方案供应商”。

**使命：**以上下游优势资源的整合能力，为客户提供与业务匹配的一站式信息化解决方案和服务，为客户创造价值，实现与合作伙伴共赢。

### 企业文化:

**客户导向：**一切工作出发以客户为中心，成就客户。不仅对外部客户，也包括合作伙伴、内部支持对象。

**诚信负责：**言必信，行必果，对工作认真负责，今日事今日毕。

**协作创新：**围绕用户业务痛点和关切，团队协作，开拓进取，不断学习，创新技术、服务、内部流程，提升用户满意度和自身竞争力。

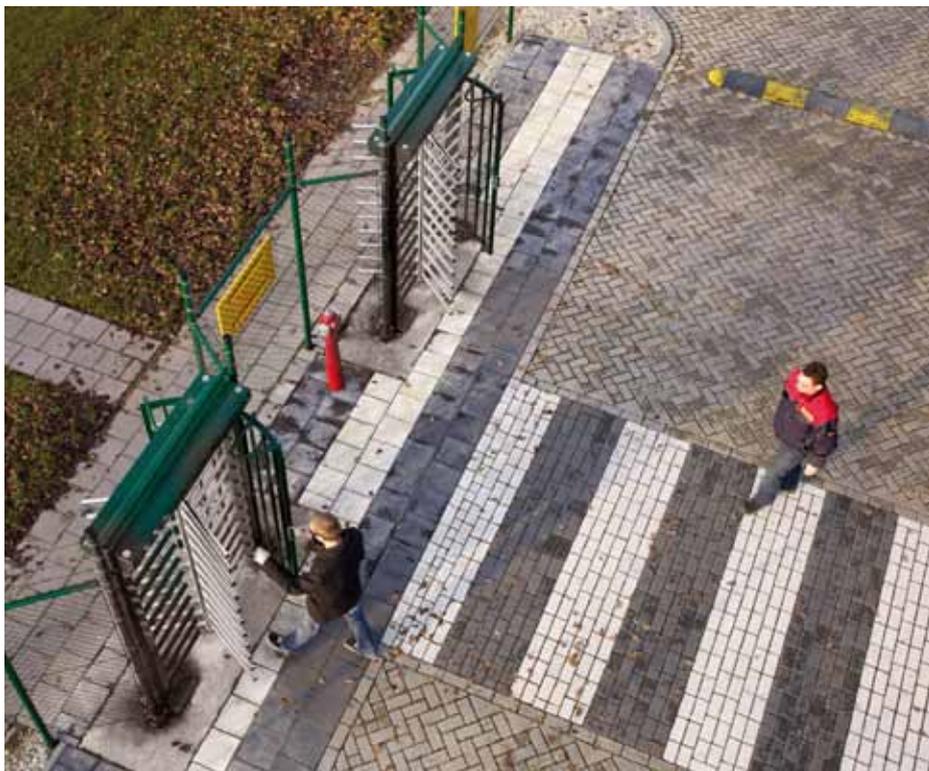


### 服务热线：400-010-0656

北京010-57746026	郑州0371-86601312	深圳0755-83176712	杭州0571-89719727	合肥0551-63362170
沈阳024-86820180	南京025-66661157	上海021-62371598	西安029-87306519	哈尔滨0451-51757657
珠海0756-2236132	长春0431-85667178	太原0351-8337699	拉萨0891-6308330	石家庄4000100656

# 为关键基础设施提供全天候保护

## DINION IP IMAGER 9000高清摄像机为您捕捉所有细节



博世安防系统推出的全新DINION IP IMAGER 9000高清摄像机专门用于关键基础设施（例如发电厂和水处理设施）的周界安防和监控。上述应用需要强大而可靠的IP视频监控解决方案，即能在任何天气或照明条件下，昼夜保护重要财产的安全。DINION IP IMAGER 9000高清摄像机设计坚固耐用，内置主动式红外照明灯，可承受严酷的天气环境并能穿透黑夜。其独一无二的特性可使你通过博世专用智能自动曝光功能确保捕捉到所有感兴趣目标的最细微细节。其动态影像降噪功能不受任何背面光和正面光的干扰，在保持最低的网络负荷的同时，可显著降低数据比特率和存储要求。

在白天，周界安防经常受不断变化的背面和正面光的影响。太阳光及其他场景中光照物体引起的光线变化会对视频监控图像造成干扰。博世智能自动曝光功能(iAE)通过自动调节摄像机的设置，提高摄像机的动态范围，来克服这一挑战。因此，iAE可确保强化移动或感兴趣目标的图像质量，使之更容易被识别。在夜间，摄像机的内置主动式红外照明提供了额外协助，即使在完全黑暗环境(0 lux)中120米开

外的目标也同样能被检测到。总而言之，博世DINION IP IMAGER 9000高清摄像机可确保捕捉到所有高清晰度的相关细节，而这完全得益于博世独一无二的内置技术以及1080p昼夜高清分辨率。

博世独一无二的集成式智能视频分析包可为全天候工作的安保人员提供主动支持，使他们将注意力放在相关事件上，例如人或物体触发警报(可由用户设定)。

此外，博世智能视频分析包(IVA)也是一些无人设施(汽油库或汽油管道)的理想安防产品。博世摄像机可不间断地分析场景并在一个或多个预定警报规则遭破坏时，自动触发警报。为将误报风险降至最低，最多可同时将八条不同的IVA警报相结合，以提供强大的视频监控解决方案。无论安保人员位于哪个位置，一旦发生状况状况，就会立刻收到通知。由于他们无法在同一时间照顾到所有状况，IVA警报也可发送至随身携带的移动设备中。IVA的另一项优势是通过摄像机内已设定的元数据格式对IP视频材料添加感官和结构，帮助用户在短短几分钟甚至

数秒钟内即可在几个小时的录制视频中快速找到相关证据。

对图像细节要求的不断提升催生出更高的分辨率，从而导致视频数据量的不断增加。因此，IT基础设施常常被扩展至最大，而系统成本也因数据传输和存储成本的不断上升而大幅提高。尤其是存储容量占了以上成本的很大一部分。因此，很显然必须对相机的比特率进行管理和优化，以确保将网络负担和存储成本降至最低。和其他博世IP摄像机一样，DINION IP IMAGER 9000高清摄像机也同样装备了智能动态影像降噪系统(iDNR)。事实情况是，当发生细微移动时，视频监控只需较低的比特率。iDNR可不间断分析场景内容，根据移动量动态调节比特率。平均下来，可节省高达30%的比特率和存储要求，同时也可通过只使用所需最低带宽来尽可能减少网络负担。摄像机具有临时存储数据的能力，可通过其嵌入式智能决定何时可利用空余网络能力将数据流通过网络发送至记录装置。

整个博世IP产品组合旨在将博世和其他厂商的软件与录制解决方案进行无缝集成。适用于所有博世IP摄像机的开放型网络视频接口论坛(ONVIF)以及集成合作伙伴计划(IPP)确保与第三方集成，从而简化了视频监控产品的互通性。IPP入口可接入与兼容软件和产品相关的广泛软件开发工具、服务和信息库。如欲了解更多信息，请访问：[ipp.boschsecurity.com](http://ipp.boschsecurity.com)。



▶ DINION IP IMAGER 9000高清摄像机

# 外观与性能同等重要

## 博世推出全新DINION IP 4000和5000高清摄像机

作为重要的安防设备，摄像机产品通常需要在最优性能和美观之间取得完美平衡，在办公室、酒店或零售商店等应用场所中尤其如此，需将设计与美观置于和技术同等重要的位置。来自博世安防系统的新型DINION IP 4000和5000高清摄像机通过将最新技术与出色的外观设计相结合，可满足上述多项苛刻要求。

两款摄像机拥有众多极具吸引力的优秀个性，如最优画质、比特率管理和最低储存要求以及重要的音频功能和云计算服务等，且安装方便、成本效益高。首先在画质方面，可提供两种分辨率版本：分辨率720P的高清DINION IP 4000和分辨率1080P的高清DINION IP 5000。可根据想要达到的应用效果选择所需的不同细节设计，同时智能动态图像降噪（iDNR）模式可随着在场景中的目标移动而自动调节降噪等级。通过这种方式可确保图像清晰，并节省高达50%的比特率和降低内存需求，从而大幅减少存储和整体系统成本。

对于音频功能来说，内置麦克风和双向音频功能将这两款DINION IP摄像机打造为更有效的安防工具，使操作或安保人员不仅能够听到所发生的状况，还能在控制室内通过摄像机对闯入者进行盘问，或与需要帮助的访客进行通话。摄像机独有的以太网供电（PoE）功能以及预先配置的用户模式确保了安装和配置的便捷性。特别对于零售商店应用，将摄像机与直接监视器输出同时使用，从而实现对比监视器与摄像机的直接相连。那些对往来人员需要特



别注意的地方，比如大厦入口处和其它位置，这两款摄像机将是视频监控的理想选择。

现今，在任何时间和地点快速且流畅观看高清视频成为了众多客户的需求。博世通过提供动态转码技术对这一需求做出了回应。通过不断测量可用带宽和自动调节摄像机比特率，这一专利技术可实现流畅的实时视频流，且不受

到现有带宽以及在任何时间和地点暂停回放时的全高清图像细节的影响。因此得以保持画质和图像细节，快速便捷地发现可疑事件。只需在整个博世视频监控解决方案中增加一个博世DIVAR IP录像解决方案或博世VIDEOJET编码器，即可通过结合全新DINION IP 4000和5000摄像机充分利用这一动态转码技术。

“对于同时注重专业安防和外观的中小型企业来说，两款新型DINION IP高清摄像机是合适的解决方案，”博世视频系统产品经理Derek Lin解释道。“这两款摄像机的外观设计使其成为无缝集成或分立室内安装的理想选择，在为人身和财产提供最大安全保证的同时，保留了建筑原有的结构。这些都充分展现了即使是必须兼顾高性能与美观设计的日常视频监控应用，也能够经济实惠。”

整个博世IP产品组合可以与博世和其它供应商的软件和录像解决方案无缝集成。第三方集成通过符合所有博世IP摄像机的ONVIF以及博世集成合作伙伴计划（IPP）得以实现，从而简化了视频监控产品的互操作性。通过IPP入口，可获得集成工具、视频解决方案、服务和兼容产品相关信息等广泛的程序库。



► DINION IP 4000和5000高清摄像机

# 博世为新加坡大型娱乐购物中心 —The Star 量身打造集成安防系统



▶ 新加坡The Star娱乐购物中心

博世安防系统为新加坡标志性多功能大厦——“The Star”交付集成安防解决方案。“The Star”坐落于波那维斯达中心区域，作为一座全新建成的地标性建筑物，其内建有一座拥有超过100家商店和餐馆的高档购物中心——“Star Vista”购物中心以及星宇表演艺术中心。“Star Vista”购物中心占据了整座建筑的地下六层，而星宇表演艺术中心则占据了整整地上9层的面积，可容纳多达5,000名观众同时观看表演。

为“The Star”设计安防系统无疑是一次真正的挑战。该座购物中心除了公共区域外，还有100多家独立经营的商铺，其安防要求远远多于仅含有一座大剧院和一间多功能大厅的综合演出大楼。不仅如此，“Star Vista”购物中心和星宇表演艺术中心实质上由两家不同的公

司拥有和运营，他们将共同努力为整幢建筑的繁荣发展打造集成安防解决方案。

博世当地合作伙伴InfoCom & Security Systems Pte Ltd因此基于标准网络技术设计出一套极其模块化的安防系统。因此，他们在精确满足整幢大楼各单独区域不同要求的同时，将这些局部解决方案无缝整合入集成中央管理系统。

“The Star”安防解决方案囊括了博世的视频监控、公共广播和门禁系统。基于IP的博世 FlexiDome和AutoDome摄像机遍布整座建筑，通过博世视频管理系统进行管理和操作。该视频解决方案可提供来自博世的录像和智能视频分析功能，大大提高了运行效率。博世的Praesideo公共广播和疏散系统在日常使用中

可充当背景音乐和语音广播。紧急情况下，也可作为紧急疏散系统。视频监控、公共广播和门禁系统通过博世建筑集成系统（BIS）进行整合，可实现中央管理和操作，大大方便了建筑内两家经营商的协调工作。



- ▶ 高品质图像
- ▶ 智能视频分析
- ▶ 高清低码流
- ▶ 高效存储

# 高品质图像 智能解决方案



**为IP视频监控提供智能解决方案。**在保护您的业务安全和控制系统成本前提下，可以同时的低带宽环境中提供高清图像质量？是的，您可以在博世IP 2000/5000系列摄像机与新推出DIVAR IP录像解决方案的组合中找到答案。通过博世高清摄像特有的编码算法，您可以有效地节省存储空间，并获得24/7连续高清视频的访问。同时通过DIVAR IP系列内置的动态转码模块，即使在低接入带宽中也可随时获取远程高品质图像。

更多信息，敬请浏览 <http://cn.boschsecurity.com>



# BOSCH

博世 科技成就生活之美

博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：[security@cn.bosch.com](mailto:security@cn.bosch.com)

# EV进入中国市场30周年纪念

## 非同凡响 EV在华30周年



30 Years in China

- ▶ 不断致力于向中国听众传送最真实的声音
- ▶ 成功案例遍布全国各地
- ▶ EV在华30周年纪念标志正式揭晓
- ▶ 即将精彩亮相InfoComm和PALM两大展会

创始于1927年的Electro-Voice(EV), 作为专业音响领域的创新者, 自创立时起便致力于不断为扬声器、话筒和音频电子产品的声学性能和可靠性设定新的行业标准。2014年也恰逢EV进入中国市场30周年纪念。回顾30年的发展历程, EV在各个领域取得的成就可圈可点。为配合纪念主题, 最新的EV在华30周年纪念标志也正式揭晓。

自创立以来, EV便以突破性的技术、设计和产品, 成为卓越声音效果和最高可靠性的行业标准, 并不断将由自己创下的标准刷新。回顾数十载, EV的辉煌成就值得所有人骄傲, 包括Variable-D®(可变距)话筒、哼声抑制线圈、家用高保真扬声器单元、恒指向(CD)号筒、消噪话筒、采用振铃退藕(RMDTM)技术的专业扬声器、采用多歧管技术的音乐会扬声器系统——紧凑的外形却有更强大的输出、IRIS-Net软件——用于配置、控制和监听EV的多种电子产品。从创立的第一天起, EV一直都是行业领袖!

