

Vertriebsaussichten

A. An wem verkaufen Sie?	% Ihrer Verkäufe
1. Gasfirmen oder Unterlieferanten	%
2. Stadtwerke oder Unterlieferanten	%
3. Industriefirmen oder Fabriken	%
4. Professionelle Unterlieferanten	%
5. Professioneller Installateur	%
6. Erdölfirma oder Unterlieferanten	%

B. Wie verkaufen Sie?	% Ihrer Verkäufe
1. Direkt am Endverbraucher?	%
2. Durch Großhändler oder Fachhändler?	%
3. Durch einem Katalog?	%

C. Wer sind einige Ihrer besten Kunden?

D. Wieviel Leute arbeiten an Ihrer Firma?

1. Wieviel Angestellter haben Sie im Innendienst?
...im Außendienst?
2. Wie oft besuchen Ihre Angestellter Ihren Hauptkunden?
... Ihre potentiellen oder neuen Kunden?

E. In welchen spezifischen geographischen Gebieten verkauft Ihre Firma?

Lagermöglichkeit

F. Welcher Prozent Ihres Gesamtverkaufs sind Werkzeuge?

Bitte schätzen Sie Ihren Werkzeugjahresumsatz in US Dollars.

G. Was sind Ihre anderen Hauptprodukte? Was sind Ihre Jahresumsätze für diese Produkte?

Konkurrenz	Jahresumsatz
Ridgid	
Roller/Rems	
Rothenberger	
Andere	

H. Für welche Reed Werkzeuge haben Sie Interesse, und für welche Märkte?
(Falls Sie kein Reed Katalog haben, bitte setzen Sie sich mit uns in Verbindung und wir werden eins sofort schicken.)

I.

***Interesse: 1 – große, 2 – etwas, 3 – keine**

****Märkte: G – Gas, I – Industrie, W – Wasser, E – Erdöl, I – Installateur**

Interesse*

Märkte**

1. Schraubstöcke
2. Rohrabschneider
3. Gewindeschneidsätze
4. Werkzeuge für Rohre mit großem Durchmesser
5. Werkzeuge für Kunststoffrohre
6. Rohrzangen
7. Werkzeug für Wasserinstallationen

Strategie

I. Wie verkaufen Sie Ihre Produkte?

	%
1. Direkt Kundenbesuch?	
2. Kataloge	
3. Durch Post?	
4. Werbungen	
5. Werkzeugemessen	

J. Was sind Ihre Firmenziele auf lange Sicht? Was für Pläne haben Sie, Ihre Verkäufe zu erhöhen? Wie wichtig ist Kundendienst zu Ihrer Firma? Was sind die wichtigsten Aspekte von Ihrem Kundendienst?

Kredit

K. Bitte, geben Sie die Namen, Adressen und Faxnummern von wenigstens drei amerikanischen Firmen und, wenn möglich, eine Bank, mit welcher Sie schon arbeiten. (Wenn nötig, nennen Sie Firmen in Deutschland bzw. Europa.)