

Man handler med manden - ikke med firmaet

Historisk set kunne 2003 ikke have været et værre år at søsætte et nyt firma på. Ikke desto mindre er det lykkedes for Cabcon på blot fire år at placere sig godt på elmek markedet, ikke mindst inden for kabler og stik

som en blanding af et handelshus og en underleverandør, idet mange løsninger er kundespecifikke og leveret efter et egentligt designarbejde, selv om mange produkter typisk opstår som følge af en kreativ anvendelse af eksisterende produkter.

Leverer til store og små

Et blik ned gennem Cabcon "generalieblad" afslører, at Cabcon har godt fat i flere af de store danske industrivirksomheder. Og med virksomhedens tætte kontakter til mange fjernstlige producenter kan man godt spørge, om Cabcon kun fokuserer på højvolumenproduktion for de mere kundespecifikke løsninger. Det afviser Flemming Schandorph:

- Vi arbejder ikke med nogen nedre grænse for stykallene, og vi modtager selvfølgelig gerne småkunder, når det drejer sig om applikationsspecifikke løsninger, typisk inden for konfektionering af kabler. I princippet er vi underleverandører, og vi arbejder derfor altid på at finde de mest anvendelige løsninger til kunderne, forklarer Flemming Schandorph.

Han understreger, at en stor del af opgaveløsningen går ud på at finde ud af, hvad kunderne egentlig vil have – og det er ikke altid i overensstemmelse med kundernes udtalte ønsker. Mange løsninger bliver ofte en integration af kable, stik, smådisplays og lignende produkter, som samlet giver en model, der ofte forenkler kundens produktionsproces – og dermed sparer både tid og penge.

- Cabcons medarbejdere er ret besat ikke ingeniører i egentlig forstand, men vi besidder alle en solid viden om produkterne, og det hjælper til at flytte udviklingen af nye produktdesigns. Meget ofte eksisterer efterspurte løsninger allerede i en form, som kun kræver små ændringer, men enkelte regulære kundedrevne løsninger bliver det nu alligevel til, konstaterer Flemming Schandorph.

Et meget godt eksempel er et klassisk to-polet netstik, som mange kender fra transistorradioer eller eksterne strømforsyninger. Cabcon har dog udviklet en nydelig, vinklet version. Ren Heureka-løsning. Ingen havde tænkt på udformning, før en dansk elektronikvirksomhed skulle bruge produktet, og en industriel designer kom på opgaven. Det er et rigtigt fint produkt, som dog har skullet hele turen igennem godkendelsesmøllen, før stikket har kunnet komme i praktisk brug.



Flemming Schandorph på Cabcons lager i Avedøre. Virksomheden er lagerførende, men 95 procent af lageret er faktisk dedikerede varer.

Et typisk designforløb går typisk ud på, at Cabcon sammen en mulig kunde finder en leverandør, som passer til kravspecifikationerne. Hvis prisen er acceptabel godkendes tegningerne, og der bliver eventuelt fremstillet værktøjer. Samples kan i de bedste tilfælde være klar efter to ugers tid, medens volumenproduktionen tager noget længere tid – ikke mindst, da man oftest skal regne med fem ugers sørtransport ud over den almindelige produktionstid.

Årlig tur til Østen

Cabcon tager hvert år en tur til Fjernøsten for at kigge underleverandører og producenter efter i sømmene. Cabcon vil gerne kunne stå inde for produkterne, også med hensyn til den etik, som

bliver en stadigt mere afgørende faktor for forbrugerne og derfor også for mange virksomheder. Cabcon vil ikke handle med produkter, som er et resultat af børnearbejde eller lignende tvivlsomme forhold.

- Man kan stadigvæk se en række forskelle imellem vestlig og fjernøstlig produktion, og kapitalismen er vitterligt kommet væltende ind over især det kinesiske samfund. Alligevel tænker kineserne også miljømæssigt, og derfor foregår blandt andet megen plettering eksternt, som plating-virksomhederne er placeret samlet. Plettering af stik og relækontakter sker ikke hos den aktuelle producent af komponenterne, fortæller Flemming Schandorph.