EV忠实地收录并传播了历史上多个伟大时刻的现场声音, 从美国著名航天英雄John Glenn的第一次绕地球轨道飞行, 到教皇保罗二世的首次访美, 从马丁·路德金“我有一个梦想”的演说, 再到肯尼迪总统的就职典礼。1963年, EV还获得了奥斯卡奖, 以表彰其制造的642超指向性短枪话筒。在EV产品地帮助下, 世界上最重要的歌手、乐队成就了他们的明星地位, 这其中就包括Beatles(披头士乐队)、猫王。EV甚至成为了滚石乐队全球巡演以及张学友全球歌剧巡演的指定品牌。

1984年, EV正式进入中国, 迈出了全球化的又一步, 为中国专业音响市场带来了世界领先的技术、产品和理念。作为最早进入中国的国际专业音响品牌之一, EV一直致力于向中国听众传送最真实的声音。30年间, EV在中国改革大潮中稳步前进。1994, 香港音响顾问有限公司被MARK IV集团收购; 2004年1月, EVI香港有限公司上海代表处成立; 同年11月, TELEX EVI音响上海有限公司成立, 成为TELEX EVI集团的中国总部; 2005年, TELEX EVI音响成立广州、北京分公司; 2007年更是EV重要的一年, TELEX集团正式加入博世安防通讯系统, 两者在技术、制造、品牌等方面的协同优势不断显现出来。进入中国市场30周年之际, EV前进的步伐更加坚定。

30年来, EV凭借其在专业音响领域执著的创新力和可靠性在中国市场占据了重要的地位。EV的成功案例遍布全国各个行业, 80年代开始, 从深圳大剧院、上海宝钢体育馆、大连金州体育馆、到中国三大京剧码头之一的逸夫舞台, 这些国内最重要的剧院和体育场都选择了EV; 跨入21世纪, EV更是无处不在, 从广州奥林匹克体育场、浙江桐乡大剧院、重庆奥林匹克体育场、南京奥林匹克体育场、大连开发区艺术中心大剧院, 到同济大学大礼堂、广州白云国际会议中心、云南聂耳音乐厅、厦门国际会议中心大剧院、济南奥林匹克体育场、上海东方体育中心、武汉东湖会议中心、河北会堂等, EV传送的声音响彻了神州大地。而这仅仅是新的开始, 这份名单还会继续。

“作为EV品牌进入中国30年的亲历者, 我见证了这30年里EV在中国的发展和壮大。同时, 这



也是中国专业音响行业蓬勃发展、飞速进步的时期。EV很荣幸能参与其中，并为中国专业音响行业做出贡献。” EV专业音响资深顾问石敏先生这样说到。

一个伟大的品牌需要的不只是占领市场，更重要的是带动整个行业的前进。这一点，EV的伟大当之无愧，EV时时关注着中国专业音响行业的发展和繁荣。EV每年都举办专家峰会和技术

培训会，邀请专家对声学原理和电声技术基础等基本理论进行讲解，以帮助业内人士树立正确的音响观；并根据日新月异的市场需求开设扩声系统相关标准及应用等课程，从而培养了专业人才，提高了整个行业的技术水平。EV可谓是中国专业音响界的黄埔军校。

“衷心感谢30年来与EV同舟共济的合作伙伴，给予我们信任与关注的客户，EV将以更新的技术

和更优秀的产品服务中国市场。” 博世通讯销售总监董涛先生和产品高级经理张星先生对此充满信心。

30年的辉煌是一个序曲，令人振奋的未来正在等待着大家！

## EV在华30周年官方网站正式上线



- ▶ 在华30周年，带您回顾EV在中国的成功案例
- ▶ 全球历史，见证EV80余年来在专业音响领域的辉煌时刻
- ▶ 在华见证人，了解资深行业顾问眼中的EV

2014年4月14日，上海，博世安防通讯系统旗下专业音响品牌Electro-Voice (EV) 在华30周年官方网站正式上线。配合EV品牌风格，此网站通过酷而动感的页面设计以及更易达的层级架构，为您介绍EV在华30周年所赢得的成功案

例、品牌创立80余年来全球取得的辉煌成就、以及陪伴EV在华30周年成长的业内专家和对EV的感言等多方面的信息。

EV在华30周年官方网站主要可分为4个板块，涵盖了EV在华30周年纪念影片（此栏目敬请期待），在华30周年，全球历史以及在华见证人。您可以通过“在华30周年”，了解到EV凭借其在专业音响领域执著的创新力和可靠性在中国市场取得的诸多成功案例，尤其是一些

国内最重要的剧院和体育场馆都选择了EV；在“全球历史”中，为大家提供了EV作为行业领袖，自创立以来的突破性技术、设计和产品，以及80多年来值得所有人骄傲的辉煌成就；自EV进入中国市场起，就有一批人共同见证并伴随着它一起成长，因此，在“EV见证人”部分，您也可以通过这些专业音响领域的资深专家们的视角来看看他们眼中的EV以及对于EV品牌的寄语。

“我们希望能为客户提供更好的信息平台，帮助大家更了解EV品牌以及EV为专业音响市场作出的贡献，这也是我们推出EV在华30周年官方网站的原因之一”， 博世安防通讯系统市场部经理陈焯女士在谈到这一项目时说到，“这样的平台更为直观，提供的信息也更为全面，与此同时我们也会就其中的信息进行及时的更新，让访问者能快速捕捉到EV最新的动态。考虑到当前用户的浏览习惯，30周年网站手机版也会马上推出。”

欢迎您访问我们EV在华30周年的官方网站 <http://www.electro-voice.com.cn/ev30>，您还可以登录EV中文网站 [www.electrovoice.com/cn](http://www.electrovoice.com/cn)，点击页面右上方的EV30周年广告登录网站进行浏览。任何关于网站或者媒体沟通的问题，您可以通过我们的官方对外邮箱 [electrovoice@cn.bosch.com](mailto:electrovoice@cn.bosch.com) 进行对话。

# Electro-Voice: 八十七年的品牌沉淀，三十年的在华闪耀



一个伟大的品牌需要的不只是占领市场，更重要的是带动整个行业的前进。这句话用在著名音响品牌**Electro-Voice**（以下简称“**EV**”）身上也许再恰当不过了。2014年，**EV**迎来了进入中国市场30周年，发布了在华30周年纪念标志、广告等并用于全年市场推广，**EV**在华30周年官方网站也同时上线，珍贵的历史展映记录了这个拥有87年悠久历史的品牌厚重的品质沉淀。87年，对普通人来说，已是难得的生命长度，而对一个知名品牌来说，这只是光辉历史里面又一个值得庆贺的里程碑。

## 光辉历程87载

**EV**的光辉历程见证着美国过去近一个世纪的历史变迁。上世纪20年代，美国在经历了第一次世界大战后迎来了几年的经济繁荣时期，战后经济的繁荣促进了广播、电视和通讯的发展。1927年，两位年轻人Al Kahn和Lou Burroughs在美国印第安纳州一家轮胎公司的地下室开始了他们的无线电维修业务，他们便是**EV**的创始人。他们历经美国经济繁荣期和全球经济大衰退，随后从无线电维修业务向音频行业转变，正式建立了**Electro-Voice**品牌。上世纪20年代的音频行业并不发达，音频产品价格昂贵并且音质不高，Al Kahn和Lou

Burroughs抓住了发展的先机，率先购买了车床和电钻，以每周生产一只麦克风的速率开始了他们的音响之路。在随后的整个三十年代，**EV**进行了大规模的产品研发和生产；四十年代，**EV**研发的麦克风达到了军用麦克风的降噪要求，使其产量大增。

自创立起，**EV**就不断进行技术性的突破，无论是五十年代的高保真扬声器系统，还是六十年代的Eliminator1系列扬声器，**EV**一直走在行业的最前。从美国著名航天英雄John Glenn的第一次绕地球轨道飞行，到教皇保罗二世的首次访美，从马丁·路德金“我有一个梦想”的

演说，再到肯尼迪总统的就职典礼，**EV**一直忠实地收录并传播着历史上多个伟大时刻的现场声音。

跨入21世纪，**EV**更是无处不在——从世界顶级的巡回演出到世界最豪华、最精良的固定安装场所、奥运会和世界杯的赛场、Live8和Live Earth慈善演唱会、Kenny Chesney和滚石乐队的世界巡演，这些世界上最重要的赛事、演出和庆典都选择了**EV**。然而，这对于**EV**来说都只是一个新的开始，**EV**不断刷新行业的标准，光辉的足迹遍布全球。

## 闪耀中国30年

1984年对**EV**来说是非常重要的一年，这一年**EV**正式进入中国市场，迈出了全球化的又一步。

“**EV**当年进入中国市场时最轰动的项目就是上海宝钢体育馆”，张星说道，“几个很小的喇叭就能覆盖全场，声音的清晰度，角度的控制，覆盖的范围都做得非常出色，当时让业界非常惊讶，怎么一个小小的喇叭就可以实现这样的效果”。就在那个时间点，基本上就奠定了**EV**在中国市场非常辉煌的基础。

自此，国内许多重要的剧院和体育场都选择了**EV**。**EV**立志向中国听众传递最真实的声音，在30年里，**EV**传递的声音响彻了神州大地，从深圳大剧院、上海宝钢体育馆、大连金州体育馆，到中国三大京剧码头之一的逸夫舞台；从广州奥林匹克体育场、浙江桐乡大剧院、重庆奥林匹克体育场、南京奥林匹克体育场、大连开发区艺术中心大剧院，到同济大学大礼堂、广州白云国际会议中心、湖北洪山礼堂、厦门国际会议中心大剧院、云南聂耳音乐厅、济南奥林匹克体育场、上海东方体育中心、武汉东湖会议中心、河北会堂等。

2007年，Telex集团，包括**EV**，DYNACORD，Midas，Klark Teknik，Telex和RTS等六个品牌，正式加入博世安防通讯系统，隶属于博世安防系统的BOSCH Communications Systems诞生了。这对**EV**的发展起到了一个非常重要的推动作用，作为BOSCH Communications Systems旗下一个品牌，博世在资源和经验上的积累，为**EV**的研发带来无限可能。

30年间，EV在中国改革大潮中稳步前进，EV成为了高端音响品牌的代名词，在中国拥有极高的知名度，拥有一群忠实的支持者，它的声压级和高音驱动单元在行业内一直名列前茅，成功进驻了全国各地众多大型体育场和大剧院，在中国发展的步伐越来越坚定。

EV在技术上的创新时刻刷新行业的标准，成为了许多国内音响品牌学习的榜样。除了自身的不断推陈出新，EV进入中国之后还时刻关注中国专业音响行业的发展和繁荣。EV每年都举办专家峰会和技术培训会，邀请专家对声学原理和电声技术基础等基本理论进行讲解，以帮助业内人士树立正确的音响观；并根据日新月异的市场需求开设扩声系统相关标准及应用等课程，从而培养了专业人才，提高了整个行业的技术水平。

#### 研发为根，突破为王

“对一个老品牌来说，创新与突破是它们面临的最大的挑战。然而，EV却一直保持着以研发为导向的市场定律，保持在高端市场的产品优势，而且不断突破技术的障碍，屡屡创新”。博世安防通讯系统通讯产品市场部高级经理张星先生说道。

1963年，EV制造的642超指向性短枪话筒让其荣获奥斯卡奖，而世界上许多著名的歌手、乐队都曾使用EV的产品并成就了他们的明星地位，这其中就包括披头士乐队、猫王。EV甚至成为了滚石乐队全球巡演以及张学友全球歌剧巡演的指定品牌。EV众多创新产品，如工艺精湛的DVX低音单元、TG系列遥控功放，在功率、声学、重量和可靠性方面，都具有竞争对手无法赶超的优势，充分实现了EV在各种扩声应用和音频信号传递各环节都追求卓越的诺言。



▶ 博世通讯产品市场部高级经理张星先生



EV作为博世安防通讯系统品牌家族中的一员，近些年在发展中也逐渐与其他成员共同满足日益增长的对专业音响和安防系统整合解决方案的需求。例如，使用NetMax™网络控制器和IRIS-Net™软件，就可以通过一个控制平台控制音频、视频、安防等多个子系统，带来不可比拟的数控灵活性。

EV在加入博世之后一直稳步发展。“博世给予了EV相当的财务支持”，张星表示，“每年将全球销售额的10%用于技术研发，使得EV在美国和德国的工厂能够获得数百万美元的投资，新的生产设施成为专业音响制造业的最新标准，投资同时提高了EV全球供应链的效率和产品质量。目前，EV在欧洲拥有最大的声源测试实验室，同时它也是第一家通过世界EVAC认证的厂家，它生产的Innovation系列扬声器系统、ZLX便携式扬声器系统、ETX有源扬声器系统在业界备受关注。”

除此之外，加入博世后EV考虑的不仅是单元的技术，还会考虑平台。“包括我们这几年主推的OMNEO概念”，张星补充到，“我们在努力打造音频传输领域开放的协议，它是一个以公共标准为基础的开放媒体网络架构，该架构运用了一个独特的组合：一个音频程序传输协

议组件（基于Audinate的Dante网络技术的IP媒体传输），提供低延迟高品质的多声道音频数据流交换；以及一个强大的控制协议套件，即开放式控制框架（OCA），为各种规模的专业媒体网络提供可靠和安全的系统控制。”

创新是品牌永葆生命力，在行业屹立不倒。2014年，EV迎来了进入中国市场的30周年，光辉的历程让EV的品牌熠熠生辉，新的旅程即将开启，EV已经鼓足干劲，迎接新的挑战。未来，EV又将如何突破，不断刷新行业标准？也许历史会见证更多的辉煌时刻！



# 博世旗下专业音响品牌EV 精彩亮相InfoComm与PALM展会



- ▶ 携手合作伙伴太平宝迪共同参与
- ▶ 带来最新推出的ETX有源流动扬声器
- ▶ “EV在华30周年”线上线下互动连连，奖品赢不断
- ▶ 揭晓EV在华30周年纪念视频

