

Die Cloud startet durch. Sind Sie auch an Bord?

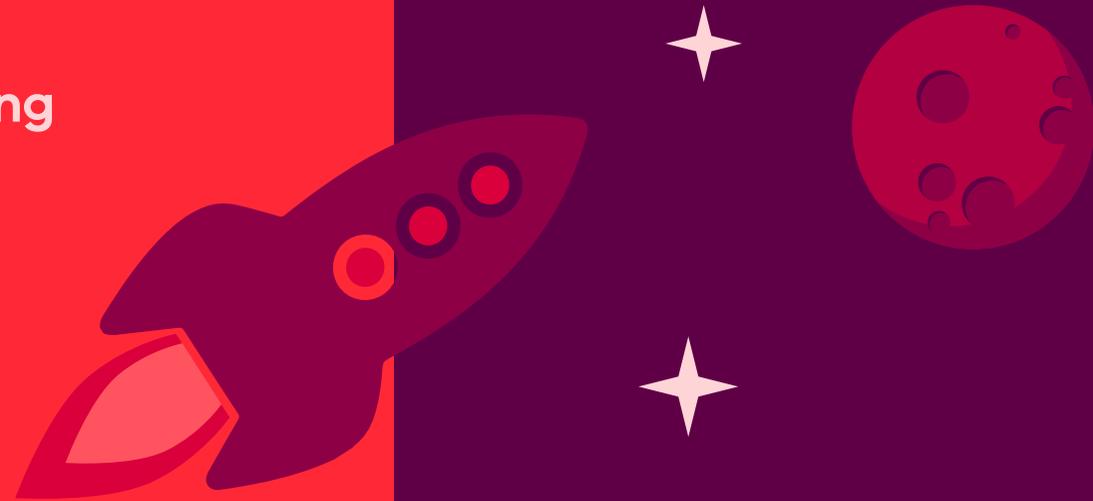
Eine Reise durch Raum, Zeit und Fakten



In gewisser Weise ähnelt die Bereitstellung von Netzwerklösungen für kleine und mittelständische Unternehmen der Raumfahrt. Beides ist stark technologieorientiert. Beides erfordert jahrelange Erfahrung für den Erfolg. Und beides ist nur etwas für Profis.

Doch auch die versiertesten Profis stehen vor kniffligen Entscheidungen. Cloudbasiertes Netzwerkmanagement zum Beispiel: Die einen sagen, nur so ließen sich die Anforderungen moderner Unternehmen erfüllen, während die anderen davon abraten, jetzt schon auf diesen intergalaktischen Zug aufzuspringen.

Begleiten Sie uns auf der abenteuerlichen Reise an den Rand des Reseller-Universums auf der Suche nach der Wahrheit über das cloudbasierte Netzwerkmanagement ...



Startturbulenzen

Wer schon einmal ein lokales WLAN konfiguriert und verwaltet hat, weiß, wie aufwendig und schwierig das ist. Vielleicht aber haben Sie schon viele Projekte dieser Art erfolgreich gemeistert, und Ihre Kunden halten es auch für das Sicherste, Daten lokal zu speichern.

Nichtsdestotrotz lässt sich ein Netzwerk anhand der Cloud und der richtigen Tools nicht nur einfacher, sondern praktisch in Warp-Geschwindigkeit einrichten. Und da ein solches Netzwerk skalierbar ist, gibt es zusätzliche Kapazität schneller, als Sie „Beam mich hoch, integrierte Netzwerklösung“ sagen können.

Was die Sicherheit angeht: Da müssen sich Ihre Kunden keine Sorgen machen. Mit einer führenden Plattform sind ihre Daten extrasicher.

Missionsfinanzierung

Sicher sind Sie mit den Kosten des lokalen Netzwerkmanagements nur zu vertraut. Wartung, Kundenbesuche, Arbeitsleistung und Ausfälle können teuer werden. In einem schlechten Monat verschwindet Ihre Marge dann schneller als in einem schwarzen Loch.

Beim cloudbasierten Netzwerkmanagement lassen sich diese Kosten deutlich reduzieren oder gleich ganz vermeiden. Sie steigern also Ihren Gewinn und können sich damit ein paar Raketentriebwerke leisten, d. h. in Ihr Geschäft investieren.