Der er en vis spændvidde i Cabcons program til trods for en veldefineret geografisk

er der også visse spring, men overvægten af leverandører er meget naturligt koncentreret om Asien.

Anytek er en kine-

sisk virksomhed, der fremstiller klemrækker. Omvendt er Teka en amerikansk virksomhed, der producerer nogle ganske snilde fortinnede board-konnektorer. De er netop et eksempel på, at et produkt kan spare en proces. Montagen er leadet, men under reflow løber tinnud af konnektorerne og størkner på printets pads.

Japanske JST fremstiller også wire-to-board løsninger, med X-Multiple producerer RJ-konnektorer. Kinesiske Chant Sincere leverer board-to-board løsninger til Cabcon, medens Simula



To-polet netstik, genialt i sin vinklede enkelhed. Meget værktøj kunne genbruges til denne kundespecifikke model, men stikket skulle alligevel igennem nye godkendelsesprocedurer.

Tech fremstiller jacks af alle slags – også en kundespecifik løsning til en dansk producent af trådløse telefoner. Globtek er en amerikansk producent af eksterne strømforsyninger (med produktion i Kina), medens Paralight er en taiwansk producent/kapsler af LED-produkter. Fra Taiwan kommer også T-Mec, som fremstiller tact-switches. Lidt uden for nummer er den gigantiske kinesiske relæproducent, Hongfa, samt malayiske Broadlake, der leverer specialbearbejdede køleprofiler.

- Hongfa er en interessant virksomhed i kinesisk sammenhæng. Det er Kinas største relæproducent, som ejes 80 procent af den kinesiske stat. Matsushita har 12 procent af aktierne, medens otte procent tilhører medarbejderne. Det er en lidt anderledes model. Broadlake er også interessant, for standardkøleprofiler kan stort set fremstilles lige så billigt i Vesten. Men kommer der specialbearbejdning til, så giver de lave lønninger i Malaysia mening. Og en kreativ anvendelse af køleprofilen kan spare andre mekaniske konstruktionslementer i et design, slutter Flemming Schandorph.

Cabcon er en lagerførende virksomhed, men rundt regnet 95 procent af lageret er varer, som er taget hjem på aftale.



Optisk komponenttester til alle bølglængder

Japanske Anritsu introducerer en revolutionær fiber-optisk tester, der tilbyder en overkommelig testløsning til karakterisering af fiber-optiske komponenter og moduler til alle bølglængder anvendt til telekommunikation. Den nye MT9820A tester måler indskudstab på enhver fiber eller optisk komponent. Det ekstremt nøjagtige instrument har fire interne detektorer og anvender den nyeste sweepmetode til måling af udgangseffekt og bølglængde på op til fire eksterne laserkilder. Enheden har en bølglængdenøjagtighed på ±1 pm og en samplingopløsning på 1 pm, og giver hurtig analyse på op til 100 nm/s. Den udfører op til fire reeltids målinger samtidig, og sweep kontinuerligt over bølglængdeområdet fra 1250 nm til 1650 nm, og har et detekteringsområde på -60 dBm til 0 dBm. MT9820A fra Anritsu (www.anritsu.com) slår bro over svælget mellem de to tidligere traditionelle metoder, nemlig langsomme og mindre nøjagtige trin for trin målinger og kostbare sweep-systemer. Enheden tilbyder hurtige og nøjagtige målinger i en simpel boks, som nemt kan tilsluttes kundens justerbare laser og PC.



Meget arbejde hos Cabcon handler om at eliminere tunge produktionsprocesser. Dette jackstik erstatter leadet montage. Huset klemmes blot fast mellem apparatskallerne og får kontakt til printets pads.