2014年4月9日-11日，一年一度亚洲最具规模的专业视听、信息技术与系统集成技术展InfoComm China 2014在北京国家会议中心隆重召开，作为全球领先的通讯产品与解决方案的提供商，博世始终走在行业的前沿。借此契机，博世携手授权经销商太平宝迪在其展台上隆重展出了旗下专业音响品牌EV新品——ETX系列有源音箱。另外，EV也将首次推出在华30周年相关宣传资料和纪念礼品。

之后，在5月26日—29日，第二十三届中国国际专业音响、灯光、乐器及技术展览会（PALM Expo 2014）在北京中国国际展览中心举行。作为业内最具影响力的重要展会之一，PALM展将向中国客户展示市场中最新的专业音响灯光技术。借此契机，博世旗下专业音响品牌

Electro-Voice（以下简称EV）同样携手合作伙伴太平宝迪精彩亮相E1C25展台，带来最新推出的ETX有源流动扬声器，以及ZX系列和QRX

系列扬声器。同时，展台上，您还可以看到Q系列、CP系列功放以及DC-ONE和DX46处理器。另外，EV也首次揭晓了在华30周年纪念视频。

最新推出的ETX有源流动扬声器采用EV独有的FIR滤波技术，绽放卓越音质表现，其一键式预设方便用户，让系统搭建更加便捷；而EV专利的信号同步换能器（SST）波导设计提供精确而恒指向的覆盖角度；同时，该产品具有高灵敏度、低失真换能器特性，动态范围大、功率裕量充沛，并且拥有专业级的组件和同类最佳EVCoat饰面的箱体。

始于1927年的Electro-Voice (EV)，作为专业音响领域的创新者，自创立时起便致力于不断为扬声器、话筒和音频电子产品的声学性能和可靠性设定新的行业标准。2014年也恰逢EV进入中国市场30周年纪念。回顾30年的发展历程，EV在各个领域取得的成就可圈可点。

“EV的技术始终影响的整个行业的发展，包括哼声抑制线圈、恒指向号筒、振铃退耦技术、多歧管技术等，这些都具有着典型代表性。目前除了单元，我们还开始考虑平台，包括这几年我们主推的OMNEO平台，此平台就是我们打造音频传输领域的开放的协议”，博世通讯产品高级经理张星先生说道，“每年我们也会将大量资金投入研发，这样的研发产出也能被多个业务部门共同使用。”





十二载风雨兼程  
植根于心

跨十年精诚合作  
服务于声

太平宝迪为 Electro-Voice 品牌MI类产品中国独家授权经销商

北京太平宝迪科技发展有限公司  
Beijing Pacific Budee Technology Development Co.,Ltd.  
北京: 010-8755 5353 上海: 021-6173 3881

网址: [www.budee.com](http://www.budee.com) 邮箱: [info@budee.com](mailto:info@budee.com)

深圳: 0755-8637 5198 杭州: 0571-8689 5210 成都: 028-6676 7044 济南: 0531-6995 0569



扫一扫了解更多

# EV在中国推出ETX有源流动扬声器



## 智能设计, 革新技术

EV的FIR驱动器采用了最新有限脉冲响应(FIR)滤波技术, 优化换能器的线性特性以及先进的限幅器算法, 实现峰值保护和换能器过热保护。

通过一个直观的单旋钮界面完成DSP控制。液晶屏的应用方便了系统的设置和监控; 包括限幅状态, 输入电平控制/指示灯和主音量控制, 确保最佳的增益设定。超低音箱配有预设可以实现真正的心型指向。

EV专利的信号同步换能器(SST)波导设计提供精确而恒指向的覆盖角度, 满足所有系统的配置。波导根据每一款ETX有源流动扬声器型号进行专门定制和优化。

## 强大性能, 卓越声效

集成DSP的D类1800 W(超低频)和2000 W(全频)功率放大器, 用高灵敏度, 低失真率的换能器(包含DVX和SMX系列低音单元和精密DH3-B钛高频压缩驱动器)实现高声压级还原。

EVCoat饰面的18毫米, 13层桦木胶合板箱体, 轻便、耐用而且紧凑; 八个安装点可用于永久固定安装; 定制的压铸铝支架安装接口、把手以及其他配件。

另外, ETX有源流动扬声器中文网站即将上线, 敬请期待。

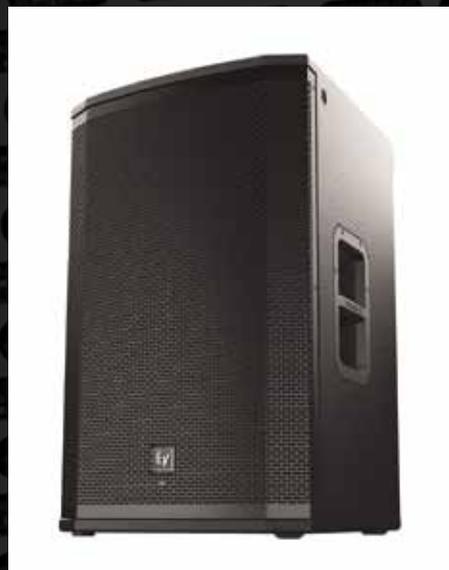
- ▶ EV新一代专业有源流动扬声器
- ▶ 采用EV独有的FIR滤波技术, 绽放卓越音质表现
- ▶ EV专利的信号同步换能器(SST)波导设计提供精确而恒指向的覆盖角度

2014年4月, 上海, 博世安防通讯系统旗下专业音响品牌Electro-Voice首次在中国推出了ETX有源流动扬声器, 这是继2014 NAMM(美国)展后, ETX有源流动扬声器在中国市场正式亮相, 该系列产品基于业界领先的创新技术和EV87年的传统电声音响工程历史, 提供当今市场上先进的专业有源流动扬声器。

ETX有源流动扬声器每一款都有紧凑、高档木质的外观, 而扬声器的独特性能使其与众不同。

同。这些智能设计、革新技术的结合使得ETX有源流动扬声器在所有应用程序中都有出色表现。由EV设计的高效换能器、高功率D类放大器、信号同步换能器(SST)波导设计以及智能FIR驱动的DSP技术协同工作, 以在最高声压级下提供无与伦比的EV声音品质和精确的覆盖角度。

ETX有源流动扬声器系列拥有三个两分频型号(10英寸, 12英寸和15英寸, 并且均安装了精密钛高频压缩驱动器), 一个三分频型号(15英寸, 包含一个6.5英寸MF驱动以及一个精密钛高频压缩驱动器), 和两个超低频型号(分别为15英寸和18英寸的驱动器)。ETX有源流动扬声器主要功能特性如下:



# 耀世登场，扬声巴西世界杯

## 博世旗下专业音响品牌EV和公共广播系统成功进驻巴西世界杯主体育场馆

一场撬动全球狂欢的体育盛会，需要热情如火的桑巴，同样也需要高品质的扩声设备。在这场体坛盛会中，博世旗下专业音响品牌EV和公共广播系统就成功进驻巴西世界杯体育场馆，不仅确保观众能在场馆聆听清晰的音质、同时也实现了安全保障。

巴西世界杯的主体育场馆——位于里约热内卢的马拉卡纳体育场，是由博世旗下专业音响品牌EV和公共广播团队配备了全方位的扩声系统解决方案。

主要包括：

- ▶ 26组EVH-1152D扬声器，每组由三个扬声器组成
- ▶ 一个主机柜，由2台N8000数字矩阵系统以及博世Praesideo公共广播网络控制器组成
- ▶ 8个机柜，由2台N8000和CPS功放组成
- ▶ 通过DANTE™数字音频进行信号传输以及IRIS-Net进行管理

内场座位席安装设备：

- ▶ 5个机柜，由2台N8000和CPS8.5功放组成（通过DANTE™连接）

此外，博世安防通讯系统也为本次世界杯场馆提供摄像头、火警报警器、紧急疏散系统等一系列产品，确保巴西众多体育场内比赛的顺利进行以及游客的人身安全。例如：承担6场比赛



的萨瓦尔多新水源体育场配备了博世280个摄像头、500个扬声器、4,000个火警报警器。容纳50,000个座位的体育场即使在遭遇紧急情况时，8分钟内便可完成游客的安全疏散。

值得一提的是，在上届南非世界杯中，EV也成功进驻其中，为其10个场馆中的9个场馆提供专业扩声系统。



# EV的EVA线阵扬声器成功进驻位于德克萨斯州阿灵顿的联合卫理公会三一堂新圣所



几十年以来，德克萨斯州阿灵顿的联合卫理公会三一堂位于一座拥有800个座位的圣所内，且临近学校教室。直到2010年，随着做礼拜的人数不断增加，从长远来看，显然现有场地已无法满足3000人同时做礼拜，另觅新址刻不容缓。此后，教会即开始筹备资金，购置土地，着手建造。2013年，教会迁往距原址所在地一英里以外的崭新场地，造价达1065万美元。全新联合卫理公会三一堂的中心场地是一座优雅又不失简朴的大型圣所，其天花板全部采用木质结构，旨在为现有信徒及其后代信徒提供教会服务。圣所内装有一套主扩音系统，采用Electro-Voice可扩展垂直线阵列。

联合卫理公会三一堂的全新场地由沃思堡市Martsolf Architecture建筑公司的Scott Martsolf设计，总占地面积达75000平方英尺左右。而新建圣所则有135英尺宽，105英尺深，现有座位数与原建筑相当。Martsolf表示，两者区别在于新建圣所有能力在未来扩展至1100个座位。除圣所以外，整幢建筑可被用于举办其它活动，包括：学龄前教育、《圣经》研读、音乐会和艺术展以及儿童和年轻人活动，此外还可被用作主日学校、外展服务以及和各项专注于单身、老人和体育活动的教会事工。

来自达拉斯Acoustic Design Associates的Bill Johnson为新圣所提供了音响咨询服务。针对

圣所内音响系统的设计和安装，Martsolf推荐了Electro Acoustics, Inc.，该公司是一家位于沃思堡市的公司，拥有30年的A/V设计、工程设计、安装和系统支持服务经验。Electro Acoustics负责该项目的客户经理Chris Jordan表示，无论是音响效果还是扩音效果都必须符合一贯的教会风格。“主要以传统风格演奏为主，”他说道，“教会有一架定制管风琴和一支优秀的唱诗班。为此，房间设计得极具现场感，RT-60时间仅为1.7秒。”如将教堂作为音乐厅使用，则其混响时间将为软肋。



Jordan了解要使发言人的讲话保持清晰，这样的混响环境将是一个挑战。但他也同样明白可通过选择拥有扩散性能控制良好的扬声器来解决这一潜在问题，即将声音直接传至座位区而不会落在教堂的坚硬墙壁上。

“EVA线阵即使在低频下，同样具备出色的声束控制能力，”Jordan表示，“这使得我们即使在现场环境下，仍然能够让在座所有人清楚听见讲话声。EVA不仅能提供我们所需要的清晰度、音质和均匀度，也极易安装且所需均衡要求最低。此外，其性价比极高，目前市面上，同等价位的产品中无出其右。在使用EVA线阵列过程中，我们获得了愉悦的体验。”

EVA线阵中的EVA-2082S全幅元件有四种不同覆盖模式可选，其中两种被用于联合卫理公会三一堂。“我们将906s用于远程，920s用于近程，”Jordan表示。扩音系统左右各配一对阵列，每对阵列由上方的两个906s和下方配的三个920s组成。这些阵列直接悬挂于舞台的正前方，采用定制设计的五金索具，附于显露在外的叠层梁之上。

“作为一所传统教堂，”Jordan补充道，“三一堂根本无需使用超低音。EVA阵列的扩展低频可满足其对语音和音响表现的所有要求。事实上，该教堂已获得众多对其音响质量和清晰度的赞美之辞，因此他们对系统的表现非常满意。他们的喜悦之情溢于言表，并在其他项目中提到与我们进一步合作的想法。”

# ETX有源流动扬声器震撼亮相 加拿大卡尔加里DJ秀

最近的一次加拿大DJ秀（CDJ秀）在加拿大卡尔加里举办，承办方是Pioneer DJ。参与此次秀的许多人的日常工作场所并不是在小隔间和会议室，而是在录音室和夜总会，或者是流动演出人员。他们工作的工具是唱盘和混音器，而不是电子表格或幻灯片。虽然工作场所与“办公会议室”截然不同，但这些DJ在经营方面的专业程度令人折服。他们的产品是一场音质体验之旅，让听众沉浸在鼓声、噼啪声、滋滋声等打碟音效中。若音响系统无法充分还原这些声效，则他们的名声必定会受到影响。如果音响系统过于笨重，或者太复杂，设置和操作都不方便，会导致他们工作的难度倍增。若不便性达到一定程度，他们甚至没法表现出自己最起码的水平。所以DJ们该到哪里去找功能强大、外形简洁流畅、价格适中的音响系统呢？在CDJ秀上，最接近这些要求的是Electro-Voice负责的主舞台，音效由EV新品ETX有源流动扬声器打造。



“CDJ秀是夜生活音乐圈内人士的一次聚会，参加者有流动DJ和夜店DJ、音乐监制、活动策划人和夜店老板，” Ryan Schroeyens说。CDJ秀是他与加拿大音乐节主持人协会（CDJA）的Doug Scott于2009年联合创办的。前几届都非常成功，但在多伦多举行过单场表演。2014年，Schroeyens和Scott决定扩大CDJ秀的规模，使其成为西部的一项盛事，因此今年的CDJ秀将在加拿大卡尔加里的BMO中心举办。CDJ秀的内容囊括研讨会、演示活动、问答会和网络社交。

CDJ秀的主舞台上，来自加拿大西部的DJ们将全天候进行表演，同时这里也是DMC世界DJ大赛加拿大赛区的战场。ETX有源扬声器系统由Electro-Voice制造商代表Pro Audio Group