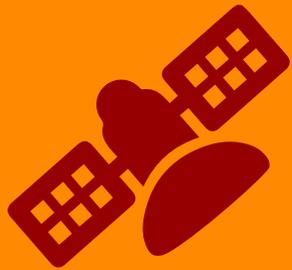
Auf zu neuen Galaxien

Wenn Sie sich wie die meisten Reseller in neue Gebiete vorwagen möchten, benötigen Sie einen Treibstoff, der Sie auf Warp-Geschwindigkeit bringt. Dann können Sie Ihre Margen verbessern und zuverlässige, langfristig effektive Services konzipieren.

Wenn Sie die Galaxie des Hardwarevertriebs in Richtung cloudbasiertes Netzwerkmanagement verlassen, winkt ein deutlich höherer Umsatz.

Auf dieser Basis lassen sich dann neue Services auch viel einfacher verkaufen. Das heißt, sowohl Sie als auch Ihre Kunden können innovativ werden und die Grenzen Ihrer jeweiligen Märkte verschieben. In der Cloud lässt sich die Funktionalität eines Systems bequem ändern, und zwar in etwa so, als würden Ihre Kunden in kürzester Zeit statt auf der Erde auf Pluto arbeiten.

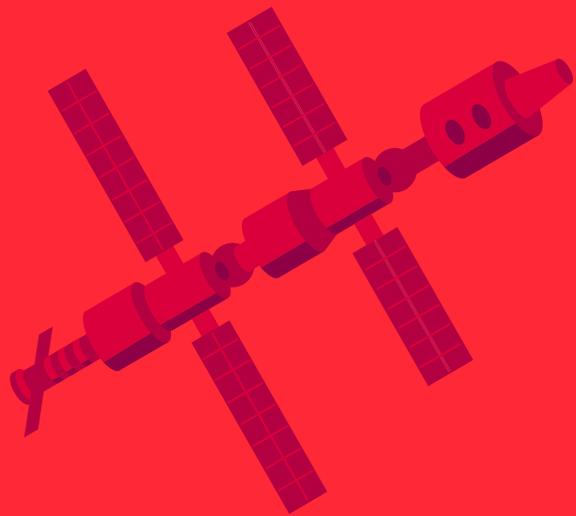
Was komplexere Projekten betrifft, z. B. Konferenzzentren, Sportstadien und extraterrestrische Distributionszentren, so sind lokal verwaltete Netzwerke wahrscheinlich immer noch die beste Lösung. Schließlich bieten sie mehr Möglichkeiten zur Performance-Konfiguration und reagieren schneller auf Optimierungsmaßnahmen.



Houston, wir haben kein Problem

Welche Auswirkungen ein Netzwerkausfall hat, wissen Sie. Der Kunde treibt haltlos durch das All und verliert mit jeder Minute mehr Geld. Ihre Aufgabe als Missionsverantwortlicher ist es dann, das Problem zu lösen.

In der Cloud identifizieren und beheben Sie Probleme schneller, sodass der Kunde seine wichtigen Missionen zügig weiterführen kann. Und je kürzer die Ausfallzeit, desto zufriedener der Kunde – und umso wahrscheinlicher sind Folgeumsätze.



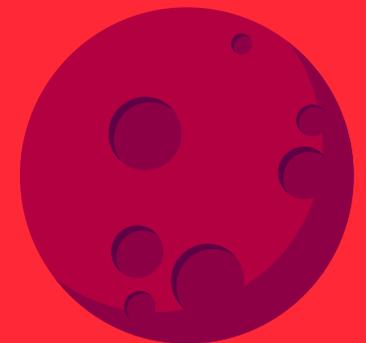
Galaktisch gut ausgerüstet

Eine breite Auswahl an praktischen Tools zu haben ist ja gut und schön, doch ihren wahren Nutzen beweisen sie erst verknüpft zu einer effektiven Lösung. Wenn Sie also den Planeten „Cloud“ betreten, verwenden Sie am besten ein Universal-Tool für WLAN-Geräte, Switches und Security-Produkte. Damit erreichen Sie Ihre Ziele – und mehr ... egal, ob Sie lokal oder über die Cloud verwalten.



Missionsstart

Die Cloud eignet sich nicht für jede Umgebung. Wenn Sie allerdings eine Ausweitung des Geschäfts planen, sollten Sie dafür unser cloudbasiertes Netzwerkmanagement-Tool in Betracht ziehen. Es heißt Nebula und bietet alle hierin angesprochenen Vorteile – und mehr.



**Jetzt Partner werden
auf partner.zyxel.eu**

ZYXEL

Your Networking Ally



Das Abenteuer fängt gerade erst an

Weitere Informationen auf zyxel.de