（PAG）加拿大分部供应，此系统由4台ETX-35P 15"三分频有源扬声器（每侧两个）和4台ETX-18SP 18"有源低音单元构成，在舞台前部的地面叠放，以生成Power Alley现象（即中部突起，两侧能量凹陷）。“ETX有源流动扬声器总体来说是非常高端的DJ音箱，” PAG的John McArthur表示。“功率强大，DSP控制功能多，保护周到，低音单元节奏超强。”

Schroeyens赞同McArthur的评价。他表示：“ETX有源流动扬声器系统设置和使用非常方便，音量极大。我们以前使用别的厂家生产的系统总时会遇到音量问题，最终在DMC大赛中只能推到最大音量。但今年就不存在这种问题了。ETX的音量绝对够大，甚至超越我们的需求。它既能使整个表演场地震颤，又能保持相

当高水平的清晰度。除了DJ外，参加秀的还有活动策划人和夜店老板，所有人都表示音效太棒了。甚至来自DMC的也对此印象深刻，他使用过各地的系统进行过表演。我们希望下一次在多伦多的演出也用同样的系统。”

Schroeyens将ETX有源流动扬声器描述成“将是高端DJ购买的主流音响系统，而且适用于夜店、小型休闲厅、游轮、带舞厅或庭院并配DJ的餐厅，也适用于其他所有类型的流动DJ应用。”在CDJ秀以及在美国阿纳海姆2014 NAMM秀上领略过ETX有源流动扬声器的音效后，Schroeyens预计此款产品将成为DJ音响市场上的革命性产品。

“我们已经习惯看到一大堆低音单元和功放，没想到现在不再需要了，”他解释说。“我们在CDJ秀上使用的系统能轻松应对同样的情况，别看ETX有源流动扬声器外形小巧，设置简单，但音量非常大。在这些音箱中集成了惊人的功率，所以在剪峰之前，系统能输出很大功率。这些有源音箱便携性强，安装方便，而且克服了有源系统功率不够强这一典型缺陷。目前，能克服这一缺点的系统全都造价非常高。但通过ETX有源流动扬声器，EV能兼顾功率适当和价格适中。我非常高兴能在秀上使用这种系统，让加拿大西部的所有专业人士了解使用ETX有源流动扬声器可以取得如此震撼的音效。”



# 打造清晰音质

## EV成功进驻河北会堂，实现声音新体验



- ▶ 高端D版本全频扬声器，确保长久稳定性和杰出的音质
- ▶ 量身定制系统遥控监测界面，带来便捷操控体验
- ▶ 采用中置扬声器，实现全场清晰音质
- ▶ 系统实现数字和模拟信号的热备份，大大提高安全稳定性

自1995年建成起，河北会堂一直是河北省省会行政区域的会议中心和文艺演出、展览的重要场所，每年都会在此举办各项省级重要活动。而对于这样一个场所，只有拥有优质的扩声系统才能保障各大事项的顺利举行，因此选择优质的扩声系统对于河北会堂业主来说显得至关重要。

作为一个拥有87年历史的专业音响品牌，EV成功为河北会堂配置了一整套专业音响系统解决方案，包括32只EVH和EVF高端D版本全频扬声器，确保了长久的稳定性和杰出的音质。无论哪里需要优先考虑覆盖角度控制，它们都能提供

有效保障；8只X-SUB 双18寸低频扬声器，作为高输出线阵列超低音系统，其特有的吊装系统允许快速吊起和放下，其中运用的振铃退耦（RMD）技术可保证任何状态下的真实还原。

另外，项目中还安装了16只EVU扬声器，它是EV-Innovation家族中的超紧凑设计的固定安装扬声器系列。作为此项目的补声扬声器，能提供完全一致的水平声扩展覆盖；同时安装的32只EVID吸顶系列扬声器作为后区吸顶音扬声器不仅提供了出色的高保真度，外观也完美契合了河北会堂作为省级会议中心的高标准。所有安装的EV Innovation D系列扬声器与33台TG系列（配置RCM-26 DSP处理卡）巡演级遥控功放完美组合，呈现了绝佳音质。

河北会堂作为省级重要会议、活动场所，常年会举办诸多活动。为了不耽误已经预订的活动能如期顺利的召开，业主要求整个项目的工期只能提供26天。“该工程为改造项目，原扩声系统主扩扬声器布置为左右二声道方式，为

了更好的满足会堂的多用途需求，提升音响效果，本次设计增加了中置扬声器，而中置扬声器桥需要现场开洞、加固以及装饰。因此我们的压力非常大、现场施工难度很高，”专业扩声系统销售主管王希坤说道，“压力也激发动力，我们积极地配合合作伙伴、克服了诸多困难，包括定制施工工具，大家群策群力，最终如期完美地完成了工程”。

通过近期几次使用，业主对EV的音质效果感到非常满意。“在会堂的任何一个座席都能听到清晰饱满的声音，无论是高要求的会议还是专业演出，现在的音响系统都能很好满足。EV工程师为我们量身定制的IRIS-NET软件控制界面，使我们功放、扬声器状态以及整个扩声系统电平一目了然，大大提升了便捷性。而EV TG系列功放特有的数字信号和模拟信号热备份切换功能，为整个音响系统的安全运行提供了保证。另外，此次安装的18台PC Desktop鹅颈台式话筒也很有特点，通过外形优美的话筒座可以牢牢固定在桌面上，其音色清晰自然，并且通过话筒底座底部的旋钮，我们就可以选择4种指向性，操作也非常便捷。”河北会堂扩声系统调音师殷工表示。

### 河北会堂

河北会堂隶属河北省人民政府招待处，是河北省省会行政区域的会议中心和文艺演出、展览的重要场所。建于一九九五年十月，总建筑面积四万多平方米，大礼堂坐席2500个，小礼堂坐席500个，另设20个各具特色的会议厅，为河北省经济政治文化发展做出了重要贡献。30年的辉煌是一个序曲，令人振奋的未来正在等待着大家！





# Electro-Voice



# ETX

## 有源音箱

10 · 12 · 15 · 15 3分频率  
15 低音扬声器 · 18 低音扬声器

- 集成DSP的D类1800W（超低频）和2000W（全频）功率放大器，用高灵敏度，低失真率的换能器（包含DVX和SMX系列低音单元和精密DH3-B钛高频压缩驱动器）实现高声压级还原。
- EVCoat饰面的18毫米，13层桦木胶合板箱体，轻便、耐用而且紧凑；八个安装点可用于永久固定安装；定制的压铸铝支架安装接口、把手以及其他配件。



### 强大性能，卓越声效

## 智能力量

### 智能设计，革新技术



- EV的FIR驱动器采用了最新有限脉冲响应（FIR）滤波技术，优化换能器的线性特性以及先进的限幅器算法，实现峰值保护和换能器过热保护。
- 通过一个直观的单旋钮界面完成DSP控制。液晶屏的应用方便了系统的设置和监控：包括限幅状态，输入电平控制/指示灯和主音量控制，确保最佳的增益设定。超低音箱配有预设可以实现真正的心型指向。
- EV专利的信号同步换能器（SST）波导设计提供精确而恒指向的覆盖角度，满足所有系统的配置。波导根据每一款ETX型号进行专门的定制和优化。

博世安防通讯系统

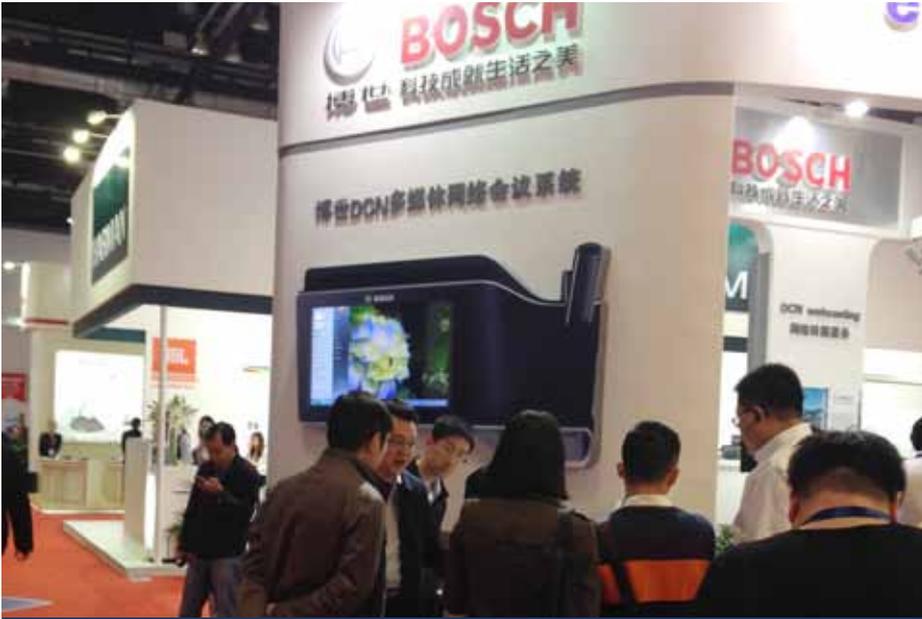
服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：electrovoice@cn.bosch.com

[www.electrovoice.com/ETX](http://www.electrovoice.com/ETX)

# 完美音质 尽在掌握

## 博世携多款会议广播获奖产品华丽亮相InfoComm2014



▶ 博世在InfoComm2014的展台

- ▶ 现场感受产品所传递的完美音质，以及尽在掌握的用户体验
- ▶ 引领工业设计潮流，iF、红点、德国设计大奖、InAVation等荣誉悉数入囊

2014年4月9日-11日，一年一度亚洲最具规模的专业视听、信息技术与系统集成技术展InfoComm China 2014在北京国家会议中心隆重召开，作为全球领先的通讯产品与解决方案的提供商，博世始终走在行业的前沿。本届InfoComm展会博世携手合作伙伴益泰方原带来屡获行业设计殊荣的多媒体网络会议系统以及PLENA matrix商用音乐系统等创新解决方案。参观者可以在现场感受引领工业设计潮流的产品与尽在掌握的完美音质，这些产品在拥有优雅设计的同时，还在音质和移动便携应用方面有了新的突破。

在72平方米的展示空间里，博世带来了多款荣获行业设计殊荣的会议广播产品和创新解决方案，涵盖了荣获iF、红点以及德国设计大奖认可的DCN-D会议系统；荣获iF和InAVation两个行业设计奖的PLENA matrix 商用音乐系统；以及主机获得iF设计奖的划时代产品——DCN multimedia多媒体网络会议系统，精彩亮相ED5-01展台。博世安防通讯系统通讯产品市场

部高级经理张星先生表示：“博世产品掀起了工业设计风潮，而这些奖项的获得是博世设计实力的最佳佐证。”

不仅注重于外观设计，技术才是最重要的实力。DCN multimedia多媒体网络会议系统从高分辨率的7寸触摸屏到可分离式的强指向性话筒、从优雅的外观造型到内置的两分频扬声器系统，无一不体现出博世在工业设计及声学领域一贯的优良传统，以及对品质和创新的不懈追求；PLENA matrix商用音乐系统在传递声音的同时可实现多达8分区的控制，配合直观简洁的操作界面，让用户在体验高品质背景音乐环境的同时获得革命性的用户体验，达到非常卓越的整体声学效果。而DCN-D会议系统其话筒及扬声器部分均运用了先进的声学技术，使会议代表易于倾听和了解会议的具体进程，因此即使是新用户也会感觉轻松自如，易于操控。

此次，博世展台设计也别具匠心，主要分为三个区域，除了DCN multimedia多媒体网络会议系统和斑斓数字音频矩阵系统展区外，还专门设计了一块获奖产品展区，为大家带来更集中、更近距离的展示，同时跟大家共享获奖的喜悦。整个展台重点展品涵盖了：

### DCN multimedia多媒体网络会议系统

2013年7月，博世推出其划时代的会议系统——DCN multimedia多媒体网络会议系统。该产品是全球首款基于OMNEO网络架构的IP会议系统，作为一个汇聚音频、视频及各类数据的开放式信息交流平台，拥有卓越的灵活度及可扩展性。支持传统的手拉手式布线或借助PoE网络交换机的星形布线。全新设计的采用了Android™操作系统的多媒体会议设备，以及创新声学设计的话筒，将为每个与会者带来划时代的多媒体交互式用户体验。此外，所有系统内传输的音频和控制数据都会按照国际公认的加密标准进行处理，通过这一安全的保护机制防止数据窃取和未经授权的访问。引领潮流的工业设计，出色的声学性能成就了它赢得iF设计大奖实至名归。

### PLENA matrix 商用音乐系统

2013年6月，博世全新斑斓数字音频矩阵系统正式推向市场，涵盖了数字音频矩阵、两个型号的4分区数字功放、以及呼叫站和音控面板5个硬件产品，可通过iOS移动设备平台实现对系统的无线控制。该系列产品在传递声音的同时可实现多达8分区的控制，配合直观简洁的操作界面，让用户在体验高品质背景音乐环境的同时获得革命性的用户体验。创新的智能能耗管理设计配合博世移动探测器，可在没有人员活动时将系统自动进入待机模式，比传统解决方案最高可节省80%的能耗。优雅的外观与创新的设计，也给了它赢得iF和InAVation两个设计大奖的实力。

### DCN-D会议系统

2012年2月，博世安防通讯系统在中国区首次推出DCN-D会议系统产品。此款创新性系统是由中国市场主导研发，融合欧洲设计理念，包含全新设计的桌面会议发言装置及性能增强的中央控制器，是各类会议场所理想的解决方案。其先进成熟的抗干扰技术确保了出色的语音清晰度。该系统还具有较强的灵活性，通过更换主席按键，任意一个讨论装置均可以方便地从会议代表机更改为主席机。另外，其可拓展多系统功能可用于大型会议或难以触及的位置。秉承了博世会议系统一贯的品质和可靠性，DCN-D会议系统产品还拥有优雅的外观，这些在技术和设计方面的实力让其可以与德国设计大奖、iF和红点奖项完全匹配。



北京益泰方原电子有限公司是博世安保通讯金牌授权经销商,是博世旗下国际著名音响品牌Electro-Voice的经销商。

我们不仅是一家代理、销售世界知名品牌的公司,而且可以为客户提供会议系统、同声传译系统、无线讨论系统、数字公共广播系统、专业音响系统、视频监控系统、报警等系统的全面解决方案,并且为客户提供产品安装指导、系统调试等技术服务。

地址:北京市海淀区紫竹院路31号华澳中心嘉惠苑东厅B2 联系电话:86-10-68459348

广州(86-20-85613470) 上海(86-21-33872108) 江西(86-791-86201688) 太原(86-351-7027377) 西安(86-29-88376660) 新疆(86-991-4618939)

# 献声国际性会议

## 博世DCN multimedia多媒体网络会议系统成功进驻荷兰海牙第三届核安全峰会



- ▶ 58台DCN multimedia 多媒体会议发言设备
- ▶ 荷兰首相马克·吕特对会议系统赞赏有加

2014年3月24日，第三届核安全峰会在荷兰海牙世界论坛大厦开幕，开幕式由荷兰首相马克·吕特主持。来自58个国家的领导人共同参与了此次核峰会，其中中国国家主席习近平还发表了重要讲话。值得一提的是，此次峰会主会场采用的会议系统是由博世提供的58台DCN multimedia多媒体会议发言设备组成，其声音的清晰度、投票表决功能和声音的均衡覆盖完全契合了峰会要求，顺利为这次荷兰有史以来举办的最大会议锦上添花。

峰会包括开、闭幕式，四次全体会议，互动式专题讨论等，峰会主会场采用了博世最新的DCN multimedia多媒体网络会议系统。它是全球首款基于OMNEO网络架构的IP会议系统，作为一个汇聚音频、视频及各类数据的开放式信息交流平台，拥有卓越的灵活度及可扩展性。支持传统的手拉手式布线或借助PoE网络交换机的星形布线。全新设计的采用了Android™操作系统的多媒体会议设备，以及创新声学设计的话筒，将为每个与会者带来划时代的多媒体交互式用户体验。此外，所有系统内传输的音频和控制数据都会按照国际公认的

加密标准进行处理，通过这一安全的保护机制防止数据窃取和未经授权的访问。

荷兰首相马克·吕特表示他非常满意DCN多媒体网络会议系统带来的新技术，尤其是其表决功能，为整个会议顺利进行提供了更多的便捷性。



### DCN multimedia多媒体网络会议系统的特点： 世界首款基于OMNEO网络架构的IP会议系统

可通过完全标准化的以太网工作，使人们在安装和维护系统时体验到真正的灵活性和易用性。系统的核心是由博世开发的OMNEO 媒体网络架构，可在标准以太网上传输高品质数字音频。

### 汇聚音频、视频以及各类数据的开放信息平台

多个国际标准化技术被融入了DCN multimedia多媒体网络会议系统的开放平台，包括Dante™和ONVIF协议，这使您可轻松地集成各类产品来组成完整的系统解决方案。配合采用了Android™操作系统的多媒体会议设备，允许添加用户定制的第三方应用程序，使得整个系统拥有无限扩展的可能。

### 划时代的多媒体交互式会议用户体验

只需用手指点击屏幕，即可掌握所需的全部信息。高分辨率的触摸屏加上直观的用户界面，使与会人员获得丰富多彩的会议体验，从而更积极地参与会议。

### 引领潮流的工业设计，出色的声学性能

从高分辨率的7寸触摸屏到可分离式的强指向性话筒、从优雅的外观造型到内置的两分频扬声器系统，无一不体现出博世在工业设计及声学领域一贯的优良传统，以及对品质和创新的不懈追求。

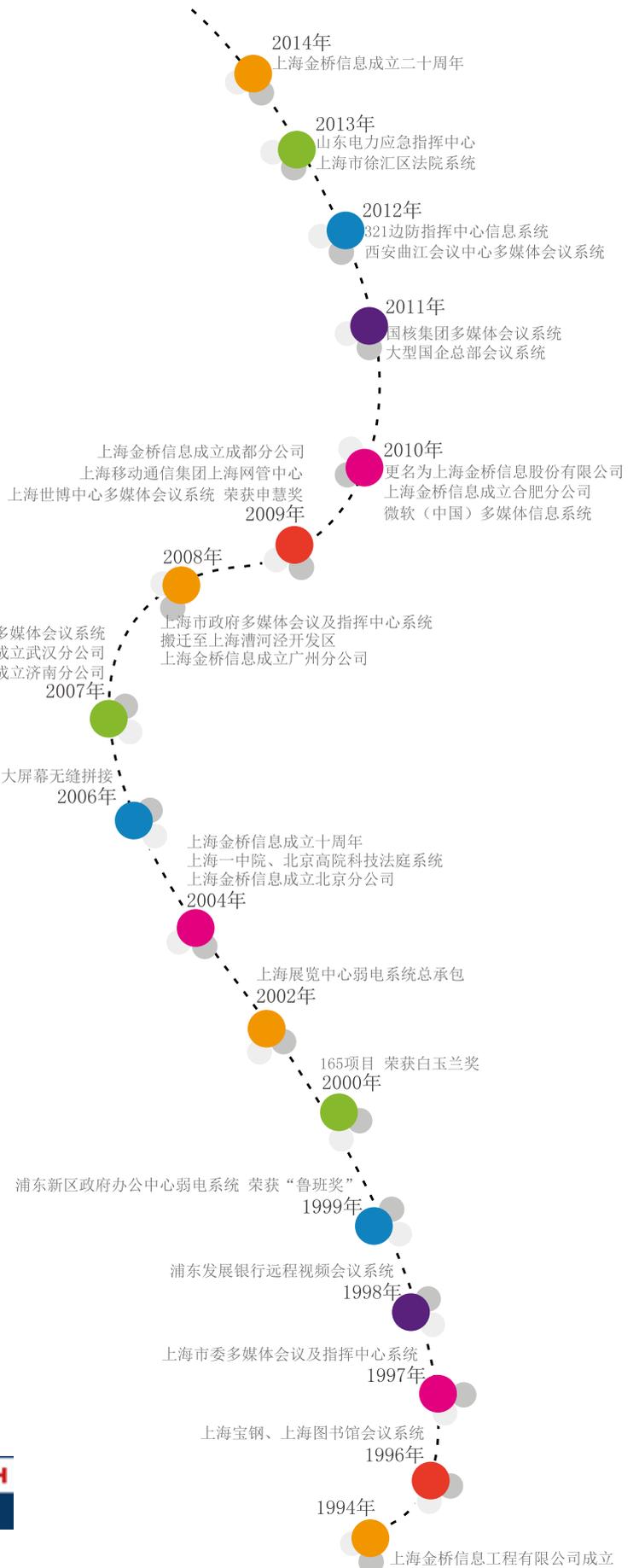


# 上海金桥信息股份有限公司

## Shanghai Golden Bridge InfoTech Co.,Ltd.

### 公司简介

上海金桥信息股份有限公司，成立于1994年，目前在全国设有多个分公司及办事处。金桥长期致力于为党政机关、军队、航空航天、企事业单位提供多媒体信息系统解决方案及服务。包括多媒体会议系统、指挥中心系统、科技法庭系统、智能化集控系统等，将AV（音视频）技术和IT技术有效结合，为顾客提供系统设计、软件开发、硬件平台整合、软件系统整合，提升服务价值，满足顾客需求。



**携手共迎二十载**  
热烈庆祝上海金桥成立20周年  
暨博世与金桥真诚代理19周年

地址：上海市徐汇区田林路487号宝石园25号楼  
电话：(021) 33674999  
传真：(021) 64647869  
网址：www.shgbit.com



# 彩转黑摄像机的原理及与红外灯的配合使用

■ 文/博世安防系统视频监控技术工程师 郑寅晖



## 让我们从一个实际工程案例说起：

某小区治安监控项目采购了一批某著名品牌的彩转黑日夜型摄像机，调试完成后，业主觉得夜间照度不佳，但为了避免夜间灯光扰民，要求增加红外灯对监控点位进行补光，系统集成商按要求增加了若干红外补光灯，但是到了夜晚，几乎每个点位的摄像机都出现了彩色黑白视频反复切换的问题。集成商百思不得其解，找来摄像机的厂家，开始也是一筹莫展，最后经过仔细分析，最终使问题得到了较好的解决，相关技术人员也上了宝贵的一课。

要了解问题发生的根源并理解最终的解决办法，我们必须从头说起。

## 黑白视频和彩色视频清晰度问题

模拟复合视频信号（CVBS）是由一系列频率不同的正弦波所组成的复杂波形（可根据傅里叶变

换分解），这些正弦波的频率范围从0赫兹到8M赫兹，这也就是复合视频信号的带宽。在这一系列的不同频率的正弦波中，低频部分决定了视频中物体的形状等宏观属性，而高频部分则决定了图像的清晰度和图像中物体的细节。如果是彩色信号，那么色彩部分也是由高频部分决定的。也就是说，对于彩色复合视频信号来说，信号的高频部分决定了图像的清晰度、被摄物体的细节以及色彩等属性。由于基带复合视频信号通常在同轴电缆上传递，也就是说所有频率的信号都会在同一根线缆上传输，而由于高频部分包含了色彩信号，这会对原来的决定清晰度和细节的那部分高频信号带来干扰，这样做的后果是，视频的清晰度会下降。联系实际，我们常常可以发现，黑白摄像机的清晰度要好于彩色摄像机，彩转黑摄像机在同样条件下转黑白模式后要更清晰一些。如果我们留意产品资料上彩转黑摄像机的参数，就会注意

到，黑白状态下的线数标称要比彩色状态下的线数高一些。

## 关于红外校正镜头

自然界中不单有可见光，还有红外光，只是红外光人眼是无法感知的，但是摄像机的感光器件却可以对红外光进行成像。红外线参与成像，可以有效提高摄像机的灵敏度，但是对摄像机的镜头是有要求的。如果摄像机上安装的是普通镜头，众所周知，红外光和可见光经过普通镜头后成像的焦点是不同的，此时，由于滤光片的作用，红外线不参与成像。而我们在调试摄像机时，一般是在可见光充足的条件下，对镜头的聚焦调试是以可见光为准的，由于可见光与红外光通过普通镜头后折射率的不同，如果聚焦以可见光为准，那么红外光参与成像时所成的图像就会模糊，这样造成的后果就是一旦红外线参与成像，如果采用的是普

通镜头，那么不管彩色或者黑白模式，视频都会变模糊些。为了解决这个问题，一种方法就是采用红外校正镜头，红外校正镜头通过镜头镀膜技术和镜片研磨工艺保证了对可见光和红外光成像点的统一。这样一来，无论什么情况下，都能得到聚焦清晰的图像。

某些项目中，摄像机没有安装红外校正镜头，结果明明白天调试聚焦是清晰的，结果晚上就显得模糊了，这里面有景深的因素，也有红外光成像偏离焦点的因素。如果整个画面都模糊了，基本上是红外光偏焦的问题，如果只是一部分原来清楚的物体变得模糊，则有可能与景深有关。

以下的讨论都在假设摄像机使用红外校正镜头的基础上进行。

#### 简易彩转黑摄像机和真正的彩转黑摄像机

摄像机的CCD或者CMOS（以下简称为感光器件）都是不单可以感受可见光，还可以感受红外光。自然界中红外光也是普遍存在的，红外光在摄像机里参与成像有利有弊。红外线是没有颜色的，摄像机对红外线的成像是黑白色的，如果此时摄像机同时对可见光成像，且处于彩色状态，那么黑白视频和彩色视频叠加在一起，会造成原来彩色图像的偏色，画面会偏蓝偏紫，所以在光线充足的情况下，我们是不希望红外线参与成像的，所以，在摄像机传感器之前和镜头之后，都会设置一块红外滤光片，这块滤光片可以是固定的，也可以是可移动的。

白天可见光充足，摄像机处于彩色模式下，输出彩色图像，为保证色彩逼真，红外滤光片必须挡在感光器件前面，把红外光滤除掉，不让红外线参与成像。但是在夜间或者可见光不足的情况下，可见光成像效果变差了，此时，我们是希望红外线能参与成像，提高视频效果。所以在这种情况下，必须允许红外线进入摄像机，即将滤光片从感光器件前移开，使红外线能参与成像。但是此时，是否还要继续保持彩色模式呢？当然可以继续保持彩色模式，但是带来的代价是1 清晰度不高（与黑白视频相比），2 视频偏色。但是这样做也有好处，就是视频即使是偏色的，但毕竟还是彩色的，其信息量和参考价值要大于黑白视频。另一种选择就是为了避免偏色造成的不适感，在可见光不足时，将摄像机处于黑白工作模式，这样做虽然丧失了色彩信息，但是提高了清晰度，尽



管这种提升可能很有限。在将摄像机切换至黑白模式的同时，将红外滤光片移开，让红外线参与成像，这意味着进入摄像机传感器的光（红外光）增加了许多，画面亮度可以得到有效提升。由于滤光片移开后，红外线能参与成像，所以如果我们注意彩转黑摄像机的照度参数，就可以发现，摄像机在黑白模式下的低照度性能一般都比在彩色模式下有数量级的提升。

最低照度（典型值）

彩色模式：

0.05Lux @F1.2 (50%, AGC HIGH)；

黑白模式：

0.006Lux @F1.2 (50%, AGC HIGH)；

如果滤光片是固定不可移动的，那么这种日夜型摄像机就是简易彩转黑摄像机。简易彩转黑摄像机也可以在光照不足时转成黑白模式，但是此种摄像机的红外滤光片是固定在感光器件前面的，也就是说，即使在光照不足的情况下，红外光也无法进入摄像机内部，也不能参与成像，在光照不足的情况下，摄像机只是转为黑白模式，这个转换只能稍微提升一些清晰度，没有低照度效果上的明显提升，如果留意简易彩转黑摄像机的产品参数，可以发现，此种摄像机在黑白或者彩色模式下，照度参数没有明显的提升，处于同一个数量级。

最低照度（典型值）

彩色模式：0.05Lux @F1.2 (50%, AGC HIGH)，0.025Lux @F1.2 (25%, AGC HIGH)；

黑白模式：0.03Lux @F1.2 (50%, AGC HIGH)，0.015Lux @F1.2 (25%, AGC HIGH)；

显然这种摄像机无法配合红外灯使用，其转黑白模式的意义也非常有限。

我们将那些红外滤光片可以根据光线充足与否适当切换，使红外线能参与成像，以至于对摄像机的低照度效果有实质提升的摄像机称之为彩转黑白夜型摄像机，简称彩转黑摄像机，这是真正意义上的彩转黑白夜型摄像机。而简易型彩转黑摄像机特指那些滤光片无法切换的彩转黑摄像机。

#### 彩转黑摄像机的工作机制

彩转黑摄像机的红外滤光片是如何根据外界光照情况来自主切换的呢？我们必须了解彩转黑摄像机的工作原理。

为了保证视频输出的效果，摄像机内部一般都有对视频信号进行处理的芯片（DSP），如果要对视频信号进行处理，必须把感光器件采集到的模拟原始视频信号（不同于摄像机最终输出的信

号, 最终输出的信号是经过处理后的视频信号) 转化为数字信号, 数字信号进入视频信号处理芯片进行各种效果的优化以及调节。视频处理芯片一般内部集成某些算法, 用以实现宽动态效果, 提升低照度效果等。涉及到提升低照度效果时, 通常会使用自动增益控制电路AGC。

自动增益控制电路是一个动态调节视频效果(主要是信号幅度)的电路。当光照充足时, 原始的视频信号幅度足够, 此时即使将AGC功能开启, 此电路也不起作用, 不对视频进行信号放大处理。随着光照条件的恶化, 摄像机感受到的原始视频信号幅度越来越低, 此时, AGC自动增益电路就开始起作用了, 其放大视频幅度, 使画面变亮, 由于只是对信号进行放大处理, 所以原始信号中的噪声信号也将同时被放大。在光照充足时, 视频信号中的有用部分与噪声部分相比要大许多, 在视频中基本看不到噪声, 但是在光照不足时, 视频信号幅度下降得很快, 此时有用信号的幅度和噪声信号就处于可比较的层次上, 如果对整个视频信号进行放大, 则有用部分和噪声部分同时被放大了, 原本不明显的噪声被放大后就很明显了, 反映在视频上就是画面亮度有明显的提升, 但是噪点也将变得明显, 并且随着增益倍数的提升越发明显。

需要注意的是, 自动增益控制功能一定要处于开启或者使能状态, 在这种情况下, 此增益电路才可以根据原始视频亮度来动态地选择增益的倍数, 随着光照条件的下降, 增益倍数是在相应地增加, 当光线充足时, 即使此增益电路处于使能状态, 也不会工作, 所以, 不会使本来就很好的视频变得更亮。

如果AGC功能处于关闭状态, 即使光照条件很差, 画面亮度也不会有提升, 画面很暗, 但是由于没有对信号进行放大, 所以不会有明显的噪点。

然后, 摄像机的彩色黑白模式到底是根据什么来切换的呢? 普通摄像机没有眼睛, 没法分辨白天黑夜或者光线状况是否良好, 但是可以根据一些间接的条件来做出判断。在上述过程中, 我们可以发现, 当自动增益功能开启时, 增益的倍数其实是可以间接反映出原始视频信号幅度, 进而间接反映出外界环境光照度的大小。让我们以白天和黑夜为例来理顺这一过程: 白天光照充足的环境下, 摄像机采集的原始视频亮度已经足够, 即

使AGC处于工作状态下, 增益值也很小, 甚至没有, 随着光照条件的不断下降, 原始视频幅度也随之下降, 随着原始视频幅度的下降, 自动增益电路的动态调节作用开始发挥作用, 增益倍数随着原始视频幅度的下降而逐渐提升, 放大视频信号, 导致摄像机最终输出的视频维持在一个合适的亮度上。

在这个过程中, 随着外界光照条件的不断下降, 增益的倍数是在随之不断提升的, 所以说, 增益电路的放大倍数是可以间接反映出外界环境的情况, 只是二者呈现反比关系, 当增益值上升到某个数值时, 我们就可以认为, 此时光照不良, 需要通过摄像机本身的CPU发出指令将红外滤光片移开, 使红外线能进入摄像机参与成像了, 当增益值下降到某个值, 我们就可以认为, 此时光照充足, 可见光足够, 红外线不需要再参与成像了, 免得画面亮度过高。

摄像机是否处于黑白或者彩色模式和上述过程没有必然联系, 只是在长期的实践过程中, 为了避免红外线参与成像导致的模糊以及偏色问题, 几乎所有的摄像机生产商, 都做了如下联动处理: 滤光片的切换带动摄像机色彩模式的切换。当滤光片处于感光器件前时, 摄像机处于彩色模式, 红外线不参与成像, 画面不会偏色; 而当滤光片从感光器件前移开时, 红外线参与成像, 为避免偏色现象, 摄像机转换为黑白模式, 提供清晰的黑白视频。

滤光片是否移开, 则是由光照是否充足决定的, 而光照是否充足则由AGC电路的增益数值来间接反映的。

综上所述, AGC自动增益电路的增益值将决定滤光片的切换动作, 进而决定彩转黑摄像机的彩色或黑白状态。换句话说, 摄像机是根据自动增益的数值来决定自身处于何种色彩状态的, 如果AGC电路不起作用, 彩色黑白的状态转换就会失去诱因和依据。再回到实际中, 如果留心, 你会发现, 彩转黑摄像机如果把自动增益功能关闭, 则自动彩转黑功能就不再起作用了, 摄像机将固定处于彩色或者黑白状态。

- ▶ [AGC]设定为[OFF]时, [DAY&NIGHT]无法设定为[AUTO][EXT]状态。
- ▶ [DAY&NIGHT]设定为[AUTO]时, 如果将[AGC]设定为[OFF], 则强制设定为[COLOR或BW]状态。

## 一体式红外机

市场上有一种红外一体化摄像机, 如下图所示:



这种摄像机的彩转黑原理和上述彩转黑摄像机有较大的不同。红外一体化摄像机内置了红外灯阵列, 如果仔细观察, 可以在红外灯阵列的下方位置找到一个特殊的器件---光敏电阻(箭头处)。这个光敏电阻就是红外一体化摄像机是否彩转黑的依据。

光敏电阻是一种能根据可见光亮度相应地变化阻值的特殊电阻, 在可见光充足时, 光敏电阻的阻值会变得最小, 但不会是0欧姆, 而大致是十几欧姆; 当可见光逐渐稀少时, 光敏电阻的阻值会逐渐变大, 当完全没有可见光时, 阻值会变得很大, 类似于开路。如果我们把阻值的变化值(十几--∞)等效为0到100的一系列值, 就能很方便来设定彩转黑的阈值了。

与前述彩转黑摄像机不同的是, 红外一体化摄像机中的光敏电阻检测的光照的变化是一个客观的值, 光敏电阻的阻值是可以真实直接地反映出外界的光照情况。彩转黑摄像机只能依靠AGC的增益倍数来间接反映出外界光照情况, 而红外一体机的光敏电阻, 更像人的眼睛, 显然, 用光敏电阻来作为摄像机彩色黑白转换的依据会更合适些, 只是彩转黑的阈值需要仔细设定。

实际上, 红外一体机的彩转黑原理也正是如此。

当外界光照状况下降时, 光敏电阻的阻值逐渐增大, 当超过设定的阈值时, 摄像机会执行3个动作: 1 开启红外灯, 为被拍摄物体补光; 2 红外滤光片从感光器件前移除, 保证补充的红外光以及自然界的红外光经被摄物体反射后能够进入摄像机成像; 3 把摄像机的色彩状态从彩色切换成黑白, 同样, 是否进行彩色切换是可以选择的, 如果转成黑白状态, 则可以避免

彩色状态下的红外光偏色以及提高清晰度。鉴于此，几乎所有用户都选择切换为黑白状态。

红外一体摄像机的色彩模式完全由光敏电阻的阻值来决定，相对客观，不受其他因素的影响。

前面说了这么多，都是为了解释下面的问题做铺垫。

**彩转黑日夜型摄像机和外部红外灯的配合问题**  
普通的彩转黑摄像机在处于黑白模式时，且彩转黑模式处于自动模式（AUTO）下时可以对自然界已有的红外光成像，提高灵敏度，提高低照度的效果，但是不能增加红外补光灯，如果和外部的红外补光灯配合，则可能会出现彩色黑白状态反复切换的情况。原因如下：

我们首先必须明确，彩转黑摄像机处于自动切换模式时，是否切换的决定因素是AGC的增益值，而不是外界客观的光照情况。

白天，光照充足时，摄像机处于彩色模式，红外滤光片挡在感光器件前面，红外线不参与成像，此时摄像机输出的是亮度正常，色彩逼真的彩色视频，随着光照情况的下降，AGC电路逐渐开始发挥作用，不断增大信号放大倍数，以维持输出信号在一个正常的幅度，当AGC值超过预设的阈值时，摄像机认为此时外界光照不足，已经需要红外光参与成像，摄像机此时会执行下列动作：1 移除感光器件前面的红外滤光片，让红外线进入摄像机；2 将摄像机的色彩转为黑白模式，输出黑白的清晰的图像。如果此时增加外部红外补光灯，则被摄物体照度迅速增加，导致AGC的增益倍数相应下降，当降到某个预设的阈值时，摄像机认为外界光照是充足的，可以认为已经到了白天，此时需要输出的是彩色的图像，此时摄像机会恢复红外滤光片的作用，同时切换为彩色模式，由于此时被摄物体反射的主要是红外补光灯产生的红外光，这部分光又将被红外滤光片挡在摄像机外面，这又造成了被摄物照度急剧下降，导致AGC值迅速上升，超过预设阈值后，摄像机又会认为此时处于黑夜状态，必须允许红外线参与成像，同时将摄像机切换为黑白状态，如此反复，造成了摄像机在彩色和黑白之间来回切换。

那么彩转黑摄像机是否可以和外部红外补光灯配合使用呢，应该是可以的，但是需要注意下

列几个原则：

1 使用的彩转黑摄像机必须具备外部输入信号切换彩转黑功能。

摄像机的彩转黑选择不能只有自动模式（AUTO），必须具有外部输入信号切换模式（EXT），如下图所示的某款彩转黑摄像机的菜单：

**DAY&NIGHT进行有关彩色/黑白切换的设定。**

AUTO：根据画面的明亮自动切换彩色和黑白模式。

COLOR：固定为彩色模式。

BW：固定为黑白模式。

EXT：由外部控制信号切换模式。请详情参照【外部信号端子】一节。

2 所使用的红外补光灯在开启或者关闭时，必须能输出开关量信号供彩转黑摄像机切换。

3 红外补光灯输出的开关量信号的类型必须和彩转黑摄像机内部的外部输入信号类型符合，如下图所示的某款摄像机的外部输入信号类型要求：

**外部控制DAY&NIGHT功能时，请按照下列顺序进行设定。**

设定顺序

设定[DAY&NIGHT.]中的[D&N MODE]为[EXT.]。

通过输入H或开路：以AUTO模式工作  
输入L或短路：以黑白模式工作  
(规格为：工作输入：3.3V DC, 1mAmin.)

此款摄像机虽然支持外部输入信号来切换色彩状态，但是要求外部输入信号类型必须是个常开的开关量信号，即白天光照充足，红外灯关闭时，红外灯送出的信号一定是常开的，当晚上光照不足时，红外灯开启，此时常开信号要闭合，即短路，摄像机切换至黑白状态。

当然最理想的状态是红外灯输出的开关量信号类型可选择，摄像机内部要求的切换信号类型也可选择。

至少满足了上述要求，彩转黑摄像机才能实现和外部红外补光灯完美配合。

最后，再回到文章开头的那个实际案例，摄像机厂家的技术人员最终建议集成商更换了可以输出开关量信号的红外灯，算是较好地解决了这个问题。

日夜型彩转黑摄像机和外部红外补光灯配合使用的例子不是很多，所以本文描述的问题可能大多数同行都没有遇到过，希望本文能给读者一个有益的提醒，当然对于了解摄像机的工作原理也是有好处的。



# 金融营业网点ATM机安全防护

## 技术方案和设备选型技术要点

■ 文/博世安防系统防盗报警技术经理 汪若飞



金融营业网点作为安全防范的高风险场所，历来格外受到银行、110报警中心、保安服务公司以及工程商等各方的重视，其中ATM机的安全防护问题，更是大家关注的重点所在。谈到对ATM机的安全防护，相信很多行业内人士首先想到的是使用振动探测器。

目前在ATM机上安装的主流振动探测器根据其工作原理主要分为两大类：脉冲计数类的机械振动探测器和积分信号采集类的数字振动探测器。在很多人传统的认识当中，一个ATM机只需要一种类型的振动探测器，甚至只需要一个振动探测器就足够了，但是随着犯罪技术手段的发展，这种传统方式已经不能满足ATM机安全防护的实际需求了。

脉冲计数类机械振动探测器其工作原理是以探测ATM机被敲击的振动次数是否达到安装人员设定的次数为报警依据。在对以铁锤、凿子、电钻等ATM机常见破坏方式的一般情况下，机械振动探测器确实有效，因其探测灵敏，并且经济实用，一直以来得到众多银行用户的普及。然而当以水力切割、火焰切割等新型犯罪方式出现后，机械振动探测器就显得力不从心了。对此积分信号采集类的数字振动探测器发挥出了其独特的用武之地，因其能够准确的捕捉和识别专业犯罪人员所使用的水力切割、火焰切割产生的低频、低振幅积分累积信号，开始越来越受到银行用户的重视。

所以数字振动探测器和机械振动探测器两者之间是极其重要的互补关系，通过它们的分工和合作，可以实现对ATM机的全面安全防护。简单的讲，在ATM机全面安全防护方面，用户应该最好同时安装使用这两种类型的振动探测器，即机械振动探测器和数字振动探测器至少各安装一个。

在安装技术方面，机械振动探测器在防护ATM机电脑屏的锤、砸；以及防护ATM机取款部位的凿、钻方面的效果最佳，所以正确的安装部位是在ATM机上部两侧中后位置，如下图：



数字振动探测器以其工作原理的自身优势在防护ATM机钞箱的水力切割、火焰切割方面效果最好。所以正确的安装部位是在ATM机下部（即钞箱所在位置）两侧中后位置，如下图：



在设备选型方面，一款优秀的机械振动探测器应该具有以下一些技术特性：



如：博世振动入侵探测器 ISC-SK10-CHI

当敲击振动在正常探测范围内时，脉冲计数有效，以防止误报；当敲击振动超出正常灵敏度范围时，尽管振动次数尚未达到预设脉冲计数，但仍然能够有效报警，以防止漏报。

举例说明：

当有银行顾客用手在ATM机上偶尔拍打一两下时，因为其振动没有达到预设脉冲计数（比如4次），所以振动探测器不会产生误报。

当有犯罪人员用铁锤/石块一举砸破ATM机电脑屏时，虽然其振动仅为一次，没有达到预设脉冲计数，但仍然会产生报警，即振动探测器不会发生漏报。

用户可以根据实际需要可对振动探测灵敏度进行精确设置，而不是简单的高、中、低等几档灵敏度大概范围设置。

举例说明：

工程商在ATM机安装振动探测器过程中，使

用一个略小于电脑屏安全临界焦耳值的弹簧冲击锤进行测试，以便将探测器的灵敏度设置到相对应的精确设置上。这个安全临界焦耳值是ATM机厂家经过产品破坏性试验得知的ATM机电脑屏能够安全承受的冲击力最大焦耳值。

这样当有顾客对ATM机进行敲打，只要其冲击力大小没有达到弹簧冲击锤的程度，振动探测器会智能判断其行为不会对ATM机电脑屏产生实质破坏作用，所以不会产生误报。因此其防误报功能更胜于灵敏度档位设置技术和脉冲计数技术。

振动探测器的锯钻检测功能用户可以根据实际需要进行选择启用/关闭。

举例说明：

在某些型号的ATM机上，其打印机/数钞机工作时产生的机械振动非常强烈。在这种平台上如果振动探测器在保持入侵探测最佳灵敏度的设置情况下，探测器很有可能会因为ATM机的正常工作产生误报。于是需要将探测器的锯钻检测功能关闭，以有效解决打印机/数钞机误报问题。

如果ATM机平台良好，在ATM机正常工作下没有产生误报的情况，则会将探测器的锯钻检测功能启用，以提高其防范风险的能力。

数字振动探测器在设备选型时应该考虑以下一些功能：



如：博世振动入侵探测器 ISN-SM-50/ISN-SM-80

**1. 自身防护功能强大。**

包括外壳防拆、底板防拆以及铠甲式防护罩（合金防钻外壳）。

**2. 抗干扰性能好。**

包括抗RF射频干扰，至少达到10MHz至2GHz



(30V/m)；抗时钟干扰，当数字振动探测器安装在某些具有机械时钟设计的高端保险箱上时，可以避免大多数振动探测器常见的误报。

**3. 高低温检测报警功能。**

包括-15° C以下报警，防范专业犯罪人员使用液氧/液氮对振动探测器作低温冷冻凝结破坏（大多数振动探测器此时已经不工作，完全失效）。+85° C以上报警，防范专业犯罪人员使用火焰切割对振动探测器作破坏。

**4. 低电压监测报警功能。**

数字振动探测器正常工作电压一般在8 - 16 VDC，当工作电压 < 7V DC时，探测器会产生报警，以防范专业犯罪人员从探测器供电方面的破坏。

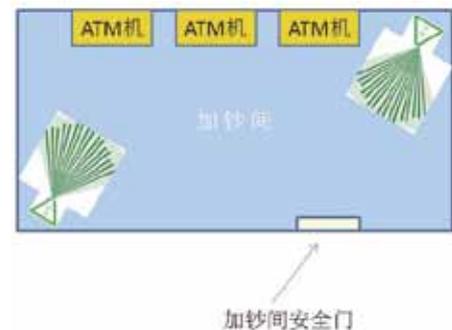
当然对ATM机的防护，除了对它本身的安全防护，同时在立体防护层面也需要进行全面设计，包括ATM机加钞间的安全防护，以及ATM自助服务区的安全防护。

**► ATM机加钞间的安全防护**

首先我们会对ATM机加钞间出入口的安全门用门磁作为保护加钞间的第一道防线，另外，还会对加钞间面向ATM自助服务区一侧的墙壁上安装机械振动探测器，以防范专业犯罪人员从外面对加钞间墙壁进入破坏入侵，所以机械振动探测器同样也是作为加钞间保护的第一道防线。

加钞间作为ATM机现金出入的最主要区域，其安全防范等级要求也更高，对此我们还会设置第二道安全防线，以应对当第一道防线失效后的可能。由于以被动红外和微波为工作原理的双鉴入侵探测器在对人体入侵检测，以及防误报方面的效果显著，所以双鉴入侵探测器成为加钞间空间立体防范的主角。

双鉴入侵探测器根据安装方式分为两种：壁挂式探测器和吸顶式探测器。考虑到以后设备维护的便利性，我们一般会选择壁挂式双鉴入侵探测器。由于加钞间存在两个可能入侵的方向，安全门方向和面向ATM自助服务区方向，所以应该安装两个双鉴入侵探测器，各自以45度角度分别面向其保护的方向。如下图：



在设备选型方面，一款在金融营业网点适合使用的双鉴入侵探测器应该具有以下一些技术特性：



如：博世三技术微波和被动红外复合入侵探测器 DS950-CHI/DS970-CHI

#### 1. 微波信号处理技术先进。

微波传感器使用模式识别电路来识别和忽略重复的误报源，避免误报；

自适应处理功能，根据背景微波干扰进行自动调节，使微波传感器保持稳定、一致的入侵探测性能。

#### 2. 设备长期工作的高可靠性。

微波传感器工作状态全面受监测，探测器可以在微波传感器发生故障时自动转到单一被动红外探测技术，以保持探测器能够继续有效工作（大多数双鉴探测器在微波传感器失灵的情况下已经不工作，完全失效）。与此同时，被动红外传感器灵敏度将自动从加强型变为标准型，以降低单一被动红外探测技术的误报风险。

#### 3. 探测器自监测功能。

探测器每隔24小时会刷新一次探测性能。如果微波传感器或者被动红外传感器发生故障，LED灯会在每个周期闪亮4次，提醒用户更换设备。其自动化设备检测功能，有效减少用户使用风险。



#### 4. 探测器防遮挡功能。

如果在探测器30厘米范围内有物体遮挡时，探测器会自动发出故障信号。防止探测器被故意或者意外遮挡。

#### ► ATM自助服务区的安全防护

ATM自助服务区是犯罪人员接近ATM机，并进行ATM机破坏的主要区域。其中ATM自助服务区大体可以分为顾客取款区和顾客等候区。根据案例统计，犯罪人员主要是在进入取款区，即接近ATM机时开始其破坏行为和作案行为。因此在有人进入取款区之时，如果能够及时启动中心视频监控系统，并且中心值守人员能够留意查看，就可以在其犯罪行为发生时及时进行报警。从而可以最大程度上达到ATM机安全防护目的。

为了达到有人进入取款区安防系统就自动联动中心视频监控，我们需要在等候区到取款区之间的分界线处进行进入识别。换句话说，在ATM自助服务区安装入侵探测器，以实现对该分界线的入侵报警视频联动。

能够进行线状安全防护的入侵探测器主要包括：被动红外幕帘探测器、主动红外对射、微波对射、地理式感应电缆。考虑到金融营业网点对入侵探测器产品美观性和安装便利性的要求，被动红外幕帘探测器会更加适合。

在设备选型方面，被动红外幕帘探测器应该具有以下一些技术特性：



如：博世蓝色系列第二代被动红外幕帘式入侵探测器ISC-BRP2-WPC12-CHI

#### 1. 人体入侵探测反应迅速，并且防误报性能好。

被动红外幕帘探测器探测区域宽度通常小于1.5米，在这个距离上，普通人大概只需要2-3步左右就穿越过去。所以被动红外幕帘探测器要求



几乎可以在瞬间就对人体目标作出反应，同时还不会产生由其他原因导致的误报。

2. 探测器灵敏度能够智能调节，无需人工设置。灵敏度智能调节使被动红外探测器在任何温度下，都能保持稳定、一致的入侵探测性能。

#### 3. 防宠物功能可以选择启用/关闭

启用探测器防宠物功能，在有老鼠/猫狗等宠物进入取款区的时候，不会引起探测器误报。当用户需要探测器具有更高防范风险能力的时候，可以关闭探测器防宠物功能。

综上所述，在金融营业网点ATM机的安全防护问题上，我们采用被动防护技术和主动防护技术密切配合，使用多种不同技术原理的入侵探测器共同工作，点面结合，立体防护，就可以较好的满足当前ATM机的安全防护需求。

同时我们保持与时俱进，密切关注各个安防技术领先厂家在安全防护技术上的发展和技术变革，不断创新我们对安全防护问题解决的新思维，依托更新、更先进的产品和技术，及时采用更先进的技术方，我们相信一定可以共同应对ATM机未来安全问题新的挑战。



# BOSCH

# 華際系統 VISION COM

## 华际只做最专业的报警运营服务解决方案 ——网络化、专业化、可视化



17年，我们专注开发面向中国市场的“安防运营服务综合接警平台”  
全国数百家大、中型报警中心选择了我们

17年，我们专注提供面向中国市场的金融、商业、民用解决方案  
全国数百家大、中型报警中心选择了我们

17年，我们专注“行业增值拓展、中心保障和运营交流”  
全国数百家大、中型报警中心选择了我们

### 新一代报警运营服务



巡检110



短信服务



自助查询



录音服务



电子地图



双机热备



运营收费



网络报警



远程控制



视频联动



人机定位

[www.huaji.cc](http://www.huaji.cc)

总 部：深圳市福田区上步南路锦峰大厦19楼CDE  
北京公司：北京市西城区马连道25号中基大厦9003,9008室  
上海公司：上海市普陀区兰溪路900弄15号816-819室  
成都办事处：成都市武侯区航空路7号华尔兹广场B栋508

总机：0755-82078899  
电话：010-83993883  
电话：021-64026011  
电话：028-85583110



# 赏椰林海滩，谋发展共赢

## 博世安防通讯系统于三亚举办2014年度尊贵经销商会议



- ▶ 尊贵的博世安防通讯系统授权经销商悉数与会
- ▶ 管理层与经销商伙伴共同探讨2014销售策略与业务展望
- ▶ 重点推动视频监控销售策略与EV专业音响品牌入华30周年
- ▶ 别开生面的企业管理培训与精彩的经销商晚宴

2014年3月5日-7日，在坐拥椰林海滩美妙风光的“东方夏威夷”——三亚，博世安防通讯系统顺利举办了2014年度尊贵经销商会议。中国区逾50位尊贵经销商，与博世管理层共同参与了此次年度会议。本次会议回顾了2013年的销售业绩，也就2014年的各事业部业务的发展、销售新策略和方向及各职能部门的支持工作做了深入的介绍并展开了讨论。该会议为博世与优秀的经销商团队提供了一个融洽和便利的沟通平台，奠定了共同发展的基础。值得一提的是，举办此次会议的三亚海棠湾天房洲际度假酒店，占地面积15万平方米，安装了博世视频监控产品，在提供安全保障的同时与住客共览南中国海的优雅景致。

在会上，博世安防通讯系统中国区总经理付云平先生致开幕词，为来宾介绍了中国区业务发展的状况并就各事业部的现状分享了新一年的发展策略。此后，博世管理团队带来了一系列最新的经营策略，涵盖了销售、行业拓展与市场推广，财务、物流与售后支持内容。为了更好地深入业务讨论，分别召开了视频监控、防

盗报警、会议广播与专业音响业务的分组讨论会，由安防业务销售总监潘熠先生和通讯业务销售总监董涛先生分别主持。

为了更好地推动视频监控业务的发展，付云平先生为我们介绍了全新的视频监控“Go Big”（市场快速增长）合作伙伴计划。这是为了促进视频监控业务在中国区的快速增长而推出的，在该计划下博世调整了相应的销售和渠道架构，并将推出一系列的宣传和推广活动。



2014年同样是值得纪念的一年，恰逢旗下专业音响品牌Electro-Voice(EV)进入中国市场30周年。创始于1927年的EV是一个卓越的音响品牌，作为界的先驱和创新者，EV频频出现在各大重要的国际事件中，第一时间传递声音讯息。在中国，EV也同样有着优秀的表现，体育场馆类如北京鸟巢国家体育场、上海东方体育中心、济南奥体中心，剧场有逸夫舞台、深圳大剧院、云南聂耳音乐厅等。今年，博世将为EV入华30周年举办系列宣传和推广活动。

业务的发展离不开合作与共赢，为了更好地带动经销商的发展，博世安防通讯系统在此次大会中还邀请了职业的培训师，为参与者带来了一场别开生面的企业管理培训，籍此为其企业的管理与运营带来新的启发。

此外，为了答谢尊贵经销商们2013年过去一年的辛勤付出与努力，在充满椰岛风情的经销商晚宴上，带来了精彩的表演，并对有卓越贡献的经销商们颁发了奖项。

“在一年一度的盛会上，大家欢聚一堂，我谨代表公司感谢广大经销商长期以来的鼎力支持”，博世安防通讯系统中国区总经理付云平先生说，“我也很高兴看到尊贵的合作伙伴在会议上的深入参与，只有这样紧密、直接和坦率的沟通，才能为我们未来的长远发展奠定坚实的合作基石。”

# 与经销商共享高速业绩增长

## 博世安防通讯系统2014年度台湾经销商会议顺利举办



▶ 博世2014年度台湾经销商会议

- ▶ 回顾2013，视频监控相较于2013年获得高达24%的销售业绩增长
- ▶ 全方位支持：深入介绍产品业务、市场推广与物流服务

▶ 答谢经销商，博世集团台湾地区执行董事白邦德先生应邀参加晚宴并为优秀经销商颁奖

2014年3月26日，博世安防通讯系统2014年度台湾尊贵经销商会议在台北顺利举办，来自台湾地区约15家授权经销商的30余名代表、150余位客户和博世安防通讯系统管理层共同参与了此次会议。会上，大中华区各部门经理深入地介绍了产品业务、市场推广和物流服务，以及生动的产品演示。此外，在经销商答谢晚宴上，博世集团台湾地区执行董事白邦德先生应邀参加并为优秀经销商颁发了最佳业绩奖。

会上，博世安防通讯系统台湾地区销售经理陈士祥先生带来了2014年的业务展望。相关业务部经理就视频监控与会议广播进行了深入的产品介绍、演示与现场讲解。此后带来了市场推

广和物流服务的介绍，并与尊贵经销商们就具体业务事宜展开了深入地讨论。

同期，博世安防通讯系统还举办了经销商晚宴暨卓越经销商颁奖活动，博世集团台湾地区执行董事白邦德先生应邀参加并在晚宴致辞中说到：“博世安防通讯系统台湾地区去年的视频监控销售业绩获得了24%的增长，我们为此感到非常骄傲并感谢各位合作伙伴的大力支持。在即将结束的2014年第一季度，也有优秀的业绩表现，希望大家再接再厉一起在新的一年里创造更多的增长奇迹！”随后，白邦德先生与陈士祥先生共同为优质经销商—创益科技顾问股份有限公司和六合安全工程有限公司，颁发了“2013年最佳业绩贡献奖”，以答谢其在2013年来对博世业务的积极支持与卓越贡献。

# 为繁体用户提供信息服务

## 博世安防通讯系统官方网站繁体版正式上线



▶ 博世官方网站繁体版

- ▶ 使用全新页面设计，实现与简体中文版的风格统一
- ▶ 服务台湾与港澳的繁体用户
- ▶ 更直观的页面与架构，提供舒适的用户体验

2014年3月24日，上海，今日，博世安防通讯系统中国区旗下的繁体网站www.boschsecurity.com.tw在改版后正式上线。改版后的网站，带来了更简洁的页面设计以及更易达的层级架构，为香港、澳门与台湾的繁体用户提供最新的产品、活动、新闻、服务等多方面的信息资讯。

与简体版保持架构一致，博世安防通讯系统繁体版网站可以划分为五个模块，涵盖了：产品目录，行业解决方案、客户服务、特色产品与新闻以及关于我们。客户可以通过“产品目录”查找和了解相关的产品信息内容；在“行业解决方案”中，为大家提供机场、轨道交通、体育馆和会展中心、能源和公共事业的解决方案，以及遍布全球和中国的案例分享；“客户服务”则可以提供关于技术支持、联系信息、合作伙伴计划、维修服务等信息；查找最新的产品系列介绍、新闻资讯、查看与订阅

期刊则可以在“特色产品与新闻”中进行查询；“关于我们”则是对博世安防通讯系统、集团公司以及所获荣誉的介绍。

“我们希望为用户搭建更好更完善的信息服务平台，这也是我们推出繁体中文版官方网站的原因之一”，博世安防通讯系统市场部经理陈焯女士在谈到这一项目时说到，“改版后的网站层级架构更为扁平化，提供的信息也更为全面，与此同时我的团队将对网站信息进行及时地更新，让访问者可以快速捕捉到最新的信息。”

欢迎您访问我们的繁体官方网站http://www.boschsecurity.com.tw，您还可以通过页面左上方的语言切换实现对简体网站的浏览。任何关于网站或者媒体沟通的问题，您可以通过我们的官方对外网站 Security@cn.bosch.com 进行对话。

# 北京飞利信科技股份有限公司



北京飞利信科技股份有限公司 电话：010-60958300

传真：010-60958100

网址：[www.philisense.com](http://www.philisense.com)

地址：北京市海淀区塔院志新村2号飞利信大厦



# 博世集团销售业绩全面增长

- ▶ 2013年利润率达到6%(去除汇率产生的影响)
- ▶ 2014年第一季度销售增长约7%
- ▶ 2014年全年预计增长3%至5%
- ▶ 到2020年, 亚太地区和美洲地区销售额有望翻番

斯图加特—全球领先的技术及服务供应商博世集团, 在2014年开年取得业绩全面增长, 第一季度销售额增长约7%; 针对汇率因素进行调整后, 增幅约为10%。博世预计本财年有望实现3%至5%的销售增长。

博世集团董事会主席沃克马尔·邓纳尔博士在4月30日举行的全球年度新闻发布会上表示: “我们将继续发展我们的传统业务, 并不断开辟新的业务领域。博世拥有多元化的产品技术和丰富的行业经验, 公司也因此在这个互联时代受益匪浅。” 博世汽车技术业务延续了去年强劲的业务表现, 2014年第一季度的业绩增长引人注目。博世还计划在2014年进一步提升经营业绩。集团董事会主席邓纳尔博士同时兼管公司的研发工作, 他呼吁政府出台更有利的政策来推动

创新: “作为全球领先国家, 德国和欧洲各国在研发上也应当达到国际领先水平。”

## 2013财年销售额与盈利均实现增长

2013财年, 博世集团销售额增长3.1%, 达到461亿欧元(该涨幅根据调整后的去年销售额447亿欧元计算得出)。此次公布的销售数据是涵盖了以下因素而最终得出的: 包括集团退出晶体硅光伏业务、会计准则的调整以及上一年的收购行动。

去除汇率产生的影响, 博世集团2013年销售额增长6.3%。欧元的强势地位严重影响了公司整体的业绩表现: 据估算, 汇率因素造成的业绩损失高达15亿欧元。如果不计入光伏业务造成的损失, 博世的息税前利润率为6%, 即息税前利润达28亿欧元。汽车技术业务的蓬勃发展为业绩的增长做出了重大贡献。

## 到2020年在亚洲和美洲实现销售额翻番

亚洲仍然是博世集团的第一大增长区域。到2020年, 博世集团力争在该地区实现销售额翻

番的目标, 同时也要将南、北美地区的销售额提升一倍。除了提高自身的制造能力之外, 博世也在持续强化本土化研发。在非洲, 博世的未来目标同样是在未来实现销售额的显著增长。在欧洲, 尽管经济继续处于疲软状态, 博世仍将努力超越市场的平均增长速度。随着国际业务覆盖面的不断拓展, 博世正致力于为全球各个地区的客户量身定制更多符合其需求的产品和服务。

## 2013年员工数量有所增加, 2014年将继续增员

2014年, 博世预计其增员需求将主要来自增长迅速的亚太地区。全球范围内, 博世总共将新招约9,000名大学毕业生。在德国, 博世计划聘用约800名大学毕业生。德国的新招学徒总数将维持在去年的水平, 即1,400人左右。2013年, 博世集团人员数量增加了约8,500名, 员工总数达28.1万人(经过调整的2012年员工数字为27.3万人)。

# 博世集团捐赠500万美元 赞助“清华大学苏世民学者项目”



▶ 博世清华大学项目签约仪式

北京—全球领先的技术及服务供应商博世集团与清华大学正式签署合作协议, 将捐赠500万美元赞助苏世民学者项目, 支持培养未来全球领袖。该项目每年在全球范围内遴选200名优秀的本科毕业生在中国最高学府之一的清华大

学进行为期一年的硕士课程学习。清华大学校长陈吉宁、副校长谢维和、博世集团董事会主席沃克马尔·邓纳尔博士、清华大学教育基金会秘书长李家强以及清华大学苏世民项目主任李稻葵等出席了签约仪式。

沃克马尔·邓纳尔博士说: “博世很荣幸能够参与支持苏世民学者项目。这个项目可以让未来的全球领袖们深入了解中国经济、认识中国社会并体验中国文化。博世在华的发展已逾百年, 而此次的赞助也体现了中国在博世全球业务中不断提升的重要性。如今, 中国不仅仅是博世第三大全球市场, 也是除德国以外拥有员工数最多的国家。”

清华大学校长陈吉宁感谢博世集团沃克马尔·邓纳尔博士的到来, 并提到作为专门培养未来世界领导者、持续提升人才全球领导力而精心设计的苏世民学者项目, 将成为中西方文化交流的一座不朽丰碑。

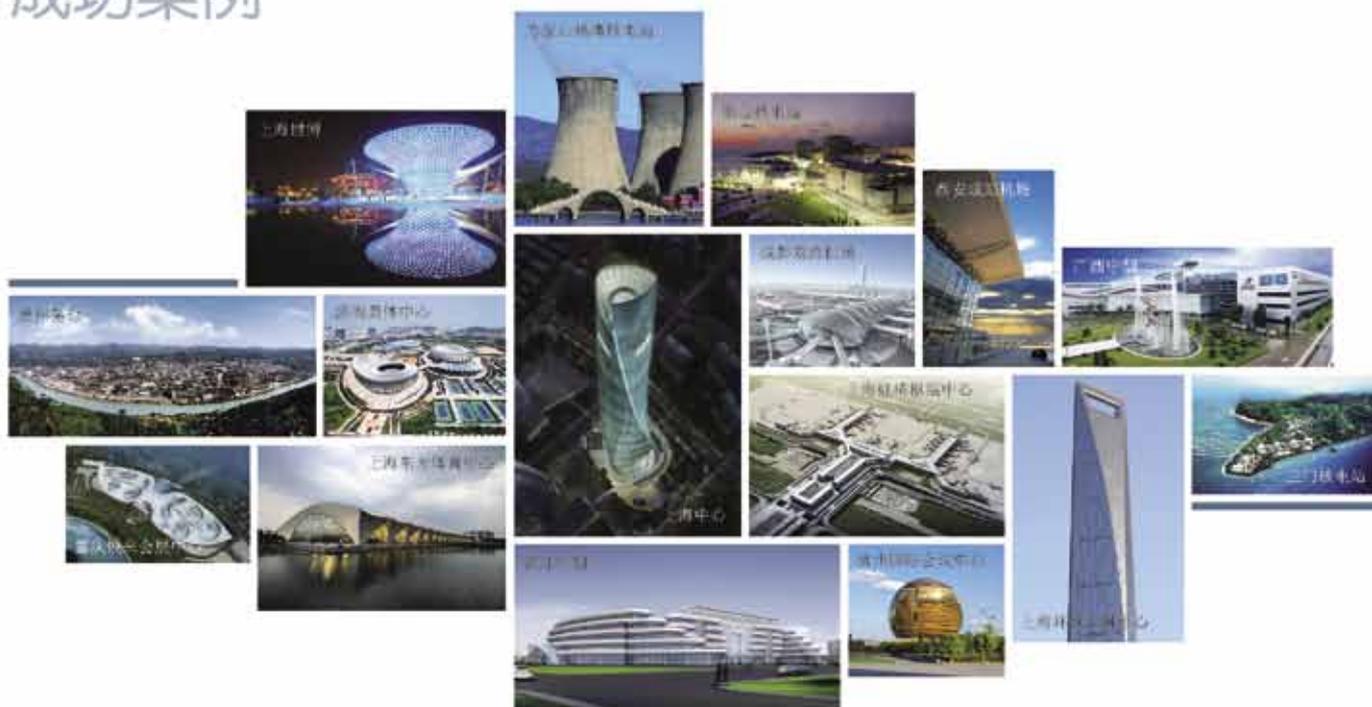
签约仪式上, 李稻葵教授介绍了项目当前的筹备工作, 就建筑情况、招生、课程设计、人员筹备等方面与博世集团的沃克马尔·邓纳尔博士进行了探讨。清华大学副校长谢维和见证了整个捐赠仪式。最后, 陈吉宁校长代表清华大学对博世集团的慷慨捐赠表示衷心感谢, 并希望能与博世集团建立紧密与持久的战略伙伴关系, 开拓更多的合作项目。

www.saga-tech.com

我们的企业精神是 **完美、进取**

经营的原则是 **责任、高效**

## 成功案例



 **BOSCH**  
视频监控  
2014年全国授权总代理

 **BOSCH**  
门禁项目  
2014年授权经销商

 **BOSCH**  
EV音响项目  
2014年授权经销商

杭 州 +86 (571) 8195 1100

南 京 +86 (25) 8315 6189

广 州 +86 (20) 3758 3903

成 都 +86 (28) 6687 8288

济 南 +86 (531) 8703 1590

昆 明 +86 (871) 6561 1328



上海塞嘉电子科技有限公司及其前身成立于2000年6月。

2014年01月起，上海塞嘉电子科技有限公司已经成为上海仪电控股（集团）公司旗下的控股企业。上海仪电控股（集团）公司是经上海市人民政府批准，接受上海市国有资产监督管理委员会授权的国有资产经营公司，是国有独资的大型集团公司。

与此同步的是，原上海仪电旗下子公司上海亿人通信终端有限公司所属的博世安防业务也整体并入了上海塞嘉电子科技有限公司，实现了强强联合，优势互补。整合后的上海塞嘉无疑也成为了博世安防及通讯业务在中国最重要的合作伙伴，双方将在更广泛更深入的战略层面上共同拓展中国区的业务。

目前上海塞嘉在全国超过12个城市设有分支机构，覆盖全国主要经济区域，并在成都设有全国技术支持平台和研发中心，具备设备销售、技术咨询、规划设计、工程实施、运行维护、产品开发等综合能力。面向未来，上海塞嘉将以新一代信息技术为核心，布局智能安防、智慧城市、信息安全等领域，依托上海仪电控股强有力的支持，深耕机场、能源、轨道交通、大型制造业等行业客户，充分挖掘和展现公司的技术服务能力和综合竞争优势，贯穿“客户中心”的经营理念，尽心尽力为客户提供超乎其想象的优质服务。



北 京 +86 (10) 8419 5020

重 庆 +86 (23) 6701 9936

乌鲁木齐 +86 (991) 6626 071

总部地址：上海市宜山路2016号合川大厦5楼M座

电 话：+86 (21) 6405 6778

传 真：+86 (21) 6405 6126

邮 编：201103

# 定制成就行业大智慧 博世BiG行业定制视频管理平台



博世BiG行业定制视频管理平台(VMS)在IP网络上为您提供数字监控、音频和数据的统一管理。它完美地结合博世最新的IP 摄像机、编码器、视频管理和录像技术，兼容第三方设备或系统，即插即用，安全可靠。同时，灵活多变的系统构建方式，能够满足行业定制需求。更多信息，敬请浏览 <http://cn.boschsecurity.com>



**BOSCH**

博世 科技成就生活之美

博世安防通讯系统

服务热线：400-8310-669

咨询邮箱：[security@cn.bosch.com](mailto:security@cn.bosch.com)